

АПК & Пищепром

САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

АгропромСамара.рф

СОВМЕСТНО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ВОЛГА НЬЮС

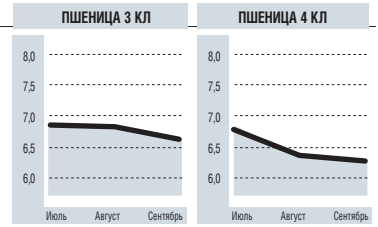
№3 (3) ОКТЯБРЬ 2013

ВЫХОДИТ ЕЖЕКВАРТАЛЬНО

ПЕРСОНА

ТЕМА НОМЕРА

ИНДЕКСЫ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕН
В III КВ. 2013 ГОДА



ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ
ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС»

АПК И ПИЩЕПРОМ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ПЕРСОНА. ТОП-5

1 Меркушкин Николай	25139	↑ 8621
2 Альтергот Виктор	22127	↑ 1814
3 Федоров Николай	6372	↑ 5576
4 Кузичкин Олег	3196	↑ 795
5 Ершов Сергей	3187	↓ -385

ИСТОЧНИК: АГРОПРОМСАМАРА.РФ

АПК И ПИЩЕПРОМ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ОРГАНИЗАЦИИ. ТОП-5

1 Министерство сельского хозяйства СО	39997	↓ -2493
2 Правительство Самарской области	13759	↑ 2449
3 Россельхозбанк	11201	↑ 405
4 Министерство сельского хозяйства РФ	7948	↑ 5951
5 Арбитражный суд Самарской области	6756	↓ -1312

ИСТОЧНИК: АГРОПРОМСАМАРА.РФ

ДИНАМИКА МАКСИМАЛЬНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ
ИЮЛЬ-СЕНТЯБРЬ

ПРОДУКТ	ИЮЛЬ	АВГУСТ	СЕНТЯБРЬ
Картофель продовольственный	49,60	30,00	20,00
Свекла столовая	45,00	25,00	25,00
Морковь столовая	-	35,00	-
Капуста белокачанная	34,00	22,00	12,00
Лук репчатый	38,50	35,00	18,00
Огурцы тепличные	-	-	50,00
Масло подсолнечное фасованное отечественное	94,70	84,30	84,00
Хлеб пшеничный из муки высшего сорта	38,40	38,40	40,00
Мука пшеничная высшего сорта	36,20	36,20	37,60
Сахар-песок	39,00	36,40	36,00

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Год в WTO

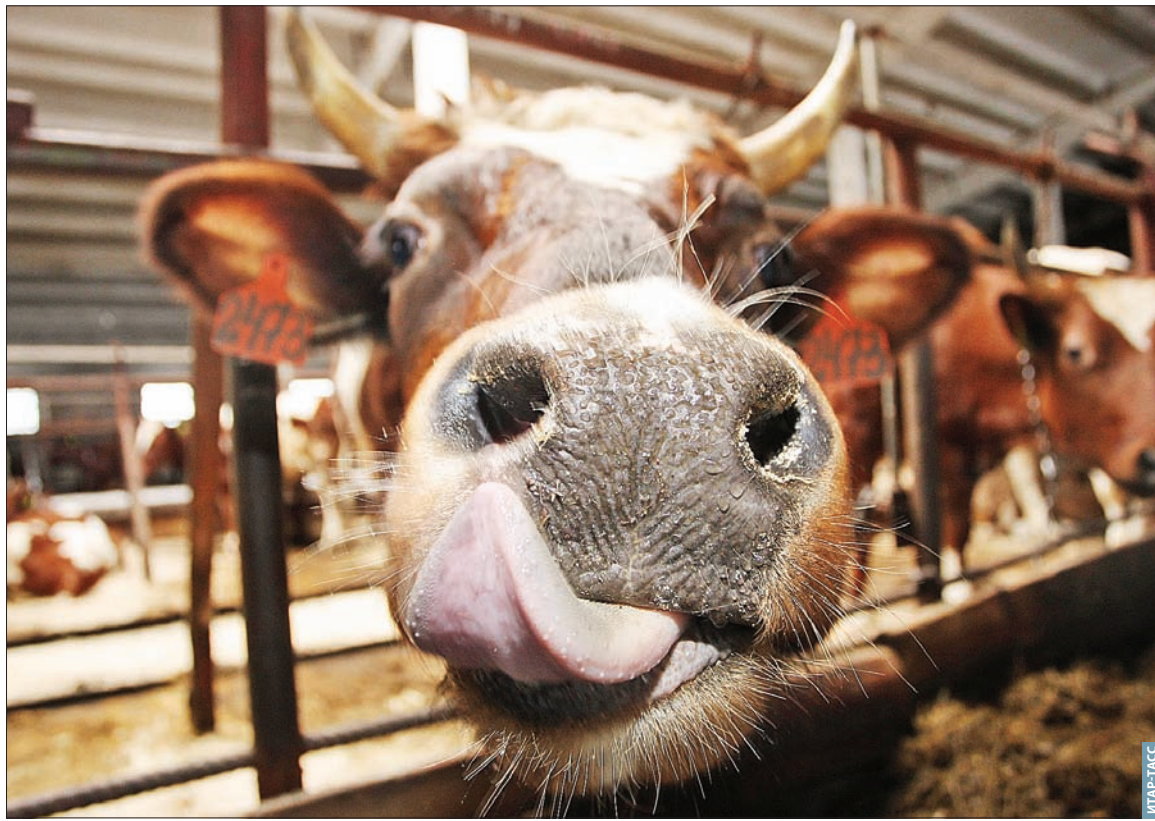
3-13
стр.



Всемирная торговая организация по-прежнему и по-американски. Как выглядит господдержка сельского хозяйства в США. И сколько денег нужно, чтобы открыть ферму в Иллинойсе.

Ни рогов, ни копыт

В ПРОШЛОМ ГОДУ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ВПЕРВЫЕ ЗА ДОЛГИЕ ГОДЫ ЗАФИКСИРОВАН РОСТ ПОГОЛОВЬЯ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА. ГУБЕРНСКОЕ СТАДО УВЕЛИЧИЛОСЬ НА ОДИННАДЦАТЬ ТЫСЯЧ ГОЛОВ. НО ЭТИ ЦИФРЫ НЕ ДОЛЖНЫ НИКОГО ОБМАНЫВАТЬ



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Самарская область – абсолютный лидер Приволжского федерального округа по темпам потери поголовья КРС: в наследство от Советского Союза нам досталось стадо размером 1,012 млн голов, за истекший период его численность уменьшилась в 4,5 раза.

Сегодня коров и быков в области в шесть раз меньше, чем в Башкирии, в пять раз меньше, чем в Татарстане, и в три раза меньше, чем в Оренбуржье. Даже в маленькой Мордовии стадо почти на треть больше нашего. Все это уже приводит к серьезным макроэкономическим проблемам. Самарские молокозаводы вынуждены закупать половину сырья в соседних регионах. Каждый год из губернской экономики утекает на эти цели более полутора миллиардов рублей.

О состоянии скотоводства в области и о том, что делает региональная власть для того, чтобы вытащить отрасль со дна глубокой ямы – читайте в разделах «Животноводство» и «Пищевая промышленность».

25
стр.



НИКОЛАЙ ЛИПНЯКОВ,
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СПК «ХЛЕБОРОБ»,
ПОХВИСТНЕВСКИЙ РАЙОН:

Цена у всех примерно одинаковая, низкая

«Мы не располагаем информацией о том, что существуют биржи, позволяющие реализовывать свою продукцию на общероссийском зерновом рынке. Имея на руках зерно с подтвержденным классом, мы можем предлагать его местным элеваторам и мукомольным заводам, которые дают цену, исходя из этого класса зерна. Цена у всех примерно одинаковая, низкая. По такой схеме работают все известные мне хозяйства. Никаких путей прямой продажи своего зерна на мировом рынке мы не имеем. Получается, что наше хозяйство от вступления в WTO пока ничего не выиграло.»

22
стр.

В НОМЕРЕ:

ГЛАВНОЕ	2
ГЛАВНАЯ ТЕМА	3
ИНТЕРВЬЮ НОМЕРА	6
РАСТЕНИЕВОДСТВО	17
УРОЖАЙ-2013. ИНФОГРАФИКА	21
ЖИВОТНОВОДСТВО	25
ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ	31
МОЛОКО. ИНФОГРАФИКА	35
РЕКЛАМА	36

Депозиты ФиаБанка – размещение свободных денежных средств, увеличивающее вашу ПРИБЫЛЬ

ПРЕУМНОЖАЙ СБЕРЕГАЯ

- Депозит «Классический»
- Депозит с возможностью пополнения
- Депозит с возможностью частичного досрочного изъятия

Справочная служба: 8 (846) 971-00-00
8-800-100-95-90
(звонок по России бесплатный)

www.fiabank.ru | фиабанк.рф





КОММЕНТАРИИ

АНАЛИТИКА

«У людей должен быть доступ к фермерской продукции»



НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,
ГУБЕРНАТОР САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- В регионе наблюдается положительная динамика по производству мяса и молока. Наблюдается сложная ситуация с птицеводческими хозяйствами из-за высоких цен на зерно, мы поддержали их за счет собственных ресурсов. Поддерживаем хозяйства, которые приобретают современную технику.

В последние годы в Самарской области много сделано для развития сельского хозяйства. Мы только на приобретение техники почти в 10 раз увеличили субсидии, и сейчас наше село активно обновляется. Мы запустили несколько мощных проектов, которые через несколько лет дадут Самарской области свой продукт. Это связано с производством мяса крупного рогатого скота, птицы, молочных продуктов, овощей и т.д. Мы наметили планы по восстановлению наших мелиоративных земель. Мы будем поддерживать малые фермерские хозяйства. Будем делать агропарк, чтобы у людей был доступ к фермерской продукции, выращенной на самарской земле.

«Самарская область реализует все намеченные проекты в сфере АПК»



НИКОЛАЙ ФЕДОРОВ,
МИНИСТР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РФ:

- В ближайшие дни Самарская область получит дополнительные средства из федерального бюджета на поддержку агропромышленного комплекса. Министерство сельского хозяйства РФ отобрало шесть самарских экономически значимых программ по таким направлениям, как мелиорация, развитие молочного и мясного производства, выращивание сои, создание современной инфраструктуры на селе. Эти программы мы будем дополнительно софинансировать. В итоге, если до одобрения этих проектов регион мог рассчитывать на 1,19 млрд рублей федеральных средств, сейчас эта сумма увеличивается до 1,8 млрд рублей. Кроме того, Самарская область в числе первых сможет претендовать на перераспределение средств, которые не были израсходованы в других субъектах РФ. Амбиции руководства региона и опыт Николая Меркушкина позволяют рассчитывать, что Самарская область реализует все намеченные проекты в сфере агропромышленного комплекса.

«Мы полностью обеспечиваем себя зерном, картофелем, овощами»



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,
МИНИСТР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- В этом году введено в оборот около 100 тыс. га земли. Осенью - под урожай 2014 г. - будут введены еще дополнительные площади. К 2016 г. в Самарской области не останется ни одного гектара неиспользуемых земель. Спрос на землю очень высок. Кроме того, те поправки, которые в этом году были внесены в федеральный закон о земле, дадут возможность более жестко спрашивать с собственников земель, которые используют ее не по назначению. Сегодня разработана методика оценки земель сельхозназначения для государственных нужд. Будет единый подход к оценке земли, поэтому возможностей для спекуляции практически не останется.

Мы сегодня полностью обеспечиваем себя зерном, картофелем, овощами. За этот год мы увеличили процент обеспеченности молоком и мясом. С пуском Тимашевской птицефабрики доля обеспечения области мясом птицы выросла с 40 до 65%.

«Эффективность мясного скотоводства ниже молочного»



ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН,
ЗАВЕДУЮЩИЙ КАФЕДРОЙ СГСХА:

- В мясном скотоводстве по программе работы уникальной по своей функционально-производственной работе фирмы «Велес» результаты достаточно высокие, и по показателям потребления мяса на одного человека мы в нашей области обеспечиваем население по медицинским нормам. Хотя здесь есть также свои проблемы. Причина заключается в том, что разводить и получать хороший результат в мясном скотоводстве проще, чем в молочном. Но эффективность мясного скотоводства КРС ниже, чем у молочного. Так называемое «мраморное мясо» коров мясных пород не имеет у нас той высокой цены, которое оно имеет за рубежом, что, конечно же, надо регулировать. В области много пастбищ для свободного выпаса мясного скота, 7-8 специализированных пород, заинтересованность аграриев. В моем подшефном хозяйстве ООО «Утевское ХПП» из Нефтегорского района за три года создало стадо в 1900 голов коров мясной породы казахская белоголовая.

Много только в Кошках родится

ДВАДЦАТЬ ЛЕТ НАЗАД УРОЖАЙНОСТЬ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ БЫЛА ВДВОЕ ВЫШЕ, ЧЕМ СЕЙЧАС. В ЭТОМ ГОДУ ЛУЧШЕМУ ИЗ СЕЛЬСКИХ РАЙОНОВ ПОЧТИ УДАЛОСЬ ДОСТИЧЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОВЕТСКОГО ПЕРИОДА



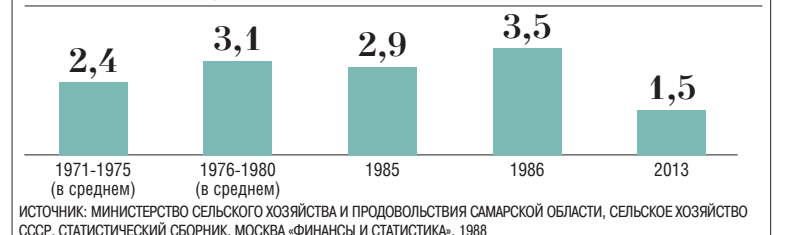
НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

В ходе визита в Самарскую область министра сельского хозяйства РФ Николая Федорова были озвучены целевые ориентиры развития регионального АПК.

В ответ на доклад своего регионального коллеги **Виктора Альтергота** о ходе уборки урожая федеральный министр заметил, что нынешних 1,5 млн т для Самарской области явно недостаточно, 20 лет назад урожай здесь составлял 3,3 млн т, и нужно наращивать объемы производства. Губернатор **Николай Меркушкин**, в свою очередь, добавил, что сельхозпроизводители должны стремиться к цифре 5 млн т зерновых в год.

Если перевести амбициозные цифры в технологии, то это значит, что области надо нарастить урожайность втрое - с нынешних 16,5 до 50 ц/га. В этом году лучший сельский район - Кошкинский - намолотил 26 ц/га. На значительных площадях урожайность почти достигала искомого показателя - в ОАО «ПЗ «Дружба» на площади в 2,5 тысячи гектаров собрали

Валовой сбор зерновых и зернобобовых, млн тонн, Самарская (Куйбышевская) область



в среднем 48,3 ц/га, а на отдельных участках урожайность озимых достигала в этом хозяйстве и 60 центнеров с гектара.

Глава района **Виктор Титов** охотно делится рецептами своего успеха. «Фуражным зерном в нашем районе не сеют, - рассказывает Титов. - Элита, сортовые, 1-2 репродукции. Возродили госсортучасток, 126,5 га. Опробуем на нем то, что предлагают семеноводы». Это во-первых.

«Сев озимых под урожай 2013 года провели в оптимальные сроки: с 25 августа по 5 сентября. А с яровыми управились за 8 дней». Это во-вторых.

В-третьих, удобрения. «Почву наши аграрии подготовили. На каждый гектар внесли по 120 кг удобрений».

В-четвертых, техника. «Губернатор сделал замечание,

что класс комбайнов «Вектор» при такой высокой урожайности не обеспечивает должной эффективности. Ушли. Стали делать ставку на более современные и производительные образцы».

«Мы способны получать 50 центнеров с гектара, которые нам обозначил губернатор, и Самарская область неоднократно доказывала это, - уверен заведующий кафедрой СГСХА, профессор **Владимир Милюткин**. - Были годы с показателями 4 млн тонн урожая, раз 6-8 мы собирали 3 млн тонн. Хотя погода и играет огромную роль, но при правильном применении технологий мы достигнем нужных показателей. И даже в такой неблагоприятный по погодным условиям год, как этот, всегда найдутся резервы для повышения урожайности».

Индекс. «Волга Нью». АПК и Пищепром. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		Организации	
1. Меркушкин Николай.....	25 139	1. Министерство сельского хозяйства СО.....	39 997
2. Альтергот Виктор.....	22 127	2. Правительство Самарской области.....	13 759
3. Федоров Николай.....	6 372	3. Россельхозбанк.....	11 201
4. Кузичкин Олег.....	3 196	4. Министерство сельского хозяйства РФ.....	7 948
5. Ершов Сергей.....	3 187	5. Арбитражный суд Самарской области.....	6 756
6. Сомов Николай.....	3 028	6. Министерство экономического развития СО.....	6 435
7. Азаров Дмитрий.....	3 000	7. Новокуйбышевское молоко.....	5 603
8. Фомичев Петр.....	2 884	8. Ашан.....	5 135
9. Кобенко Александр.....	2 678	9. ФНС.....	4 445
10. Светкина Галина.....	2 562	10. Био-Тон.....	4 256
11. Позмогов Константин.....	2 506	11. Губернская дума.....	3 732
12. Милев Александр.....	2 415	12. Русагро.....	3 648
13. Неустров Алексей.....	2 316	13. Фабрика качества.....	3 554
14. Мартынов Алексей.....	2 302	14. Родник.....	3 479
15. Ноготков Кирилл.....	2 238	15. Росимущество.....	3 331
16. Некрасов Роман.....	2 226	16. Корпорация развития Самарской области.....	3 323
17. Григорьевский Юрий.....	1 893	17. ТЦ Парк Хаус.....	3 196
18. Востриков Владимир.....	1 758	18. Росалкогольрегулирование.....	3 155
19. Милюткин Владимир.....	1 721	19. ГК Аликор.....	2 883
20. Шокуров Валерий.....	1 705	20. ВТО.....	2 813

Квартал выдался богатым на мероприятия самого высокого уровня. Визит в область министра сельского хозяйства РФ, уборочная и посевная кампании, а также традиционная агропромышленная выставка в Усть-Кинельском определили доминирование в медиарейтинге губернатора Николая Меркушкина и руководителя региональной кино и руководителя региональной ного Минсельхоза Виктора Альтергота. Высокое место Олега Кузичкина связано с обновлением амбициозных планов по развитию торговой сети под брендом «Гарibaldi», в которую бизнесмен готов инвестировать около 1,5 млрд рублей.

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ



На момент вступления России в ВТО доля экспорта сельхозпродукции в общем объеме экспорта составила 2% против 69% доли минеральных продуктов

АНАЛИТИКА

ВТО по-русски: Рождество каждый день

КОНКУРЕНЦИЯ
НА МИРОВОМ РЫНКЕ
МОЖЕТ ПРИВЕСТИ
К РАЗОРЕНИЮ МЕЛКИХ
ХОЗЯЙСТВ, НО ДЛЯ
КРУПНЫХ И СИЛЬНЫХ
ВТО СТАНЕТ МОЩНЫМ
СТИМУЛОМ К РАЗВИТИЮ

Россия второй по величине экспортер пшеницы в мире, и значит, местный производитель от вступления в ВТО только выиграл, так как теперь имеет возможность реализовывать продукцию на мировом рынке по мировым ценам. Пока, правда, чисто теоретически



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

22 августа 2013 года исполнился год со дня вступления России во Всемирную торговую организацию. Только ленивый не писал про это событие год тому назад, и только совсем далекий от экономики не написал про это год спустя. Так что же произошло за это время? Насколько сильно изменилась ситуация в отраслях экономики России и наших торговых партнеров?

МАЛ ЗОЛОТНИК, ДА ДОРОГ

Сельское хозяйство играет важную роль в экономике России, обеспечивая 3,7% ВВП и около 8% занятости населения (доля АПК в валовом региональном продукте Самарской области равна 4,2%). Растениеводство занимает чуть более 40% общего объема выпуска, остальное - животноводство. В растениеводстве доминирует производство пшеницы, на его долю приходится до 60-65% в зависимости от урожайности и рыночных цен. В животноводстве преобладает производство свинины, говядины и мяса птицы. В денежном выражении на них приходится около 37, 36 и 20% соответственно.

По данным Росстата, на момент вступления России в ВТО в 2012 году доля экспорта продовольствия и сельхозпродукции в общем объеме экспорта составила всего 2% против 69% доли минеральных продуктов, 13%

Настолько ли велики наши проблемы, что не позволяют за отведенные пять лет освоить новые технологии, выковать современные кадры и решить проблему производительности труда?

доли металлов и драгоценных камней, по 6% доли продукции химической промышленности и машин и оборудования.

Однако, несмотря на малый удельный вес, агропром имеет для России стратегическое значение, поскольку страна, которая не в состоянии себя прокормить, весьма уязвима с геополитической точки зрения. А потому и производителям, и государству все же придется искать ответ на извечный вопрос «Что делать?».

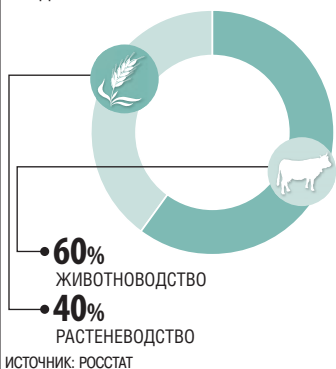
ПЕРВЫЕ СИМПТОМЫ

Так из чего же складывается конкурентоспособность российского сельского хозяйства? Из низкой производительности труда, устаревших технологий, дефицита квалифицированных кадров, заметной помощи государства в одних составляющих агропрома и полного отсутствия поддержки в других.

Бытует мнение, что при вступлении в ВТО российский аграрий теряет большую часть поддержки при извечных уже проблемах с кадрами, их нежеланием работать и старой техникой. Звучит пессимистично? На первый взгляд, да. Но с другой стороны, настолько ли велики наши проблемы, что не позволяют за отведенные пять лет (а именно столько лет осталось у России, чтобы окончательно начать торговать по

Роль сельского хозяйства в экономике России

- 3,7% ДОЛЯ В ВВП РФ
- 8% ДОЛЯ ЗАНЯТОСТИ ПО РФ
- 4,2% ДОЛЯ В ВВП САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ
- 2% ДОЛЯ В ЭКСПОРТЕ РФ



принципам ВТО без поблажек переходного периода) освоить новые технологии, выковать современные кадры (тем, кому сидеть за комбайном в 2018 году, сегодня еще 13-14 лет) и решить проблему производительности труда как следствие выполнения двух первых пунктов? Задача, безусловно, сложная, но не нерешаемая.

Несмотря на то что большинство российских и западных экспертов склонны считать, что о серьезных экономических последствиях вступления в ВТО можно будет говорить не ранее 2017 года, рассмотрим первые изменения ситуации (пусть местами и микроскопические) и попробуем увидеть в них признаки грядущих тектонических сдвигов.

Среди наиболее пострадавших отраслей эксперты называли и продолжают называть



МАКСИМ ОБУХОВСКИЙ,
генеральный директор
ОАО «Тольяттимолоко»:

- Есть плюсы и минусы во вступлении в ВТО, теперь мы должны производить продукцию более высокого качества, это заставляет нас внимательнее относиться к работе, это большой плюс. Тяжело конкурировать с теми, кто достаточно давно находится на рынке, для этого требуется модернизация. В перспективе, если в России климат не изменится, то тяжело будет конкурировать с теми странами, входящими в ВТО, у которых климат способствует и животноводству, и растениеводству. Должны быть приняты меры для поддержания отечественного производства продуктов питания. Мы изначально стоим не в равных условиях по производству сельхозпродукции.



НИКОЛАЙ ЛИПНЯКОВ,
председатель СПК «Хлебороб»
Похвистневского района:

- Мы не располагаем информацией о том, что существуют биржи, позволяющие реализовать свою продукцию на общероссийском зерновом рынке. Мы имеем возможность сдавать продукцию только на местные частные элеваторы. Везти свою продукцию далеко не выгодно, так как транспортные издержки лишат нас даже минимальной прибыли. Имея на руках зерно с подтвержденным классом, мы можем предлагать его элеваторам и мукомольным заводам, которые дают цену, исходя из этого класса зерна. Цена у всех примерно одинаковая, низкая. Никаких путей прямой продажи своего зерна на мировом рынке мы не имеем. Получается, что наше хозяйство от вступления в ВТО пока ничего не выиграло.

свиноводство, рисоводство и производство сельхозтехники. Самарская область никогда не была лидером в выращивании риса в России, поэтому хлынувший на российский рынок импорт из стран, где рисоводство традиционно дотируется, в особенности из таких стран как Таиланд и Китай, имеет все шансы раз и навсегда захватить прилавки российских магазинов, что, однако, нас, жителей Самарской области, не касается напрямую.

А вот два других пункта нас интересуют и даже очень. Свиноводство и сельскохозяйственное машиностроение было традиционно развито в России и в нашей губернии. Опрошенные автором региональные участники рынка высказали опасение, что животноводом не следует ожидать ничего хорошего от вступления в ВТО, следстви-

ем чего стало падение до нуля пошлин на импорт свинины в рамках квоты и с 75 до 65% при ее превышении. Негативно настроенные эксперты ожидают полного коллапса отрасли на фоне падения цен на импортную свинину при традиционно дорогой свинине местного производства, цены на которую подогрело все то же вступление в ВТО за счет подорожания кормов на мировом рынке.

Касательно машиностроения все еще проще - при отсутствии дотирования кредитов на покупку техники отечественных производителей российский покупатель переключился на импортную, которая не обязательно дешевле и надежнее, но в умении завоевывать рынок иностранным производителям не откажешь.

ПРОДОЛЖЕНИЕ

на стр. 4

Всего через год после вступления в ВТО ВВП Украины уменьшился на 15%, а объем промышленного производства - более чем на 40%



АНАЛИТИКА

ВТО по-русски: Рождество каждый день

РОССИЯ ВТОРОЙ ПО ВЕЛИЧИНЕ ЭКСПОРТЕР ПШЕНИЦЫ В МИРЕ, И ЗНАЧИТ, МЕСТНЫЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ОТ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО ТОЛЬКО ВЫИГРАЛ, ТАК КАК ТЕПЕРЬ ИМЕЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ РЕАЛИЗОВЫВАТЬ ПРОДУКЦИЮ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ПО МИРОВЫМ ЦЕНАМ. ПОКА, ПРАВДА, ЧИСТО ТЕОРЕТИЧЕСКИ

3 СВОБОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ИЛИ ПРОТЕКЦИОНИЗМ?

Да, именно так и будут соседствовать эти два понятия в любом учебнике по экономике или в любой дискуссии на эту тему. Как добро и зло, как черное и белое, они всегда рядом, всегда вместе. Давайте постараемся разобраться, что из этой пары добро, а что зло.

Позволим себе напомнить суть основных понятий. Свободная торговля подразумевает беспрепятственный доступ к внешним рынкам и крайне желательна для стран, имеющих конкурентоспособные товары и услуги с точки зрения мирового рынка или как минимум рынков отдельных стран. Доступ в эти страны или мировой рынок в целом сулит существенный рост рынка сбыта и, как следствие, процветание и отдельно взятых предприятий, и экономики страны в целом. Протекционизм же свойственен странам или отдельным отраслям стран, чья конкурентоспособность на мировом рынке весьма сомнительна, и доступ иностранных конкурентоспособных товаропроизводителей приведет к исчезновению отдельных предприятий или целых отраслей в стране-импортере.

Один из наиболее ярких примеров государственного протекционизма являют собой, как это ни странно, Соединенные Штаты Америки.

Для гигантского аграрного Китая вступление в ВТО стало шоком: множественные банкротства крестьянских хозяйств, массовая безработица на селе и отток трудовых ресурсов в так нуждающиеся в новых рабочих руках промышленные центры

Страна с самой развитой в мире экономикой накачивает свой аграрный сектор колоссальными средствами, что делает американский АПК просто образцом неэффективности. Но именно эта гигантская господдержка делает сельхозпродукцию, выращенную в США, самой конкурентоспособной в мире. По цене с ней не может тягаться даже продукция, выращенная в странах третьего мира, где стоимость труда и основных ресурсов существенно ниже, чем в Америке. Правда, конкурентоспособность эта жива ровно до тех пор, пока государство осуществляет щедрые финансовые инъекции, как только оно их прекратит, то в условиях свободного рынка такая отрасль рухнет.

Мы подробно остановимся на аграрной политике США на стр. 16-20, а пока что обратимся к опыту географических соседей России, а именно Украины и Китая.

КИТАЙСКАЯ СЕНА

Пример Китая демонстрирует, насколько хорошо подготовленной была экономика этой страны к вступлению в ВТО и, как следствие, много от этого выигравшая. Длительный переговорный процесс позволил Китаю вступить в ВТО в 2001 г. со средним уровнем импортных пошлин, почти на 25% более высоким, чем те, с которыми туда вступила Россия. Китай активно развивал перерабатывающие отрасли промышленности и сделал их весьма конкурентоспособными на мировом рынке.

К положительным факторам выхода на мировой рынок в условиях ВТО для экономики Китая можно отнести следующие:

- сравнительная дешевизна китайских товаров на мировом рынке как следствие дешевой национальной валюты Китая - юаня. Юань был недооценен к доллару на 53% (в 2001 году) против 33% для рос-

сийского рубля (в 2012 году). Правительство Китая смогло удержать низкий курс национальной валюты, несмотря на расширение внешней торговли и приток иностранных инвестиций;

- низкие издержки на оплату труда. Действительно, среднемесячная зарплата в Китае составляла в 2001 году примерно \$110, что более чем на порядок (а точнее в 30-40 раз) меньше, чем в США. У России по этому показателю в 2012 году отставание «всего» в 5-7 раз, в зависимости от региона;

- Китай не являлся экономикой, ориентированной на экспорт сырьевых ресурсов. Наоборот, доля перерабатывающих отраслей в экспорте составляла более 40%;

- наличие государственных программ доступного кредитования для отечественных производителей (6% годовых).

Очевидно, что позиции России по всем четырем пунктам слабые, особенно по части сырьевой экономики и доступности кредитных ресурсов. Причем воспользоваться методом девальвации рубля Россия не может, так как гигантский внешний долг станет просто неподъемным (более 500 млрд долларов, большая часть из которых приходится на негосударственный сектор).

В результате вступления в ВТО Китай в шесть раз увеличил объем торговли при небольшом положительном торговом балансе. Однако нельзя не упомянуть о судьбе сельского хозяйства для гигантского аграрного Китая. Это был шок. Множественные банкротства крестьянских хозяйств, массовая безработица на селе и отток трудовых ресурсов в так нуждающиеся в новых рабочих руках новые промышленные центры Китая. Говорить сейчас о том, насколько данный результат был преднамеренным и запрограммированным, трудно, но одно точно: он полностью соответствовал курсу страны на урбанизацию и индустриализацию. Таким

образом, опыт Китая нас мало чему может научить, так как экономика России к ВТО оказалась не готова, а возможный массовый отток безработных аграриев в города не совсем соответствует планам правительства по сохранению и развитию аграрного потенциала России.

УКРАИНСКАЯ НЕЗАЛЭЖНОСТЬ

Украине со вступлением в ВТО откровенно не повезло. Страна вступила туда за полгода до начала мирового экономического кризиса - 16 мая 2008 года. Продолжительность переходного периода для Украины как члена ВТО была определена так же, как и для России, - пятью годами.

Всего через год после либерализации внешней торговли ВВП Украины уменьшился на 15%, а объем промышленного производства сократился более чем на 40%. (Это не было мировым или общеевропейским трендом, так как экономика Европы за это же время сократилась всего на 3-4%, а Белоруссии и Казахстана практически не изменилась.)

Что касается сельского хозяйства, то здесь результаты были диаметрально противоположными: от рекордного

роста в одних секторах до полного краха других, наименее конкурентоспособных. Сильно пострадало виноделие из-за жестких условий сертификации продукции и практически полной отмены поддержки экспорта. Положительным примером является производство масличных, которое успешно осуществило техническую модернизацию до вступления в ВТО, получить при вступлении нулевые барьеры на экспорт и увеличить объемы производства (и экспорта) весьма существенно.

Общий итог присоединения к ВТО для украинского сельского хозяйства пока что трудно оценить однозначно. Судите сами, объем производства сельскохозяйственной продукции в целом сократился по сравнению с 2008 г. на 3,3%, но экспорт при этом вырос на 6%. Большинство сегментов сельхозрынка пока так и не вышли на уровень 2008 года.

ПО РАЗНЫМ КОРЗИНАМ

Постараемся разобраться, что конкретно уже изменилось и изменится с поддержкой сельского хозяйства России в ближайшие годы в разрезе вступления в ВТО. Начнем с того, что после вступления

Объемы поддержки с/х производителей и разрешенных субсидий





В сельхозмашиностроении занято около 60 тыс. человек, а объем продаж в среднем за последние несколько лет составляет более 30 млрд рублей ежегодно



СПРАВКА

Обязательства РФ перед ВТО в рамках сельскохозяйственной отрасли:

- Снижены экспортные пошлины на различные культуры, так, пошлина на подсолнечник установлена в размере 16,62%, но не менее 24,94 евро за тонну, против прежних 20%, но не менее 30 евро за тонну. Пошлина на соевые бобы снижается до 13,33%, но не менее 23,33 евро за тонну, с прежних 20%, но не менее 35 евро за тонну. Ставка на рапс составит 15%, но не менее 27,13 евро за тонну, против 15%, но не менее 30 евро за тонну.

- Контроль импорта птицы и говядины останется бессрочным, а импорт свинины – до 2020 года.

- Пошлины изменяются: для говядины – 15% внутри квоты и 55% сверх квоты, после отмены квоты – 27,5%, единая; для мяса птицы – 25% внутри квоты и 80% сверх квоты. После отмены квоты – 37,5%, единая. Пошлины на свинину внутри квоты будут сокращаться с 15% до 0 в течение переходного периода. Вне квоты пошлины будут снижаться с 75 до 65%. С 2020 года, после отмены квоты - 25%, единая. На ввоз мясopодуKтов (свиного шпика, субпродуктов и пр.) пошлина снижается с 25 до 15%.

- Пошлина на ввоз живых свиней падает с 40 до 5% (в 8 раз).

- Пошлина на свиные субпродукты падает с 25 к 15%.

России в ВТО начала действовать принятая в этой организации классификация мер поддержки по «корзинам».

Меры «зеленой корзины» (Green Box Policies) осуществляются посредством государственных программ, не предусматривают перераспределения средств от потребителей и не влекут за собой ценовой поддержки производителей. Эти меры направлены на совершенствование инфраструктуры, научные исследования, образование, информационно-консультационное обслуживание, ветеринарные и фитосанитарные мероприятия, распространение рыночной информации, содержание стратегических продовольственных запасов, реализацию программ регионального развития, страхование урожая, содействие структурной перестройке сельского хозяйства и т.д.

Меры «голубой корзины» (Blue Box Policies) связаны с прямыми выплатами в рамках программ сокращения производства. По соглашению, эти выплаты не должны подвергаться обязательной отмене, если они касаются фиксированных площадей и урожая, а в животноводстве – если они осуществляются на фиксированном поголовье скота.

«Желтая корзина» (Amber Box Policies) содержит мероприятия, которые считаются стимулирующими производство и, следовательно, искажающими торговлю. К ним относятся регулирование рыночных цен, прямые платежи и субсидии, льготы на транспортировку и списание долгов, приобретение ГСМ со скидками и т.п. В соглашении нет точного определения, какие меры государственной поддержки следует отнести к «желтой корзине», и в нее попадают любые меры, не помещенные в другие «корзины».

Важно отметить и другой немаловажный аспект. В России только 14 июля 2012 года была принята Государственная

программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы. В ней уже прописаны общие подходы по стимулированию сельского хозяйства, в частности, попадающие под определение «зеленой» и «голубой» корзин. Очевидно, что на их эффективную детализацию и реализацию в регионах требуется время.

Однако на уровне отдельных субъектов РФ, например Самарской области, можно сказать, что уже разработаны программы, попадающие именно в разряд «зеленой» корзины. К таким программам можно отнести: «Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения в Самарской области на период до 2020 года», «Развитие сельскохозяйственной и потребительской кооперации в Самарской области на 2013-2020 годы» и ряд других.

РУССКИЙ ПУТЬ

Но вернемся к самой сложной части переговоров и их результатов – разрешенной в РФ поддержке в рамках «желтой» корзины. В итоге было принято решение увеличить допустимый объем поддержки в 2 раза и затем, к 2018 г., постепенно снизить его до текущего значения (см. инфографику). Следует отметить, что такое решение по субсидиям не решает проблему поддержки сельского хозяйства полностью – большинство развитых стран финансируют свое сельское хозяйство в объемах, в несколько раз превышающих планируемый размер субсидий в России.

По данным официальных источников, поддержка на единицу посевной площади в России значительно уступает и будет уступать в дальнейшем в сравнении с развитыми странами рыночной экономики (см. инфографику). Так, в Самарской области в 2013 году поддержка

составила 349 рублей на гектар, т.е. около 12 долларов. Как отметил заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Роман Некрасов, данный вид поддержки составит в итоге 560 рублей за 2013 год после получения дополнительного финансирования из федерального центра. Поддержка в США на порядок выше, а в странах Европейского союза на два порядка больше. Важно отметить, что в США подобный вид поддержки подвергся значительному сокращению за последние годы. «Теоретически мы можем и 3000 рублей отдать. Перед отраслью стоит другая задача – нужно максимально модернизировать производство. Подготовить производителя к работе в новых условиях. Невозможно на старой технике и с низкопродуктивными животными конкурировать с импортными поставками», - говорит Роман Некрасов.

ИНКУБАТОР ФЕРМЕРОВ

Отдельным направлением поддержки сельского хозяйства, не противоречащей нормам ВТО, может стать малый и средний бизнес. ВТО не ограничивает поддержку малых сельхозпроизводителей и отдельных хозяйств. Программы поддержки предстоит разработать и внедрить очень быстро, так как большинство малых форм хозяйствования работают на грани экономической выгоды, а социальная напряженность, которая может возникнуть в случае разорения большого количества малых и средних сельхозпроизводителей, представляет собой огромный риск для сельскохозяйственных регионов, таких как Самарская область. Необходимость начать конкурировать на мировом рынке сельхозпродукции может привести к разорению мелких хозяйств, хотя напрямую с соглашениями по ВТО это и не будет связано. В рамках государственной программы

развития сельского хозяйства 2013-2020 годов в Самарской области уже предоставляются гранты на создание и развитие крестьянских (фермерских) хозяйств и единовременной помощи на бытовое обустройство начинающим фермерам. Основная задача – это привлечь к программе больше тех, кто сможет, создав свое хозяйство, пойти по пути развития и создать прочную основу будущего аграрного сектора Самарской области.

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА

Важной составляющей подотраслью, напрямую связанной с успехами российского АПК, является сельхозмашиностроение. В этой отрасли занято около 60 тыс. человек, а объем продаж в среднем за последние несколько лет составляет более 30 млрд рублей ежегодно. По статистике рынок сельхозтехники рос на 40-45% ежегодно начиная с 2005 года. К сожалению, необходимо констатировать, что отечественный производитель на этом рынке (даже с учетом отверточной сборки иностранных моделей) занимал не более трети рынка, и это до кризиса 2008 года.

В связи с кризисом и благодаря повышению импортных пошлин, программам льготного кредитования и дешевому рублю долю импорта удалось несколько сократить. Появились хорошие предпосылки к развитию отечественного сельхозмашиностроения. В результате в 2010 году была разработана стратегия развития отрасли, которая по оптимистичному сценарию должна привести к увеличению продаж к 2020 году почти в 10 раз – до 266 млрд руб.

Однако оптимистичному сценарию, возможно, не суждено сбыться. Членство в ВТО означает снижение пошлин на сельхозтехнику с 15 до 5-10%, а изменение правил кредитования покупки отечественной техники сделают ее опять менее доступной с ценовой точки зрения. В переходный период необходимо позаботиться о мерах по стимулированию отрасли, чтобы ее продукция привлекала потребителя не только низкой ценой, но и высоким качеством, низкими эксплуатационными издержками, соответствовала нормам по экологии и была полностью конкурентоспособна не только на российском, но и на мировом рынке сельхозтехники.

Частично проблема уже решается, так как 6 июня 2013 года принята и успешно действует федеральная программа субсидирования производителей сельхозтехники, которая подразумевает субсидию на 15% стоимости техники производителям. Среди производителей сельхозтехники России Минпромторг включил 18 компаний, среди которых ЗАО «Амазон Евротехника» из Самарской области. Осенью 2013 года программа испытывает сложность именно с доступностью кредитов самим аграриям, но это решается, а старт был дан хороший. На уровне региональной программы поддержки в Самарской области выдают субсидии на приобретение новой сельхозтехники в размере 25% от стоимости, а также дотации на процентную ставку в размере ставки рефинансирования (8,25%).

ЛОЖКА МЕДА

В общей картине, написанной сложившейся палитрой красок, под названием «Россия в ВТО» есть и безусловно яркие, светлые штрихи. Продукция растениеводства в России в силу сложившихся методов хозяйствования, цепочки реализации и других факторов выиграла от вступления в ВТО, так как мировые цены на продукцию растениеводства на большинство культур выше, чем в России. Производители зерновых культур оказались в формальном выигрыше. Однако вспомним неурожай 2010 года, последовавший запрет на экспорт и возможность реализации продукции только на внутреннем рынке.

Да, Россия второй по величине экспортер пшеницы в мире, и пока это так, местный производитель от вступления в ВТО только выиграл, так как теперь имеет возможность реализовывать продукцию на мировом рынке по мировым ценам. Роман Некрасов подтверждает теоретический вывод статистики: «Россия в позапрошлом году продала на экспорт 20 миллионов тонн зерновых, в этом году должны продать не менее 30 миллионов тонн. Т.е. зерно, растительное масло, технические культуры и т.д. стало вывозить гораздо проще».

Также в выигрыше оказались производители масличных технических культур, которые используются для производства, в частности, компонентов авиационного топлива, а членство в ВТО сняло барьеры для свободной реализации данных продуктов на мировом рынке.

По аналогичной причине производители кормов также остались в выигрыше, так как на мировом рынке цены на корма выше. Правда, в этой бочке меда есть большая ложка дегтя – российское мясное производство и так невыгодно отличается от западного ценами на свою продукцию, а рост цен на корма еще сильнее усугубляет сложную конкурентную ситуацию. Можно процитировать Джима Лонга, президента и CEO компании Genesys Inc., побывавшего в России, в Самаре, и подписавшего ряд контрактов: «Цены в российском свиноводстве находятся в диапазоне 80-90 рублей за килограмм. 90 рублей - это почти три доллара. Мы встретили русских производителей, которые сообщили нам, что они выручают более 100 долларов за одну свинью. У них Рождество просто каждый день. Санта Клаус все приходит и приходит».

Высокие внутренние цены не могут существовать вечно в условиях свободной торговли, но на данном этапе сложилась именно такая ситуация.

Также в выигрыше

оказались производители масличных технических культур, которые используются в изготовлении топлива, членство в ВТО сняло барьеры для свободной реализации этих продуктов на мировом рынке

В России зафиксирован спад производства молока на уровне 1,5%, а в Самарской области у сельхозорганизаций увеличение объемов составило 8%



ИНТЕРВЬЮ

«Если надой будет 8000 кг на одну корову в год, а не 4500, как сейчас, то ВТО не так уж и страшна»

КАК ЧУВСТВУЕТ СЕБЯ АГРАРНЫЙ КОМПЛЕКС ГУБЕРНИИ В УСЛОВИЯХ ВТО? ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ В СИСТЕМЕ ГОСПОДДЕРЖКИ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ И КАКИХ ИЗМЕНЕНИЙ ЖДАТЬ В БУДУЩЕМ? НА ПРОИЗВОДСТВЕ КАКОЙ ПРОДУКЦИИ ДОЛЖЕН СПЕЦИАЛИЗИРОВАТЬСЯ РЕГИОН, ЧТОБЫ УВЕРЕННО ЧУВСТВОВАТЬ СЕБЯ НА МИРОВОМ РЫНКЕ? КАК СДЕЛАТЬ ТАК, ЧТОБЫ ПРОДУКЦИЯ МЕСТНЫХ ФЕРМЕРОВ ПОПАДАЛА НА ПРИЛАВКИ ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ? ОБ ЭТОМ И О МНОГОМ ДРУГОМ В ИНТЕРВЬЮ НАШЕМУ ИЗДАНИЮ РАССКАЗАЛ ЗАМЕСТИТЕЛЬ МИНИСТРА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ РОМАН НЕКРАСОВ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«РОССИЯ ПО ГОВЯДИНЕ ДЕФИЦИТНА»

– Расскажите, как изменилась ситуация в сельском хозяйстве в связи со вступлением России в ВТО?

– Картина, которая складывается за последние 7 месяцев, говорит о том, что основные показатели АПК Самарской области и России в целом изменились не очень сильно. У нас наблюдается рост по основным видам деятельности – по производству молока, например, в стране зафиксирован спад на уровне 1,5%, а в Самарской области у сельскохозяйственных организаций увеличение объемов составило 8%.

Проблемные участки сегодня – свинина и птица. Потому что правила ВТО отменяют ограничения на доступ импортной продукции на отечественный рынок. А уменьшение ввозных пошлин однозначно делает импортную продукцию более конкурентоспособной.

Не стоит забывать и о внутреннем факторе. В конце прошлого года в России было введено в эксплуатацию несколько крупных животноводческих комплексов, и объем производства в стране увеличился очень существенно. Все это создало дисбаланс на рынке, в первую очередь, по свинине.

Нам нужно в государственном масштабе понять, по каким отраслям у нас уже достаточно собственного производства, а по каким существует дефицит и в приоритетном порядке направлять ресурсы на их развитие. В частности, в мясном бизнесе – это производство говядины. Россия по говядине дефицитна.

В первую очередь, это связано с тем, что говядина имеет

очень длительный цикл производства – теленка от рождения до забоя нужно кормить около двух лет. Для сравнения, в птицеводстве от момента вылупления цыпленка из яйца до получения товарной тушки проходит максимум 45 дней. И в свиноводстве при соблюдении всех технологий сейчас через 7-8 месяцев животное готово к забоям. И если у нас переходный период по ВТО в целом до 2017 года, то по говядине для восстановления собственного производства – до 2019 года.

Касательно растениеводства могу сказать, что облегчается доступ нашей растениеводческой продукции на мировой рынок. А растениеводство – это основная статья нашего экспорта в другие страны. У нас и так был неплохой внешнеторговый оборот по зерну, т.е. экспорт превысил 20 миллионов тонн, и в этом году мы должны сохранить свои позиции. То есть зерно, растительное масло, технические культуры и т.д. – нам все это будет гораздо проще вывозить. Торговые барьеры, ограничения на российскую продукцию, которые действовали в Европе, в других странах, отменяются.

А вот производителям отечественной сельхозтехники сейчас тяжело. Правда, те компании, которые работают на импортных комплектующих, почувствовали положительную динамику. В Самарской области это «Amazona Евротехника», в стране также собираются и John Deere и New Holland. Импортные ставки на комплектующие уменьшаются, и эта техника становится доступнее для сельхозпроизводителей. Ведь, если дешевле компоненты, то дешевле и конечный продукт.

– Нет ли опасения, что в связи с подобной тенденцией чисто российское производство сельхозтехники «загнется» достаточно быстро?

– В условиях рынка выбор делает сельхозтоваропроизводитель. Если качество нашей машины его устраивает, то он голосует за нее своими деньгами. Ну, а если не устраивает... Закрывать от внешнего мира и работать на технике, которая не соответствует современным требованиям, значит обрекать себя на технологическое отставание на годы вперед.

«МОЖЕМ И 3000 РУБЛЕЙ ОТДАТЬ»

– Давайте теперь поговорим о государственной поддержке сельхозпроизводителей.

– Вот цифры. В этом году бюджет поддержки АПК Самарской области составляет 6,3 миллиарда рублей. В прошлом году он был 4,6 миллиарда. Это реальные деньги. В связи со вступлением в ВТО изменились типы поддержки,

Есть регионы мира, которым проще привозить свинину из России, чем из США, Канады и Бразилии. И за эти рынки надо биться и их завоевывать

но не изменились объемы. Введены погектарные выплаты – мы по 349 рублей за гектар раздали сельхозпроизводителям, это был первый транш, и мы рассчитываем довести эту поддержку минимум до 560 рублей за гектар. Мы надеем-

ся, что это удастся сделать в ближайшее время. И уже сейчас получаем из Москвы дополнительные ресурсы.

– Какой путь господдержки сельского хозяйства выбрала Россия: американский – чрезмерный или новозеландский – почти отсутствующий? Что главное предстоит сделать в ближайшее время?

– Мы не можем похвастаться какими-то немислимыми объемами поддержки сельского хозяйства, которые есть у США, в большинстве европейских стран или Китая. Поэтому нам необходимо максимально использовать возможности переходного периода, т.е. тот объем государственной поддержки, что относится к «желтой корзине». Да, он должен быть уменьшен с 9 миллиардов до 4,4 миллиарда долларов, и его нужно расходовать предельно рационально. Прежде всего, поддерживать приоритетные отрасли, т.е. то, что наименее готово к ВТО, – животноводство.

Здесь нам нужно максимально модернизировать производство. Подготовить производителя к работе в новых условиях. Невозможно на старой технике и с низкопродуктивными животными конкурировать с импортными поставками. Но если мы будем иметь надой 8000 кг на одну корову в год, а не 4500, как сейчас, то ВТО не так уж и страшна. Нам необходима на этом этапе максимальная защита своего рынка, и у нас есть такие рычаги вплоть до 2019 года.

Еще один базовый элемент работы в условиях ВТО – выделять больше денег в рамках «зеленой корзины». Туда относится несвязанная поддержка. Она правилами ВТО не регулируется. В начале, когда

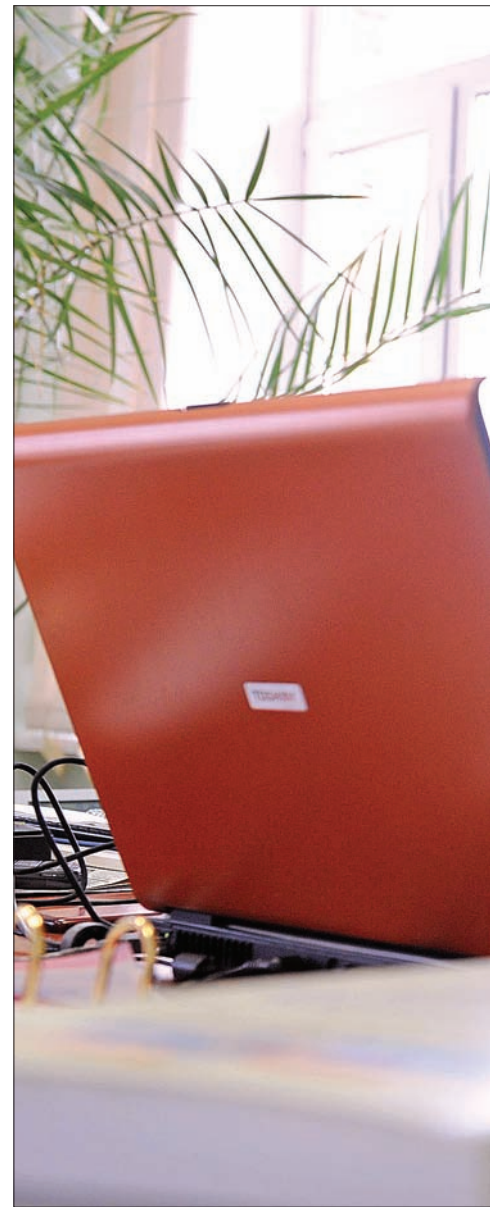
распределили господдержку на Россию, эти 15,1 миллиарда долларов, то стало понятно, что это очень мало. Добавили – и у нас в Самарской области из 349 рублей на гектар получилось 560 рублей. Теоретически мы можем и 3000 рублей отдать.

Второе направление – это экономически значимые региональные программы, когда из федерального бюджета на условиях финансирования выделяются ресурсы на поддержку приоритетных отраслей агропромышленного комплекса. В этом году у нас в Самарской области отбор в Минсельхозе России прошли шесть программ. Отдельные программы есть по мелиорации, молочному производству, специализированному производству говядины, свинины, птицы, картофеля, овощей. У нас есть меры поддержки, которых нет в государственной программе РФ, но которые способствуют наиболее динамичному развитию этих отраслей. Это тоже «зеленая корзина», на которую нам следует обратить внимание.

«РЕАЛИЗОВАТЬ ПРОЕКТ АГРОПРОМПАРКА»

– Какие программы в связи со вступлением в ВТО уже изменились?

– Продлена государственная поддержка проектов птицеводства и свиноводства, т.е. первоначально были выдвинуты требования в рамках ВТО, что по всем новым проектам, которые начинаются с 2013 года, не субсидируются процентные ставки по кредитам. Сейчас этот срок сдвинут до 2015 года. Поэтому, я думаю, мы и дальше будем использовать механизмы переговоров и соглашений, чтобы обеспечивать





В Самарской области существует субсидия на приобретение новой сельхозтехники - 25% от стоимости плюс ставка рефинансирования

ИНТЕРВЬЮ



ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

“Хоть говядина и в дефиците, очень многие сельхозпроизводители обращаются в министерство из-за того, что не могут сбыть свою продукцию. Оказывается, в торговые сети их не берут, так как качество разделки, уровень подготовки продукта, упаковка не соответствуют требованиям сетей

защиту своих сельхозтоваро-производителей.

— Сторонником каких методов государственной поддержки сельхозпроизводителей являетесь лично вы?

— Я считаю, необходимо поддерживать в первую очередь реализацию проектов технической и технологической модернизации. Вот у нас в области существуют субсидии на приобретение новой сельхозтехники (25% от стоимости и полностью ставка рефинансирования - 8,25%, если было куплено в кредит), на приобретение племенного скота — до 45% от его стоимости. Еще есть поддержка мелиорации для интенсификации земледелия — до 70% затрат на строительство, реконструкцию и модернизацию мелиоративных систем. Есть программа по субсидированию современных молочных комплексов — по ней можно вернуть до 50% затрат на их строительство и оснащение.

— Какие программы поддержки можно ждать в ближайшем будущем?

— Во-первых, мы надеемся запустить на ближайший год программу по скотобойням. Не стоит забывать о системе реализации сельхозпродукции и системе переработки. Сейчас она поддерживается по остаточному принципу. На областном уровне мы готовим меры поддержки по данному направлению. Например, по говядине. Хоть продукт и в дефиците, очень многие сельхозпроизводители обращались и обращаются в министерство из-за того, что не могут свою продукцию сбыть. Оказывается, в торговые сети их не берут, так как качество разделки, уровень подготовки продукта, упаковка не соответствуют требованиям сетей. Вот со следующего года мы собираемся просубсидировать затраты на строительство специализированных скотоубойных цехов.

Во-вторых, запустим программу субсидирования части затрат на строительство птицефабрик и свиноводческих комплексов, по аналогии с субсидированием молочных комплексов. У нас это пока запланировано на следующий год. Будем стараться привлекать федеральные средства на эти программы на условиях софинансирования местного бюджета. Также окажем поддержку свиноводам на приобретение генетического материала, чтобы могли закупить высокопродуктивных свиней.

В-третьих, не могу не сказать о выплатах стимулирующих субсидий муниципальным районам. Мы понимаем, что у каждого района Самарской области своя специфика, специализация. И мы в этом году направили 440 миллионов рублей, а в следующем собираемся направить 570 миллионов муниципальным районам на то, чтобы они поддерживали сво-

их товаропроизводителей так, как считают нужным. Подчеркиваю, что районы не связаны никакими ограничениями, кому оказать поддержку. Решение полностью за ними.

В-четвертых, мы с министерством экономического развития начинаем разработку проекта агропромышленного парка — это будет специализированная территория, оснащенная инфраструктурой и холодильным оборудованием, лабораториями для анализа качества. Фермеры и личные подсобные хозяйства смогут сдавать туда продукцию, ее будут перерабатывать и под единой торговой маркой выводить на рынок.

Дело в том, что купить натуральный, сделанный в селе продукт, в городском магазине проблематично, потому что для этого необходимо иметь соответствующие объемы производства. Поэтому мы стараемся реализовать проект агропромпарка, создать места для свободной торговли продукцией в г.о. Самара - ярмарки, рынки и т.д. Ну и еще хочу сказать, что предприятия пищевой торговли и производства находятся в жесточайшей конкуренции, они очень дорожат своим качеством. Поэтому многие региональные производители молока, мяса, хлеба, макаронных изделий достойно представлены на прилавках магазинов.

«НАДО ОТТАЧИВАТЬ ТЕХНОЛОГИЮ»

— Есть мнение, что в условиях вхождения в ВТО каждый регион должен переориентировать свое сельское хозяйство на те производства, которые наиболее оптимальны в его климатических условиях.

— Тяжело спорить с такой

ГОСПРОГРАММА

По 10 миллионов на развитие семейных ферм

— Реализация программы «100 молочных ферм» начнется в следующем году. Через государственное унитарное предприятие Самарской области «Велес» за пределами региона будут закупаться скот для сельскохозяйственных товаропроизводителей, которые со своей стороны должны обеспечить подготовку помещений, кормовую базу, необходимое кадровое сопровождение. В этом случае молочные коровы и нетели на условиях беспроцентного товарного кредита будут передаваться крестьянам сроком на 8 лет. Уже на следующий год на таких условиях планируется обеспечить скотом не менее 40 молочных ферм.

Программа семейных животноводческих ферм реализуется в нашей области второй год. По ней мы выделяем гранты до 10 миллионов рублей на развитие семейных ферм. На эти деньги можно будет строить помещения, приобретать оборудование, племенных животных, технику. Требование к участнику одно — быть зарегистрированным в качестве индивидуального предпринимателя главой крестьянского фермерского хозяйства более 1 года. И иметь необходимый объем собственных средств. Все эти гранты выделяются в пропорции 60/40. Т.е. если хотите грант в 10 миллионов рублей, то 6,2 миллиона рублей должно быть на счету. 60 — государство, 40 — свои. Всего в этой программе за весь период ее реализации участвует 30 человек, основное направление развития — производство молока. По данной программе у нас уже закуплено 1000 голов молочного скота для развития производства. И во многом благодаря этой программе производство молока у фермеров выросло на 30% в течение 7 месяцев этого года.

точкой зрения, но хочу обратить внимание на непредсказуемость погодных условий. У нас традиционно Дальний Восток специализируется на производстве сои, а в этом году там все погибло. И если бы не посеяли в этом году сою в Поволжье, то в стране ее бы вообще не было. Пришлось бы покупать в других странах.

Или вот у нас в Самарской области в ряде районов несколько лет подряд повторяется засуха. Так что, лучше вообще ничего не сеять? Поэтому здесь, конечно, нужно учитывать местные условия, но, на мой взгляд, важнее совершенствование технологий возделывания, чтобы минимизировать влияние погоды.

Нам надо оттачивать технологию, развивать инфраструктуру рынка, чтобы можно было вывозить продукцию за рубеж и привозить валюту. У нас есть хорошие ресурсы по мясу, по той же свинине и мясу птицы. Может быть, не ограничивать строительство новых свиноккомплексов, а обеспечить развитие глубокой переработки, производство качественного и конкурентного продукта и отправлять его на внешний рынок? Потому что есть регионы мира, которым проще привозить из России, чем из США, Канады и Бразилии. И за эти рынки надо бороться и их завоевывать. Поэтому специфика развития сельского хозяйства в отдельных регионах должна быть увязана с тенденциями развития мирового рынка. Иначе мы можем замкнуться на своих внутренних потребностях и отстать от глобальной конкуренции.

«1,5 РУБЛЯ НА ЛИТР МОЛОКА»

— Расскажите подробнее о программе развития потребкооперации.

— Мы считаем, что программа развития потребительской кооперации на 2010-2012 годы реализована очень успешно. Закупки мяса выросли фактически в 14 раз, закупки молока — в 1,5 раза (молоко сложнее фактически закупать — нужны бойлеры и оборудование). Кроме того, увеличены объемы выпуска пищевой продукции, созданы более 200 новых рабочих мест и платежи в бюджеты всех уровней превысили более 400 миллионов рублей. По распоряжению губернатора Самарской области **Николая Меркушкина** была разработана программа на 2013-2020 годы. В ее рамках мы также будем поддерживать проекты по развитию сетей переработки сельхозпродукции, также у нас предусмотрены системы по развитию и строительству скотобоен, цехов по заготовке и первичной переработке молока, оборудование по заготовке картофеля и овощей. И акцент мы сделали непосредственно на молоко, т.к. есть спрос, и мы можем производить молока намного больше.

Сейчас у нас завозится около 40% молока для удовлетворения потребности местных переработчиков. Мы считаем, что это недопустимая цифра. Нам надо развивать свое молочное производство. Мы будем выплачивать организациям потребительской кооперации субсидии в 1,5 рубля на каждый литр молока, закупленного у фермеров и хозяйств населения. Эта мера поддержки у нас запускается с 2014 года. В 2012 году платили столько же. В 2013 году такого мероприятия временно не было.

Полную версию интервью Романа Некрасова читайте на сайте AgroпромСамара.ru

В Самарской области за счет температурного фактора растет самая элитная пшеница твердых сортов, высоко востребованная на мировом рынке



ИНТЕРВЬЮ



ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

О ТОМ, ЧТО ЖДЕТ АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС РЕГИОНА В СВЯЗИ СО ВСТУПЛЕНИЕМ СТРАНЫ В ВТО, РАССУЖДАЕТ ЗАВЕДУЩИЙ КАФЕДРОЙ «ОБОРУДОВАНИЕ И АВТОМАТИЗАЦИЯ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ» СГСХА, Д.Т.Н., ПРОФЕССОР ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН

СЕРГЕЙ АТЛАСОВ

«Условия для новых членов ВТО всегда были хуже, чем для предыдущих»

Россия старалась подготовиться к вступлению в ВТО, действовали программы технического перевооружения, субсидий предприятиям, но подтянуть российское сельское хозяйство до мирового уровня мы не успели. Важно понимать саму систему ВТО, созданную теми странами и для тех стран, которые в нее входили первыми. Россия входила в ВТО последней из крупных мировых экономик. Условия для каждого нового члена ВТО всегда были хуже, чем для предыдущего.

Условия вступления России в ВТО весьма жесткие по уровню разрешенной господдержки. У давних членов ВТО себестоимость производства сельхозпродукции высокая, государственная поддержка высокая, результирующая цена реализации может быть низкой, и производитель остается в выгоде. Итоговый продукт конкурентоспособен как по качеству, так и по цене. Очевидно, что далеко не вся продукция, произведенная за рубежом, качественная, например, американские куриные окорочка. Они пользовались спросом только из-за низкой цены, а качество их было невысоким.

После вступления в ВТО первой пострадала отрасль свиноводства. Цена западной свинины ниже. Таможенные пошлины в связи со вступле-

нием в ВТО упали до нуля. Закупочные цены на свинину в начале года рухнули до 60 рублей за килограмм, при себестоимости около 90 рублей. Такие известные в области производители свинины, как «Северный ключ», балансируют на грани прибыльности за счет многопрофильности аграрного бизнеса. Они занимаются КРС, свиноводством и растениеводством. В результате предприятие выходит на прибыль. На данном этапе развития ситуации заниматься только свиноводством практически невозможно.

В России получают в год от одной свиноматки около 20 поросят, а в Европе – 25-30. В наших хозяйствах средний дневной привес 500-600 граммов, а на Западе на 30-40% больше. Расход корма на Западе на 30-40% меньше. Получается, что при одинаковом поголовье эффективность бизнеса в 2 раза выше

Для разрешения этой проблемы необходимо вмешательство государства, причем механизм разрешения возникших трудностей ищется на самом высоком уровне, но пока не найден. Возможно, решение лежит опять в плоскости технологий. Так, в России получают в год от одной свиноматки около 20 поросят, а в Европе 25-30. В наших хо-

зяйствах средний дневной привес - 500-600 г, а на Западе на 30-40% больше. Расход корма на Западе на 30-40% меньше за счет использования высокоэффективных кормов. Получается, что при одинаковом поголовье эффективность бизнеса в 2 раза выше. Поддержка государства не решит всех проблем, должна быть готовность отрасли принимать и внедрять новые технологии и подходы к работе в условиях ВТО.

Трудности птицеводства лежат практически в той же плоскости. Значительным решением проблемы является строительство высокотехнологичных птицефабрик, таких как строящийся комплекс в Сергиевске. Недавно открыта после реконструкции Тимашевская

птицефабрика также является примером современного подхода к организации производства. Хочу уточнить свою позицию. Я противник создания огромных комплексов, так как при их эксплуатации сразу встает множество трудноразрешимых проблем. Первая из которых - это кадры. На крупном производстве все кадры должны

соответствовать требованиям, иначе комплекс не сможет работать на планируемом уровне качества. Вторая проблема - это экология. На месте бывших гигантских птицефабрик, свиноккомплексов окружающая среда получает долгосрочный ущерб. Жить по соседству с крупными производствами практически невозможно.

Решение - в создании комплексов средних размеров в каждом районе, полностью отвечающих требованиям по экологии, высокотехнологичным, как новый свиноккомплекс в Шигонском районе. Его легче обеспечить кадрами. Такой же подход должен практиковаться в молочной сфере. Фермы на 2000 голов оптимальны. Еще один аргумент против больших размеров ферм - это АЧС (африканская чума свиней. - Прим. ред.). На предприятии «Базала» Олега Дерипаски, имеющее 5 уровней защиты, проникла АЧС, и в результате пострадало гигантское поголовье. Разделив поголовье на несколько меньших комплексов, можно разделить и вероятность угрозы. Чем больше комплекс, тем больше возможные потери от АЧС, коровьего бешенства или птичьего гриппа.

Ситуация в молочном и мясном скотоводстве в связи со вступлением в ВТО более позитивная. Да, благодаря вступлению в ВТО по статистике

вырос импорт сухого молока, масла, других молочных продуктов. Развитие программ по молочному скотоводству и молочной переработке позволит производителям молочной продукции в области отказаться от закупок белорусского и французского порошка и начать поставлять на местный, самарский рынок истинно натуральный молочный продукт.

Ситуация в мясном скотоводстве сложная, но также не столь критичная и при помощи государства вступление в ВТО не должно отразиться на ней уж очень негативно.

Благодаря вступлению в ВТО продукция российского растениеводства получила свободный доступ на мировой рынок. В Самарской области исторически растет самая элитная пшеница твердых сортов за счет температурного фактора. Она высоко востребована на мировом рынке. Факт вступления в ВТО, наверное, не заметил каждый в отдельности аграрий, так как для выхода на мировой рынок нужен механизм, который в России пока отсутствует. Во всем мире производитель имеет доступ на товарную биржу. Я горячий сторонник создания зерновой биржи и считаю, что это должно быть сделано как можно скорее.

Полную версию интервью Владимира Милюткина читайте на сайте АгропромСамара.рф

ООО «Зооветснаб»

443109, г. Самара,
ул. Литвинова, д. 302, лит. АА1
Тел/факс: 8 (846) 931-13-09, 931-15-67,
931-27-82, 931-42-47
Директор Бурзуев Илдырым Арзуманович

Наша компания представляет ветеринарные товары ведущих российских и зарубежных компаний и является дилером многих из них. Для удобства покупателей и доступности товаров развивается региональная сеть филиалов в Самарской области, также практикуется доставка товара нашим автотранспортом во многие регионы России. ООО «Зооветснаб» работает с профильными организациями и сельхозпредприятиями, КФХ и частными лицами.

ООО «Зооветснаб» реализует продукцию по следующим направлениям:

- Вакцины, сыворотки.
- Антибактериальные препараты.
- Лекарственные препараты для сельскохозяйственных животных, птицы, пчел.
- Антигельминтные препараты.
- Премиксы, фелуцены, ЗЦМ, подкормки для всех видов животных.
- Ветеринарный, сельскохозяйственный, пчеловодный инвентарь.
- Шорно-седельные изделия.



ООО «База доильных аппаратов»

443109, г. Самара,
ул. Литвинова, д. 302, лит. АА1
Тел/факс: 8 (846) 977-20-01, 931-15-67
Директор Бурзуев Новруз Арзуманович

ООО «База доильных аппаратов» является официальным дистрибьютором компании Lukas (Турция) в России и представляет доильные аппараты нового поколения на базе современных материалов и технологий, которые существенно продлевают продуктивный период жизни животных, сводят к минимуму риск заболевания коров маститом при машинном доении, позволяют получать молоко высшего сорта, облегчают труд работников животноводства и снижают себестоимость выпускаемой продукции.

Доильная аппаратура выпускается в различных модификациях для доения коров, коз как в личных подсобных, так и в фермерских хозяйствах. Также мы предлагаем большой ассортимент запасных частей компании Lukas для доильного и прочего животноводческого оборудования.

Цель нашей компании: своевременное обеспечение современным доильным оборудованием, запчастями и качественным сервисом.

Высококачественные материалы, низкие цены и огромное количество модификаций делают нашу продукцию доступной для широкого спектра фермерских хозяйств.

РЕКЛАМА



В октябре 2013 года перекупщики предлагают 12,50 рубля за килограмм молока, а летом и того меньше – всего 9 рублей за килограмм

ИНТЕРВЬЮ

«С закупочными ценами давно сложилась абсурдная ситуация»

РУКОВОДИТЕЛЬ
ХОЗЯЙСТВА
О ПАРАДОКСАХ
СОВРЕМЕННОГО
АГРОБИЗНЕСА

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Каким выдался для хозяйств губернии первый год в ВТО? Совпали ли ожидания с реальностью? Готовы ли самарские аграрии конкурировать со всем миром и какой помощи они ждут от государства? Об этом в интервью рассказала председатель СПК «Ягодный» Похвистневского района Антонина Шелкаева.



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

- Год назад Россия вступила в ВТО. Что изменилось в вашей работе за этот период?

- Упала цена на говядину до 140 рублей за килограмм, и мы не можем ее реализовать.

Закупочная цена на зерно в 2013 году выросла и составила 6-7 тыс. рублей за тонну, а в 2012 году цена была 4-5 тыс. рублей за тонну. В прошлые годы цена редко была выше цены этого года. Исключением является 2010 год, когда из-за засухи урожай был намного меньше и цена выросла.

Если говорить в цифрах конкретно по нашему хозяйству, то в 2013 году было засеяно 350 га озимой ржи и пшеницы и собрано по 29,8 ц/га. Такая высокая урожайность впервые за 11 лет моей работы в СПК. В 2012 году урожайность на тех же площадях была 15-18 ц/га.

Мы не применяли никаких специальных приемов возделывания в этом году. Не удобряли. На данном этапе развития предприятия мы не можем себе позволить использовать удобрения, так как это потребует дополнительных кредитов на 500 тыс. рублей. Нам повезло, что поля хорошо ушли в зиму, а весной очень вовремя пролилось два дождя.

Площадь посевов яровых составила 460 га. Общая площадь земель в обороте - 1600 га. Урожайность яровых культур в 2012 и 2013 годах была примерно одинаковой и составила 15-18 ц/га. Общий урожай в 2013 году составил 1158 тонн, а в 2012 году - около 800 тонн зерновых культур.

- Как вы оцениваете изменения в системе господдержки, произошедшие в связи с вступлением в ВТО?

- Если бы не господдержка, то хозяйство могло бы не выжить в последние годы. Особенно поддержка помогла в 2010-2011 годах. Субсидированная цена на солянку значительно упростила жизнь. С этого года ее заменили на погектарную поддержку.

Давайте считать. В среднем за год наше предприятие закупает 40 тонн солянки. Цена в 2012 году составила 19-20 тыс. рублей за тонну, а в 2013 году - 27-29 тыс. рублей за тонну. При этом цена прошлого года шла с учетом субсидии, а в 2013 году уже без нее. Если бы субсидия осталась, хозяйству было бы немного легче, так как для нас получилось, что размер субсидии прошлого года на солянку практически равен субсидии этого года в виде погектарной поддержки.

Для яровых культур мы в прошлом году закупили химии на 42000 рублей по льготной цене, а в 2013 году тот же объем химии нашему предприятию обошелся на 18000 рублей дороже - 60000 рублей. В прошлом, 2012, году мы приобрели элитные семена ржи по 11200 рублей за тонну и

Одной из форм господдержки сельхозпроизводителей в ближайшие годы могла бы стать политика по снижению налогового бремени через отмену части налогов на несколько лет, чтобы восстановить хозяйство, поправить ситуацию с кадрами, обзавестись техникой

получили субсидии 9000 рублей за тонну, в результате элитные семена нам обошлись дешевле 3000 рублей за тонну, что позволило нашему хозяйству собрать хороший урожай в 2012 году и на этом же семенном фонде собрать урожай 2013 года без дополнительной закупки семян (по ржи использовали зерно первой репродукции, а по ячменю - второй репродукции, закупки 2011 года).

Тяжело стало продавать молоко. В октябре 2013 года пе-

рекупщики предлагают 12,50 рубля за килограмм, а летом предлагали и того меньше - всего 9 рублей за килограмм. С учетом госсубсидии на молоко - 3 рубля за килограмм - мы сможем получить около 15 рублей, которые мы в прошлом году получали без всякой субсидии.

- Согласитесь, получается парадоксальная ситуация. В области дефицит молока, молокозаводы вынуждены закупать его за пределами области, а вы говорите «тяжело продать».

- С закупочными ценами давно сложилась абсурдная ситуация.

Я сама лично держу корову и реализую молоко по 30 рублей на рынке и соседям, так как коров в наши дни держать никто не хочет, дело хлопотное. При такой закупочной цене мне никакая господдержка была бы не нужна.

На сегодняшний день в нашем СПК 110 дойных коров. Суточные удои составляют 1,5-2 тонны. Средняя себестоимость литра молока на СПК - 10,8 руб., т.е. в летний период наше хозяйство продавало молоко ниже себестоимости, лишь бы покрыть большую часть издержек.

Мы делали попытки торговать на рынке в Подбельске по цене 25 рублей. Молоко пользовалось большим спросом, так как все частники продают на 5 рублей дороже. Однако нам торговать запретили, так как мы СПК, а не ЛПХ. Чтобы торговать на рынке самостоятельно, как СПК, необходимо, во-первых, поставить пастеризатор, а во-вторых, собрать множество разрешительных документов.

В районе давно сложилась практика, по которой перекупщики закупают молоко по низким ценам, а выйти напрямую с нашими объемами на заводы невозможно. Да и не довести нам наше молоко за 300 километров до «Пестравки» или «Самаралакто». Для того чтобы иметь возможность поставлять

ШЕЛКАЕВА Антонина Петровна в 1978 году окончила Кинель-Черкасский СХТ, квалификация зоотехник. С 1980 года - бригадир цеха выращивания Подбельской птицефабрики. В декабре 2002 года фабрика была ликвидирована. С 2003 руководит СПК (колхоз) «Ягодный». В 2010 году награждена Благодарственным письмом главы муниципального района Похвистневский.

СПК (колхоз) «Ягодный» Похвистневского района Самарской области создан в 2003 году. СПК выращивает зерновые и зернобобовые, масличные, плодово-ягодные культуры, занимается разведением КРС. СПК небольшими темпами увеличивает поголовье КРС, закупает сельхозтехнику, трудоустраивает молодых специалистов и студентов для прохождения производственной практики.

продукцию крупным заводам, необходимо, помимо сопроводительных документов и сертификатов качества, иметь в хозяйстве специальный транспорт, что потребует дополнительных капиталовложений. Расходы на ГСМ и оплату труда водителя при столь низких (или даже отрицательных) наценках делают невозможными прямые поставки на заводы. Получается замкнутый круг: сами мы продавать молоко за нормальную цену не можем; серьезные компании, готовые за качественный товар предложить хорошую цену, к нам в район не приезжают; остаются перекупщики, которые готовы покупать только по очень низким ценам.

- Сейчас в области начинается реализовываться госпрограмма по развитию молочного производства. Вы планируете в ней участвовать?

- Нет, не планируем. В нашем хозяйстве всего 6 человек: три доярки и три скотника. Все пенсионного возраста, молодежь работать идти не хочет. Поэтому мы не можем воспользоваться программами Минсельхоза по расширению нашей фермы. На ней просто некому работать.

- Как, на ваш взгляд, будет меняться ситуация в отрасли в ближайшие годы в связи со вступлением в ВТО?

- Я думаю, что за несколько лет аграрии привыкнут работать при новых правилах господдержки, и работать станет легче.

- Какой должна быть господдержка вашего сектора отрасли?

- Одной из форм господдержки сельхозпроизводителей в ближайшие годы могла бы стать политика по снижению налогового бремени через отмену части налогов на несколько лет, чтобы восстановить хозяйства, поправить ситуацию с кадрами, обзавестись техникой. Государство существенно облегчит жизнь растениеводам, если введет временный мораторий на любые из текущих налогов: земельный налог, подоходный налог, ФФС, пенсионный, налог на прибыль.

Введение изменений в налоговую систему скорее маловероятно, поэтому если государство сочтет возможным увеличить погектарную поддержку и довести ее до 1000 рублей на гектар, это уже даст существенный эффект.

- Какие шаги предпримет ваше хозяйство, чтобы успешно существовать в новых условиях?

- Моя задача как руководителя на следующий год - это покупка современной высокопроизводительной техники, что позволит повысить зарплату работникам, а следовательно, улучшить экономические показатели нашего хозяйства. Путь развития растениеводства - это повышение эффективности возделывания культуры за счет, во-первых, новой техники, во-вторых, высококвалифицированных кадров, в-третьих, высокопроизводительных устойчивых элитных семян, в-четвертых, грамотного применения агрохимии для защиты урожая.



АНАЛИТИКА

Зона чрезмерного финансиро- вания

ИЗ ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ
ФЕРМЕРОВ В США

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Аграрная политика США – предмет постоянных споров как внутри страны, так и за ее пределами. Основной вопрос жаркой дискуссии: избыточные деньги, щедро закачиваемые государством на поддержку отечественного агропрома, это хорошо или плохо? Как это часто бывает, обе стороны предъявляют убийственные аргументы.

В США тоже есть свой Минсельхоз, и зовется он USDA – United States Department of Agriculture. Именно в его ведении находятся расчеты субсидий и их распределение. USDA распределяет от 10 до 30 миллиардов долларов денежных субсидий фермерам и владельцам сельхозугодий каждый год. Конкретный размер субсидии зависит от рыночной цены выращенного продукта, объема платежей по программе компенсаций стихийных бедствий и других факторов. 90% сельскохозяйственных субсидий уходят фермерам, выращивающим пять основных культур: пшеницу, кукурузу, сою, рис и хлопок. Формально более 800 000 фермеров и владельцев угодий получают субсидии ежегодно, но основные платежи уходят крупным производителям.

Дополнительно к денежным выплатам USDA субсидирует страхование от неурожая, маркетинговую поддержку и предоставляет массу других услуг. USDA от своего лица занимается серьезными научными исследованиями в области сельского хозяйства, а также сбором статистических данных об отрасли. Данные косвенные субсидии и услуги обходятся налогоплательщикам в 5 млрд долларов ежегодно.

РОЖДЕННАЯ ВЕЛИКОЙ ДЕПРЕССИЕЙ

Сельское хозяйство в США давно является отраслью, получающей государственную поддержку. Одной из первых программ

Программы поддержки обходятся в баснословные деньги, они провоцируют фермеров к перепроизводству продукции, что ведет к падению рыночных цен и создает спрос на еще большие субсидии

поддержки можно считать закон Моррилла от 1862 года, который выделял деньги на научные исследования в области сельского хозяйства, а также закон Смита-Левера, который спонсировал образовательные программы по специальностям в сельском хозяйстве. В 1916 году федеральный закон о фермерских займах создал кооперативные банки для фермеров. Сегодня они превратились в систему фермерского кредита, существующую во всех 50 штатах и имеющую активов на 90 млрд долларов.

Тем не менее, еще в 1920-х годах объем субсидий в сельском хозяйстве США был по современным меркам весьма небольшим. USDA в основном занимался сбором статистики, финансированием научных исследований и реагированием на разовые или повторяющиеся проблемы, такие как, например, заражение полей вредителями. Но потребность в прямых субсидиях постепенно нарастала, и уже в 1929 году законом о сельскохозяйственном маркетинге был создан Федеральный фермерский совет, который пытался поднимать закупочные цены на биржевые товары, создавая резервы. Опыт оказался неудачным, и, потратив 500 млн долларов, организация была распущена в 1933 году.

Следующим этапом стало принятие в 1933 году закона о сельскохозяйственном регулировании. Новые программы включали поддержку закупочных цен на биржевые товары, контроль объемов производства, закон об ограничении конкуренции, импортные барьеры и страховку урожая. Стоит отметить, что за последующие 80 лет изменились сами программы, но общая идея и центральный стержень остаются такими, как и в далеком 1933 году, в разгар Великой депрессии. Примечательно, что многие другие отрасли прошли процедуры дерегулирования (т.е. провоцирование максимально открытой и прямой конкурен-

ции производителей), а сельскохозяйственная отрасль США как бы застряла в прошлом, несмотря на все увеличивающиеся издержки и очевидный вред экономике страны.

В период между 1940 и 1980 годами Конгресс США регулярно возвращался к вопросу реформ на сельскохозяйственном рынке, обычно во времена высоких цен на биржевые продукты, но в результате всегда приходил к еще большему увеличению субсидий, когда рыночные условия ухудшались. В 80-х годах прошлого века при президенте Рейгане было предложено существенно срезать субсидии фермерам, но ситуация в фермерских хозяйствах была на тот момент настолько тяжелая, что Конгресс, наоборот, пошел на очередное увеличение субсидий. Тут важно помнить о вечной политической интриге в США: если президент республиканец, то большинство Конгресса всегда демократы, и наоборот. Рейган был республиканцем.

ФЕРМЕРСКОЕ ЛОББИ

Размер субсидий на сельское хозяйство был всегда неоправданно завышенным, но фермерское лобби в Конгрессе всегда было очень сильным. В наши дни фермеры как прослойка населения в количественном выражении сильно уменьшилась по сравнению с 1930-ми, но их позиции в Конгрессе никогда не были так сильны. Можно наблюдать классическую историю из серии «рука руку моет». Фермерское лобби и городское лобби работают душа в душу, вместе голосуют то за увеличение субсидий фермерам, то за увеличение бюджетов программы распределения продуктов питания по карточкам для бедных семей. Так, в прошлом, 2012 году по этой программе продукты питания получили 47,7 млн бедных американцев на общую сумму 74,6 млрд долларов. Фермерское лобби также в последнее время получает активную поддержку от экологического лобби. В ре-



Чем занимается USDA

- От \$10 до \$30 млрд субсидий
ФЕРМЕРАМ И ВЛАДЕЛЬЦАМ СЕЛЬХОЗУГОДИЙ КАЖДЫЙ ГОД
- 90%
СУБСИДИЙ УХОДЯТ ФЕРМЕРАМ, ВЫРАЩИВАЮЩИМ ПШЕНИЦУ, КУКУРУЗУ, СОЮ, РИС И ХЛОПОК
- Более 800 000 получателей субсидий в год

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ USDA

зультате подавляющее большинство американских законодателей поддерживают увеличение бюджета USDA, а про рядового налогоплательщика традиционного мало кто вспоминает.

В 1996 году Конгресс наконец принял закон рыночного типа, реформирующий данный сектор экономики – «Свобода фермерства». Закон разрешил фермерам самим выбирать типы выращиваемых культур и больше полагаться на закон спроса и предложения. Однако закон вовсе не подразумевал снижение субсидий фермерам. Скорее наоборот, в конце 1990-х Конгресс принял целый ворох законодательных актов, расширяющих поддержку сельского хозяйства. На момент принятия закона «Свобода фермерства» в 1996 году было ожидание, что он позволит урезать общий объем поддержки до 47 млрд долларов в период с 1996 по 2002 годы. Однако, по данным USDA, результирующие расходы за данный период вылились в намного большую сумму – 121 млрд долларов.

В РЕЖИМЕ «ПОСТОЯННОЙ КАТАСТРОФЫ»

В XXI веке выкачивание денег налогоплательщиков на нужды небольшой фермерской прослойки продолжилось. В 2002 году новый закон обеспечивал возможность увеличить субсидии еще на 74% за последующие 10 лет. Теперь под программы субсидий попадали новые культуры, и глав-

ное, он создал схему гарантированных закупочных цен, названную «антициклической» программой.

В 2008 году Конгресс отклонил вето президента и принял закон, увеличивающий объемы поддержки по имеющимся программам, и ввел новые программы поддержки. Была введена программа «постоянной катастрофы» по защите фермеров в регионах, регулярно подверженных стихийным бедствиям, кроме того, появилась программа защиты доходов фермерских хозяйств, гарантирующая высокие закупочные цены 2008 года. Также в поле зрения программ поддержки впервые попали фермеры, выращивающие различные фрукты и овощи.

Классический экономический парадокс заключается в том, что программы поддержки обходятся в баснословные деньги, они провоцируют фермеров к перепроизводству продукции, что ведет к падению рыночных цен, создает политический спрос на еще большие субсидии, чтобы поддержать фермеров в тяжелой рыночной борьбе. Как побочный эффект субсидии привели к росту цен на землю вне городов. В результате безостановочный поток субсидий позволяет фермерам не заниматься инновациями, не снижать издержки, не диверсифицировать практику использования земель, а главное, не заставляет самостоятельно конкурировать на свободном глобальном рынке.

**Большую часть государственной помощи в США получают крупные фермерские хозяйства – на долю 10% крупнейших ферм приходится 72% всех субсидий**

АНАЛИТИКА



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Подвергнув анализу целый ряд публикаций в открытой американской печати, можно сделать вывод о том, что подавляющее большинство тех, кто разобрался в вопросе субсидий фермерам, практически единодушно поддерживают идею их сокращения или даже полной отмены.

НЕТРУДОВЫЕ ДОХОДЫ

Субсидии фермерам перераспределяют богатства неверным образом. Действительно, субсидии фермерам – это передача доходов всех налогоплательщиков в руки относительно небольшой группы владельцев ферм и земельных угодий. Данные USDA показывают, что доходы фермеров были существенно выше средних по стране. Например, в 2007 году средний доход фермера был равен 86223 долларам, в то время как средний доход по стране – всего 67609 долларам. В 1930-х, когда USDA начинало поддержку фермеров, их доходы были более чем в два раза меньше средних по стране.

На уровне федерального правительства в США любят рассуждать на тему тяжелого положения малых ферм, правда заключается в том, что львиную долю субсидий получают крупные и крупнейшие фермерские хозяйства. В среднем 10% крупнейших ферм получают 72% всех субсидий. Многочисленные крупные корпорации и даже звезды Голливуда получают субсидии, так как являются владельцами земельных угодий. Начиная с 2000 года USDA выплатило более

Не менее полумиллиарда долларов субсидий ежегодно можно классифицировать как мошеннические или, в лучшем случае, как неверно подсчитанные и перечисленные

1,3 млрд долларов владельцам земельных угодий, которые давно не используются под нужды сельского хозяйства.

НЕЭФФЕКТИВНАЯ ОТРАСЛЬ

Субсидии фермерам наносят вред экономике страны. В большинстве американских отраслей народного хозяйства и на большинстве рынков царит закон спроса и предложения. Если какой-либо рынок начинает демонстрировать высокие уровни прибыльности, это означает приход новых инвестиций и расширение спектра производителей и производимой продукции. И наоборот, когда продажи падают, это является сигналом к необходимому снижению издержек производства и инноваций с целью обеспечить рынок более совершенным продуктом по более низкой цене. Все это попросту не существует, не имеет никакого отношения к полностью контролируемому рынку сельскохозяйственной продукции в США. В результате наблюдается классическая рыночная неэффективность и, как следствие, падение средних доходов всех американских граждан.

Все программы субсидий, как мы уже писали выше, приводят к перепроизводству, истощению земель, росту цен на земельные угодья. Субсидии ведут к неэффективным способам возделывания культур, провоцируют ничем необоснованные кредиты, полностью смещают внимание фермеров от необходимости следить за издержками, а также привели к почти полному исчезновению инновационной деятельности среди крупных производителей. Более того, слова

Американский фермер накануне «раскулачивания»

Конгресса о поддержке малого фермерства полностью не соответствуют реалиям рынка. Крупные фермы получают еще большие субсидии и имеют возможность продолжать укрупняться, скупая мелкие фермы. Как следствие, результат полностью противоположен декларируемым целям.

Парадоксально, но проведенное в 2006 году исследование по заказу Бюджетного комитета Конгресса показало, что отказ от субсидий существенно улучшит ситуацию в сельском хозяйстве США и других стран.

РАССАДНИК КОРРУПЦИИ

Программы поддержки фермеров слишком скандальны по своей природе. Как и большинство программ субсидий в США, программы поддержки фермеров подвержены влиянию бюрократических противоречий, мошенничеству со стороны получателей и политике припадания к «кормушке». Американский аналог счетной палаты подсчитал, что не менее полумиллиарда долларов субсидий ежегодно можно классифицировать как мошеннические или, в лучшем случае, как неверно подсчитанные и перечисленные. Фермеры научились защищать свои интересы с помощью целой системы законодательных структур, помогающих обойти практически любые формально наложенные ограничения на выплаты субсидий. Многие фермеры банально не платят по кредитам, взятым под залог урожая. В 2001 году счетная палата США насчитала более двух миллиардов таких кредитов.

Особую озабоченность вызывают выплаты в случае стихийных бедствий. Конгресс и USDA готовы их платить совершенно без разбору даже тем, кому они не нужны по здравому смыслу, и тем, кто даже не хотел и не просил подобных компенсаций. Стандартной практикой стало получение компенсаций за стихийные бедствия по запросу фермера, если ему захотелось под благовидным предлогом получить больше субсидий.

Страннейший бюрократический скандал случился в 2003 году, когда USDA и американское правительство решили передать резервы сухого молока на корм скоту после серьезной засухи. Благой порыв привел к тому, что большая часть сухого молока была использована другим способом, что привело к незаконному обогащению группы людей за счет денег рядовых налогоплательщиков.

Ну и самая очевидная скандальная составляющая заключается в том, что большинство членов различных комитетов Конгресса по разнообразным аспектам сельского хозяйства состоят из действующих фермеров и крупных владельцев земли. Очевидно, что они просто

не могут проголосовать против очередного повышения уровня государственных субсидий.

НЕСВОБОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Субсидии на сельское хозяйство вредят международным торговым отношениям США с другими странами. Различные торговые барьеры на пути свободной международной торговли, выстроенные экономикой США и ЕС, приводят к ухудшению мировой экономической ситуации. По расчетам ВТО, снижение всех тарифов на одну треть позволит увеличить мировой уровень валового дохода на 686 млрд долларов, включая 164 млрд дополнительного экспорта для самих США. Свободная торговля позволит американским продуктам быть шире представленными на мировом рынке, но система субсидий стоит на пути подобного развития событий.

БРАГИ ПРИРОДЫ

Программы субсидий вредят экологии. Есть мнение, что вред окружающей среде наносится благодаря системе субсидий в результате ряда факторов. Субсидии приводят к перепроизводству, что приводит к захвату ранее неиспользованных земель и их истощению. В результате торговых барьеров фермеры выращивают культуры на землях, наименее пригодных для выращивания именно этих культур, что приводит к еще большим субсидиям, так как выращивать на «плохих» землях сложнее, что в свою очередь приводит к росту цен на земли. Также это приводит к вырубке лесов и парков и превращению их в земли «сельхозназначения».

Субсидии, по мнению многих американских аналитиков, ведут к излишнему использованию удобрений и пестицидов. В результате загрязняются отдельные водоемы и целые водные системы.

В качестве примера в США часто приводят производство сахара во Флориде. Большие площади заболоченных территорий были превращены в плантации сахарного тростника в связи с искусственно завышенными ценами на сахар на внутреннем рынке США. К сожалению, бездумное использование фосфорных удобрений привело к вымиранию части флоры и фауны национального заповедника Everglades. Важно понимать, что любое производство потенциально может быть вредно для окружающей среды, но обидно, когда вред наносится как прямое следствие неразумной государственной политики.

ПЕРЕМЕНИ НАЗРЕЛИ

Главный аргумент противников субсидий – без субсидий сельское хозяйство в США

просто расцветет. Все и всегда бояться перемен. Это в нашем сознании. Тем более перемены экономического характера, да еще в такой серьезной отрасли, как сельское хозяйство.

США прошли грандиозный путь реформирования таких могучих отраслей, как производство авиационной техники, телекоммуникации, энергетика. Да, если убрать субсидии и сделать рынки сельхозпродукции полностью свободными от внешнего управления, то сельское хозяйство в США поменяется и очень сильно. Фермеры новой волны будут выращивать совсем другие культуры, земли будут использоваться иначе, а главное – старые фермеры, оторванные от «кормушки», скорее всего, массово разорятся. Но в результате появится новая конкурентоспособная отрасль народного хозяйства, способная сильнее противостоять внешним воздействиям системного и случайного характера.

Странно, но факт, 64% всего сельхозпроизводства в США не получают никаких субсидий. Это фермы, производящие мясо, птицу, фрукты, овощи. Ну и еще раз хочется напомнить, что подавляющее большинство американских отраслей народного хозяйства прекрасно обходятся без государственных субсидий.

Еще один неожиданный факт. По опросу фермеров, проведенному USDA, только 38% фермеров называют фермерство как основной источник своего дохода. Для большинства фермерство только одно из многих начинаний, диверсифицирующее общий портфель инвестиций.

НОВОЗЕЛАНДСКИЙ ПРИМЕР

Сторонники отказа от субсидий любят приводить в пример Новую Зеландию, где фермерство процветает без государственных субсидий. В 1984 году были прекращены все программы поддержки, что было очень сильным ходом для правительства, так как новозеландская экономика гораздо больше полагается на сельскохозяйственный сектор, чем американская. Первоначальная реакция на отмену субсидий была более чем отрицательная, но в результате прибыльность отрасли и общие объемы продаж многократно превзошли дореформенные показатели. Фермеры занялись контролем издержек, диверсифицировали использование земель и свое производство, освоили производство нишевых продуктов, например киви.

Новая Зеландия доказала полную несостоятельность мифа о невозможности существования сельского хозяйства без государственной поддержки. Видимо, пора начать думать, как развенчать этот миф и в других странах.

В штате Иллинойс, где земля по качеству является одной из лучших в мире, 1 гектар продается на свободном рынке за 30 000 долларов



АНАЛИТИКА

«В США очень сложно начать с нуля заниматься фермерством»

АМЕРИКАНСКОГО ФЕРМЕРА СОВЕРШЕННО НЕ ПУГАЕТ ПОЛНОЕ ИСЧЕЗНОВЕНИЕ ГОСПОДДЕРЖКИ. РАЗБЕРЕМСЯ В ПРИЧИНАХ ТАКОГО ОТНОШЕНИЯ К ВОПРОСУ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Чем живут американские фермеры? Как они ведут свой бизнес и какую роль в нем играет государственная поддержка? С помощью современных средств связи нам удалось побеседовать с двумя типичными представителями фермерства со Среднего Запада и задать им эти и другие вопросы.

НАШИ ЭКСПЕРТЫ

Первый наш американский эксперт – это **Крейг Гатман** из Манито, штат Иллинойс. Семья Крейга – это он, жена Джули и дочь Наталиа, 11 лет. Крейг обрабатывает около 800 га земли. В основном он выращивает кормовую кукурузу (400 га), сою (120 га), пшеницу (20 га), т.е. самые распространенные в штате культуры. Также Крейг выращивает сорт кукурузы под попкорн (120 га), семенную кукурузу (80 га), зеленую фасоль (40 га) и горох (20 га). За последние 10 лет Крейг смог увеличить посевную площадь своего хозяйства с 240 до 800 гектаров. Большая часть фермы охвачена ирригационной системой (690 га). Крейг не занимается животноводством. В доме содержится пара выставочных свиней и кроликов.

Крейг представляет четвертое поколение фермеров в семье. Он обрабатывает землю, доставшуюся ему от семей отца и матери. На ферме есть четыре больших трактора,

Затраты на приобретение комбайна с насадкой для сбора кукурузы или фасоли обойдутся в 600 000 долларов, большой трактор – в 275 000 долларов, а обслуживание техники – в 120 000 долларов ежегодно

один комбайн, одна сеялка, один грузовик и множество мелкого оборудования. 75% работы по ферме Крейг выполняет в одиночку. Иногда ему помогает 87-летний отец (закрывая оставшиеся 25% потребности в рабочей силе).

Второй наш собеседник – **Скотт Джежел** из Делавана, штат Иллинойс. Семья Скотта – это он, жена Равонда, дочь Река 13 лет и сын Прескотт 11 лет. Скотт обрабатывает 590 га земли, большую часть из которой занимают посевы кукурузы (390 га), а также сои (180 га) и пшеницы (20 га). Несмотря на то что на земле Скотта нет ирригационной системы, это одна из самых плодородных земель в мире.

Скотт также выращивает свиней. На его ферме одновременно могут выращиваться 15000 голов свиней. При обороте два раза в год на ферме Скотта ежегодно выращивается 30000 голов свиней. На ферме имеется три больших трактора, три малых трактора, одна сеялка, несколько грузовиков и другой пахотной техники. Недавно Скотт принял решение отдать на аутсорсинг функцию сбора урожая другому фермеру, поэтому на данном этапе у него нет своего комбайна.

Скотт также является четвертым поколением фермеров в своей семье. В связи с работой на свиноферме Скотт использует наемный труд четырех рабочих на полный рабочий день. При отсутствии свинофермы с остальным хозяйством Скотт смог бы справиться полностью самостоятельно.

По личному наблюдению Скотта свиноводство разительно изменилось за последние несколько десятилетий. 50 лет тому назад почти на каждой ферме была свиноферма. 30 лет тому назад на 50% ферм была своя свиноферма. Сейчас менее 5% ферм разводят свиней.

Интересно отметить, что, несмотря на то что в семье Скотта свиноводством занимались многие поколения, он не владеет поголовьем. Он выращивает поголовье по договору производства с очень крупной



Скотт Джежел рядом со своим комбайном фирмы John Deere, произведенным в 80-е годы от его фермы в штате Иллинойс. На заднем плане здания свиноводческих и зернохранилища

компанией (они выращивают около 2 млн голов ежегодно). В связи с этим доходы Скотта стабильны, и он не зависит от колебаний закупочных цен на рынке. Единственная зависимость – это запрос контрактной фирмы.

Семья Скотта хорошо известна в отрасли свиноводства. В 90-х его семья получила титул «Производитель свинины года из штата Иллинойс», а его родители занесены в Зал Славы национальных производителей свинины.

Родители Скотта занимались производством полного цикла: от рождения поросенка и его вскармливания до забоя. Теперь так никто не работает. Цикл производства разбит на части, и каждая отдельная ферма специализируется на какой-то одной стадии процесса производства.

ЛЕГКО ЛИ СТАТЬ ФЕРМЕРОМ В ИЛЛИНОЙСЕ?

Будучи фермерами в четвертом поколении, отвечая на вопрос о том, насколько сложно или легко сейчас новичку прийти в фермерский бизнес, оба эксперта сошлись на том, что в наши дни в США очень сложно начать с нуля заниматься фермерством в связи с колоссальными начальными затратами. Так, в штате Иллинойс, где земля по качеству является одной из лучших в мире, 1 га продается на свободном рынке за 30 000 долларов.

Затраты на приобретение комбайна с насадкой для сбора кукурузы или фасоли обойдутся в 600 000 долларов, большой трактор – в 275 000 долларов, а обслуживание техники – в 120 000 долларов ежегодно. Ирригационная система на 50 га обойдется в 150 000 долларов.

Очевидно, что в наши дни фермерство является довольно



Крейг Гатман и дочь Наталиа на фоне трактора фирмы John Deere

дорогим бизнесом с точки зрения как вхождения, так и операционных издержек. С точки зрения финансовых расчетов, «создание фермы по выращиванию злаковых культур с нуля при таких издержках не является окупаемым бизнесом в сколь-нибудь разумных пределах бизнес-планирования», считает Скотт.

Так, для фермы площадью 1000 акров (~400 га), кредите на землю на 20 лет под 5% годовых, стоимости оборудования и техники, купленной в кредит на 5 лет под 5% годовых, затратах на ГСМ, удобрения, семена, выплате налога на землю ежегодные затраты составят около 1,6 млн долла-

ров, а объем продаж подобной фермы, при сегодняшних ценах, составит не более 1 млн долларов в год. Фермер, уже имеющий землю и машины, просто покупает дополнительно 150 акров и выходит на прибыль, а начать бизнес с нуля при таком диспаритете цен просто невозможно.

РЕЗУЛЬТАТЫ 2012 ГОДА

Оценивая результаты 2012 года, Крейг посчитал его «самым успешным в своей бизнес-деятельности». Тому есть ряд причин. Прошлый год выдался крайне засушливым, поэтому на большинстве ферм урожай был плохим и



75 млн тонн кукурузы ежегодно используется в США для производства этанола, а 10% бензина, в свою очередь, изготавливают из этилового спирта

АНАЛИТИКА



успешных за всю мою деловую практику», - говорит Скотт. Урожайность кукурузы составила 87 ц/га (максимальный результат Скотта - 152 ц/га), а урожайность фасоли - 40 ц/га (максимальный результат - 48 ц/га). Плодородность почвы на землях Скотта существенно выше, несмотря на отсутствие ирригационной системы.

ПОСЛЕДНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ОТРАСЛИ

Скотт вспоминает: «Где-то 10 лет тому назад ко мне пришло понимание необходимости гибкого подхода к бизнесу с целью выживания. Я понял, что менять подход к управлению должен именно я сам, а не среда должна подстраиваться под меня». Именно тогда он понял, что нужно уходить из бизнеса по выращиванию своих свиней на выращивание по контракту. Оглядываясь назад, Скотт считает свое решение своевременным и абсолютно верным. Он понимает, что решение далеко от идеала. Например, бывает время, когда у него нет свиней. Чтобы не увольнять квалифицированных рабочих, он платит им за простой из своего кармана, не получая прибыли с продаж продукта, который в данный момент не производит.

С точки зрения изменений в своем растениеводстве, Скотт отметил, что решение избраться от комбайна и передать уборку урожая на контракт также было верным. «Я просто не вижу себя опять владеющим комбайном и занимающимся сбором урожая своей техникой на отдельной ферме», - говорит Скотт. Контрактник использует сразу 3-4 комбайна, комбайнеров и грузовую технику. Они в состоянии сделать то, на что одному фермеру нужно 1,5 месяца, за 1 неделю. Такой контрактник, работая на несколько фермеров, убирает не менее 8000 гектаров.

Крейг отметил, что земли Скотта расположены близко друг к другу - 5 миль в радиусе, а его земли в радиусе 40 миль. Чтобы собрать урожай, ему нужно вертеться в течение 8 недель, так как все культуры зреют в разное время и в разных местах, разнесенных на относительно большое расстояние.

По мнению Крейга, в последнее время изменились риски ведения фермерского бизнеса и структура издержек. «Десять лет назад, когда я начинал заниматься фермерством, мне приходилось брать 35 000 долларов кредитной линии в год на обеспечение работ, а сегодня уже 250 000 долларов», - отмечает Крейг. Цены на оборудование также возросли стремительно. За пять лет цена комбайна увеличилась в два раза и в среднем достигла 650 000 долларов.

И Скотт, и Крейг отметили, насколько важное влияние оказывают технологии на фермерский бизнес в последнее время. Система навигации GPS стала неотъемлемой частью трактора в наши дни, хотя всего десять лет тому назад таковой не являлась. Крейг вспоминает: «Всего пять лет тому назад мне приходилось самому идти на контрольный пункт ирригационной системы и включать и выключать ее вручную. Сегодня я все это делаю с сотового телефона».

Более того, непосредственно в течение интервью Крейг отвлекся несколько раз, чтобы внести корректировки в работу ирригационной системы, расположенной более чем в 50 милях от того места, где он тогда находился.

ГОСПОДДЕРЖКА

По мнению Крейга, государство всегда играло определенную роль в фермерском бизнесе, но эта роль с годами менялась. В последние годы, по наблюдению обоих фермеров, роль государства свелась к субсидированию страховки на урожай.

Фермеры сами покупают страховую полис, но его стоимость покрывается субсидией от государства. Программа гарантирует закупку урожая по принципу либо ценового «пола», либо урожайности. Государство при закупках рассматривает либо исторические показатели урожайности конкретной фермы, или всей страны по данной культуре. Задача программы поддержки обеспечить «пол» дохода производителя, т.е. некий минимум, гарантированный государственной программой страхования. Так, в прошлом, 2012 году засуха снизила урожайность, и государственная страховка покрыла разницу по доходности за 2012 год и в среднем по ферме.

Так, Скотт застраховал свой урожай на среднюю урожайность 2012 года. Несмотря на то что урожайность кукурузы на его ферме была выше, чем в среднем по стране, он получил страховые выплаты, так как средняя урожайность по стране была ниже средней урожайности по стране за последние годы. Однако на урожай фасоли в этом году Скотт страховку не покупал.

Поля Крейга в основном покрыты ирригационной системой, и его урожайность была весьма хорошей, несмотря на погодные условия. Однако страховка все равно действовала, что привело к получению в 2012 году весьма внушительного дохода.

Оба фермера отметили, что прямые выплаты фермерам уменьшаются год от года. Их традиционно выплачивают на определенные культуры: кукуруза, соя, пшеница, хлопок по принципу погектарной поддержки. Они не связаны с урожайностью культуры, а только зависят от площади земли, отведенной под определенные культуры. В прошлые годы такие выплаты (50 долларов за акр) были преобладающими, сейчас от этого отходят. Уже несколько лет Скотт вообще не получал погектарной поддержки.

Другая «антициклическая» программа защищала фермеров от неблагоприятно низких закупочных цен на рынке. За последние 5-6 лет этот тип программ практически не используется в связи с весьма высокими рыночными ценами на урожай. Также в случае низких закупочных цен еще действовала программа «защиты от платежей по займам», но в последние годы она просто не может себя проявить.

По мнению Скотта, только программа субсидий на страхование играет значительную роль в их жизни.

Все упомянутые программы касаются отрасли растение-



водства. В отрасли животноводства, кроме производства молока, вообще не существует программ государственной поддержки. «В случае, например, любой эпидемии среди скота последствия были бы катастрофическими для большинства производителей», - считает Скотт. Страховок на такой случай просто не существует. Скорее наоборот, Скотт использует свое поголовье как залог под займы, и в случае его утраты это приведет к полному банкротству фермы. Кстати, это одна из причин, почему Скотт не является владельцем поголовья свиней. Большинство принятых им за последние годы бизнес-решений было призвано уменьшить финансовую нагрузку на бизнес и минимизировать риски.

ЧТО ИЗМЕНИТСЯ В СЛУЧАЕ ЗНАЧИТЕЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ОБЪЕМОВ ГОСПОДДЕРЖКИ

По мнению Скотта, в случае отмены государственной поддержки страхования урожая риски фермеров значительно возрастут. Это приведет к изменению целой отрасли, так как величина риска является одним из определяющих факторов любой отрасли. На данный момент у фермеров есть страховочный трос, позволяющий им продолжать расширять свой бизнес и обрабатывать больше земель при меньших прибылях на единицу.

По мнению Крейга, нельзя забывать про стандарты на «возобновляемое топливо». В США 10% бензина получается из этилового спирта, который в свою очередь получается из кукурузы. 75 млн тонн кукурузы из 325 млн тонн кукурузы ежегодно используется в США для производства этанола. Из них только 1/3 идет непосредственно на производство этанола, а 2/3 идут на производство кормов на основе так называемого «высушенного дистиллированного зерна».

«Так как эта программа полностью поддерживается правительством, любые изменения в ней повлекут последствия не только для отрасли спиртопроизводства, но и для всего сельского хозяйства», - считает Крейг.

ОТНОШЕНИЕ К ПОЛНОМУ ИСЧЕЗНОВЕНИЮ ГОСПОДДЕРЖКИ

«Я спокойно смотрю на потенциальную угрозу полного исчезновения господдержки, так как для меня она в последние годы означает только страховку на урожай», - го-

ворит Крейг. Очевидно, что урожай сильно зависит от погодных условий, но большая часть земель Крейга охвачена ирригационной системой, что практически гарантирует ему урожайность выше, чем в среднем по отрасли. В случае отмены господдержки страхования цены на рынке возрастут, и его доходы будут по-прежнему весьма высокими.

Точка зрения Скотта немного другая. При отсутствии ирригационной системы он занимается диверсификацией своего бизнеса, занимаясь как растениеводством, так и свиноводством. «В случае роста цен на зерно я сделаю деньги на зерне, но прибыльность свиноводства упадет. В случае если цена на зерно упадет, прибыльность свиноводства возрастет», - говорит Скотт.

ОЖИДАНИЯ НА БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ

Скотт боится что-то предсказывать. В последние годы изменения носили весьма заметный характер. Каждый фермер должен уметь пытаться предугадать рыночную ситуацию, но в большей степени должен уметь быстро реагировать и адаптироваться под то, что на самом деле произойдет. Фермерский бизнес должен быть очень эффективным, уметь жить по средствам и сдерживать объем кредитования. Скотт понимает, что финансовые успехи прошлых лет были более чем значительными, но ожидание продолжения подобной тенденции скорее отсутствует.

Крейг считает, что последние несколько лет были весьма успешными. Процентные ставки были очень низкими, что позволило много заниматься на развитие и расширение своего бизнеса. В случае роста процентных ставок продолжить развиваться уже не получится. Крейг считает, что его ферма заработала достаточно денег на успехах последних лет, и это позволит ему сохранить бизнес на несколько ближайших лет.

Фермеры сами покупают страховую полис, но его стоимость покрывается субсидией. Государство гарантирует закупку урожая по принципу ценового «пола», обеспечивая минимальный уровень дохода производителя

закупочные цены на зерно существенно подросли. За кукурузу давали 7,5 доллара за бушель (25 килограммов), а за фасоль - 15 долларов за бушель. Но в связи с наличием ирригационной системы на своих полях урожай на ферме Крейга был намного выше среднего по отрасли в 2012 году. Средняя урожайность составила: по кукурузе - 114 ц/га (максимальный результат Крейга - 136 ц/га), а фасоли - 25 ц/га (максимальный результат Крейга - 32 ц/га). Урожайность в 2012 году была на 20% меньше, чем в лучшие годы, но зато цены были в среднем в два раза выше, чем годом ранее.

Скотт считает 2012 год также весьма успешным. «С финансовой точки зрения, 2012 год был одним из самых

Урожайность зерновых в Шенталинском районе составила в среднем около 16 центнеров зерна с гектара, что выше на 3,5 ц/га, чем в прошлом году



ИНТЕРВЬЮ



АГРАРИИ ШЕНТАЛИНСКОГО РАЙОНА ПОДХОДЯТ К ЗАВЕРШЕНИЮ НЫНЕШНЕГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СЕЗОНА С ПРЕВЫШЕНИЕМ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРОШЛОГО ГОДА КАК В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ, ТАК И В ЖИВОТНОВОДСТВЕ. ОДНАКО ГЛАВА МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА АНАТОЛИЙ КИРИЛЛОВ НЕ СКРЫВАЕТ, ЧТО ОЖИДАЛИ БОЛЬШЕГО, И ГОВОРИТ О ПУТЯХ ДАЛЬНЕЙШЕГО РОСТА

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

«Поддержка сельского хозяйства увеличивается»

- С какими результатами к концу уборочной кампании подошли хозяйства Шенталинского района?

- Урожай и зерновых, и кормовых культур в этом году выше, чем в прошлом. Даже несмотря на то, что погодные условия этой осенью хуже, чем год назад. Непрерывающиеся дожди не позволили нам в оптимальные сроки убрать урожай зерновых. В этом году мы посеяли зерновых на 5000 гектаров больше, чем в прошлом. Общая площадь этих посевов составила 27,8 тысячи га. По данным на 10 октября, необранным оставалось 8-10% зерна. И если до заморозков удастся все убрать, то треть урожая на оставшихся необранными полях мы все равно уже потеряли из-за дождей.

Урожайность зерновых составила в среднем по району около 16 центнеров зерна с гектара, что по сравнению с прошлым годом выше на 3,5 ц/га. Валовой сбор зерна - около 36 тысяч тонн. Ожидания были более высокими - 45 тысяч тонн. Но если бы у хозяйств было достаточное количество современной техники, потеря было бы гораздо меньше. Поэтому главной задачей на следующий сезон для наших аграриев является значительное увеличение парка уборочных комбайнов. На мой взгляд, у нас бы не было таких потерь, если бы техники было в два раза больше. Отрадно, что ее приобретение будет субсидироваться государством в размере 50% от стоимости. Это позволит за 2-3 года пополнить парк современными машинами. Нужна техника, которая собирает урожай без потерь, то есть не оставляет часть его на поле.

- Если погода сказалась на сборе урожая, то она не могла не отразиться и на посеве озимых...

- Посев озимых завершили, но, все из-за тех же осадков, на меньшей площади, чем планировали. Собирались выделить под озимые 14 тысяч гектаров, а засеяли только 7,8 тысячи га. Компенсируем недостаток в следующем году за счет большего посева яровых весной.

- За счет каких предприятий в первую очередь району удается увеличивать производство сельхозпродукции?

- На территории района сейчас работает 15 сельхозпредприятий. Отрадно, что ежегодно среди местных жителей появляются новые фермеры, которые занимаются и растениеводством, и скотоводством. Самые крупные предприятия сейчас - ООО «Кутузовское», которое обрабатывает 25% шенталинской земли, и компания «Био-тон». И если последняя занимается только растениеводством, то «Кутузовское» еще и около тысячи голов молочного КРС содержит. На полях этих хозяйств урожай был собран по 30-35 ц/га. И это невзирая на то, что минеральных удобрений было использовано минимум. У этих предприятий, на мой взгляд, есть возможность для достижения объема в 50 ц/га, да и у остальных хозяйств для значительного увеличения урожайности за счет внесения необходимого объема удобрений. Это 30-40 центнеров на гектар. На их приобретение необходимо выделять целевые средства. Тогда аграрий будет обязан потратить их именно на удобрения, а не на что-либо еще.

- Каких показателей удалось достичь в этом году в животноводстве?

- И в частном подворье, и в стадах КФХ увеличилось поголовье крупного рогатого скота. Выросло и производство молока. Большую часть своего скота - около тысячи голов - из Димитровграда в Салейкино и Четырлу перевезло ООО «Кутузовское» в связи с лучшей в нашем районе кормовой базой.

По этой же причине из Пестравского района индивидуальный предприниматель **Александр Писарев** привез к нам около сотни голов.

Разведением мясного КРС в районе занимается только индивидуальный предприниматель **Владимир Чупахин**. У него сейчас около 700 голов породы казахская белоголовая. Но вот реализовать высококачественное мясо по приемлемым ценам очень трудно. В связи с этим мы задумываемся над открытием собственной переработки мяса.

Ожидается приход такого перспективного инвестора, как ГК «РОСБИ». На землях обанкротившегося ООО «Звезда» в Васильевке, Старом и Новом Суркине **Николай Сомов** намерен развивать молочное животноводство. Только эти 8 тысяч га, которые взял в аренду «РОСБИ», на настоящий момент остаются необработываемыми в нашем районе. Со

Если бы у хозяйств было достаточно современной техники, потерь было бы меньше. Поэтому главная задача - значительное увеличение парка уборочных комбайнов

следующего сезона их начнут осваивать. А в 2009 году таких земель было около 20 тысяч га.

В планах «РОСБИ» - установка фермы в Васильевке на 1000 голов. Кроме того, что это большой вклад в развитие аграрного производства нашего района, это еще и дополнительные рабочие места.

- Достаточно ли квалифицированных кадров в районе, чтобы обеспечить такое производство?

- Потребность в кадрах увеличивается, и пока мы ее полностью обеспечиваем. У людей есть желание работать в успешных хозяйствах. Многие из тех, кто сейчас вынужден зарабатывать в городе и на

севере нашей страны, готовы вернуться в родной район. Так что рабочие руки есть.

- Насколько существенна в настоящее время государственная поддержка района?

- Поддержка со стороны федерального и регионального министерств сельского хозяйства постоянно увеличивается. В 2009 году федеральная и региональная помощь нашему району на развитие сельского хозяйства составила 19 млн рублей, в 2010-м - 38 млн, в 2011-м - 56 млн, в 2012-м - 58 млн. В этом году только за семь месяцев - 50 млн рублей. Поэтому в прошлом году у хозяйств уже наблюдался профицит.

Стимулирующих выплат в этом году мы получим около 28 млн рублей - за счет того, что по всем критериям обеспечения населения продуктами сельхозпроизводства выполняем планы ежеквартально. Из этих средств в нынешнем

году мы повысили заработную плату работникам культуры. Частникам, содержащим молочный скот, выделили из этого

фонда дополнительные средства. И на компенсацию затрат по обеспечению бесперебойной деятельности ЖКХ.

- Успели подготовить к отопительному сезону жилищно-коммунальное хозяйство?

- Отопление во всех детсадах было подключено 21 сентября. В школах - 23-го числа. И уже 28 сентября теплом был обеспечен весь жилой сектор.

- Какие острые социальные вопросы эффективно решаются в этом году?

- У нас плохие дороги. В этом году на их ремонт нам выделили 13 млн рублей. Эта сумма будет поступать в дорожный фонд Шенталинского района ежегодно. На эти средства мы

проложили около 2 км в Денискине, 2 км - в Багане и сделали дорогу к домам переселенцев из ветхого жилья, расположенным в 1,5-2 км от Шенталы. На ремонт дорог, по которым пролегают школьные маршруты, выделено 19 млн рублей. Нерешенной пока осталась проблема по школьному маршруту Крепость-Кондурча - Багана протяженностью 15 км. Эта дорога находится под областным ведомством, и, насколько мне известно, проект ее реконструкции уже готовится.

Отрадно, что в скором времени через райцентр больше не будут ездить транзитные грузовики в Татарстан. Будет отремонтирована находящаяся под ведомством областного Минтранса объездная дорога, которая лет 10 была полностью разбита. Ремонтные работы завершатся в следующем году.

Хорошими темпами идет переселение из ветхого и аварийного жилья. В декабре планируем еще около 3,5 тысячи квадратных метров нового жилья для переселенцев. Целевая программа, по которой практически все нуждающиеся в переселении должны быть обеспечены новым жильем, будет действовать до конца 2014 года.

В этом году за счет благотворительных средств ОАО «Самаранефтегаз» отремонтировали ряд социальных объектов и приобрели спортивный инвентарь. Израсходовали 7 млн на ремонт детсадов и школ, 2 млн - на покупку спортивного инвентаря. В плане ремонт еще трех школ - в Денискине, Старом Суркине и СОШ №2 в Шентале.

В этом году в селе Татарское Абдикеево возвели модульный фельдшерско-акушерский пункт (ФАП). Мы подали заявку на обеспечение ФАПами и других поселений, где нет врачебной помощи. А она очень нужна, например, в Карабикулове, где активно развивается сельхозпроизводство, появляются молодые кадры, растут дети.



РоссельхозБанк

Совокупный кредитный портфель самарского филиала Россельхозбанка по состоянию на 1 октября 2013 г. составил более 16 млрд рублей

СОБЫТИЯ

Профессионалы для сельского хозяйства

ВАЛЕНТИНА РОМАНОВА

Грамотные специалисты для сельского хозяйства востребованы всегда. Тем более сейчас, когда государство активно стимулирует развитие АПК в регионах.

ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВА

Одна из лучших организаций для подготовки таких работников - центр дополнительного образования «Мастер», филиалы которого работают в Самаре, Тольятти, Отрадном, Покхвистневе, а также действует представительство в Нефтегорске. Здесь можно пройти обучение и получить удостоверение установленного образца по большому спектру специализаций: оператор птицефабрик и механизированных ферм, оператор цехов по приготовлению кормов, животновод, птицевод, дояр, оператор овцеводческих комплексов и механизированных ферм, свиновод, оператор по ветеринарной обработке животных, приготовитель кормов, кроликовод, пчеловод, оператор машинного доения, животновод по уходу за рабочими животными, оператор по искусственному осеменению животных и птицы, оператор свиноводческих комплексов и механизированных ферм.

В НОУ ДПО «Мастер» работает штат квалифицированных преподавателей. Многие из них - производственники, которые, нарабатывая за свою трудовую деятельность большой опыт, стараются передать его другим. Качественному обучению помогает и наличие в «Мастере» специальных электронных программ, компьютерных тренажеров для подготовки технических работников. Очень удобно, что форму обучения можно выбрать как очную, так и дистанционную, то есть при необходимости обучаться без отрыва от производства.

«Мы стараемся идти в ногу со временем и готовить специалистов, которые нужны в сельскохозяйственных организациях», - рассказала **Оксана Афанасьева**, генеральный директор НОУ ДПО «Мастер». - В этом отношении мы тесно сотрудничаем с министерством сельского хозяйства Самарской области. Например, сейчас в нашей губернии активно развивается новое производство приготовления кормов для птиц, рыб и животных по технологии экструдированных продуктов. Новинка хорошо себя зарекомендовала, и теперь необходимы грамотные кадры для работы на машинах по производству таких кормов. И мы уже готовим соответствующих специалистов».

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ СУПЕРКОРМ

Об экструдированных биодоступных экокормах для животных, птиц и рыб много говорили на межрайонном семинаре «Современные технологии полноценного кормления сельскохозяйственных животных как один из путей повышения продуктивности и эффективности животноводческой отрасли», который прошел весной это-



Обучиться с нуля или повысить свою квалификацию можно в центре «Мастер»

го года в Тольятти. Доктор сельскохозяйственных наук и руководитель информационно-консультационного центра «Ставропольский» **Виктор Константинов** представил доклад на эту тему, рассказав об экономической эффективности использования экструдированных продуктов в кормлении сельскохозяйственных животных.

Сейчас в Самарской области уже производят такие суперкорма по новейшим технологиям. К примеру, подобное производство налажено в селе Пискалы. Суть изготовления таких кормов в том, что злаки и травы засыпаются в специальный агрегат, где обрабатываются под давлением с помощью высокой температуры, и в результате микровзрыва получается экструдированный универсальный и очень полезный корм.

«Благодаря такой термической обработке получается практически 100-процентная стерилизация продукта, уничтожается даже спорная микрофлора и возмозможна популяция бактерий и грибов», - объяснил **Василий Сняжков**, директор экспериментального цеха (с. Пискалы). - В то же время все питательные вещества не только сохраняются в корме, но и становятся более легкими для усвоения, что в разы увеличивает ценность этого питания».

РЕЗУЛЬТАТ ВЫШЕ ОЖИДАНИЙ

Приготовленный по новой технологии корм успешно прошел испытания на одной из молочных ферм нашей области. Ранее здесь из-за неверно составленного меню у коров был нарушен обмен веществ. Благодаря применению экструдированного корма удалось быстро и без особых хлопот поправить здоровье стада.

Животноводы подтвердили: такое питание нового типа действительно благотворно действует на организм буренок. А самое главное - питаясь этим кормом, коровы стали

НОУ ДПО «Мастер» приглашает по адресам:
г. Самара, ул. Ново-Садовая, 106, оф. 626а и 626б. Тел.: 973-55-07, 270-35-44.
г. Тольятти, ул. Фрунзе, 43а, оф. 202. Тел. (8482)505-717.
г. Отрадный, ул. Советская, 93. Тел. (84661)409-15.
г. Покхвистнево, ул. Шевченко, 4. Тел. (84656)222-01.
г. Нефтегорск, ул. Победы, 10. Тел. (84670)218-37.
<http://noufropmaster.ru/>



На правах рекламы

Россельхозбанк подвел итоги 9 месяцев работы



ЮЛИЯ ЭВЕРТ

Совокупный кредитный портфель по состоянию на 1 октября 2013 г. составил более 16 млрд рублей. При этом корпоративный портфель превысил 13 млрд руб. За 9 месяцев текущего года филиалом выдано свыше 654 кредитов на общую сумму 4,25 млрд рублей. Из них в рамках реализации Госпрограммы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 гг. выдано 345 кредитов на сумму 3,3 млрд рублей.

Активную поддержку аграриям Самарский филиал оказал в виде финансирования сезонных полевых работ. С начала года на сезонные работы было выдано 2,5 млрд рублей, что на 30% превышает показатели аналогичного периода прошлого года.

Динамичный рост кредитного портфеля АПК в значительной степени обусловлен активной работой Банка с малыми и средними сельхозпредприятиями. С начала 2013 года Россельхозбанк выдал предприятиям малого бизнеса и индивидуальным предпринимателям Самарской области кредитов на общую сумму 523 млн рублей. При этом порядка 70% средств от общего объема кредитования субъектов малого бизнеса направлены филиалом на инвестиционные цели, 25% составляют кредиты на приобретение оборудования и транспорта, около 5% - кредиты в форме овердрафт.

Розничный кредитный портфель Самарского филиала Россельхозбанка по состоянию на 1 октября 2013 года достиг 3,7 млрд рублей. С начала года прирост составил 18%. Кроме того, впервые за историю деятельности филиала произошло изменение структуры портфеля - доля потребительских кредитов превысила объем кредитования на развитие личных подсобных хозяйств на 8%.



АЛЕКСАНДР ВАСЮХИН, директор Самарского регионального филиала ОАО «Россельхозбанк»:

«Мы продолжаем планомерную работу, направленную на повышение качества кредитного портфеля и поддержание высоких стандартов обслуживания клиентов. Нашей целью остается сохранение лидирующих позиций на рынке агрокредитования и гармоничное развитие всех направлений: розничного, корпоративного, малого и среднего бизнеса.»

РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ЭТОТ ПЕРИОД ДЕМОНСТРИРУЮТ ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ДИНАМИКУ РАЗВИТИЯ ФИЛИАЛА ПО ВСЕМ НАПРАВЛЕНИЯМ БИЗНЕСА

Больших успехов филиал достиг в ипотечном кредитовании. С начала года было выдано 236 кредитов на общую сумму 264 млн рублей. На данный момент заключены договоры с 12 крупнейшими застройщиками, работающими на территории Самары и области, еще 5 находятся на этапе согласования.

Россельхозбанк в Самарском регионе активно наращивает портфель по вкладам физических лиц, который к настоящему времени уже достиг 2,8 млрд рублей. С начала года депозитный портфель физических лиц филиала увеличился почти на 467 млн рублей.

«Россельхозбанк - это стабильный, динамично развивающийся универсальный банк, готовый оказывать полный спектр финансовых услуг», - отметил директор филиала **Александр Васюхин**. - Банк продолжает планомерную работу, направленную на совершенствование продуктовой линейки, расширение клиентской базы и повышение качества обслуживания клиентов. Целью Самарского филиала является сохранение лидирующих позиций на региональном рынке агрокредитования и гармоничное развитие всех направлений банковского обслуживания розничных и корпоративных клиентов».

ОАО «Россельхозбанк» - основа национальной кредитно-финансовой системы обслуживания агропромышленного комплекса России. Банк создан в 2000 году и сегодня является ключевым кредитором АПК страны, входит в число самых крупных и устойчивых банков страны по размеру активов и капитала, а также в число лидеров рейтинга надежности крупнейших российских банков. В собственности государства находится 100% акций банка. ОАО «Россельхозбанк» обладает второй в России филиальной сетью по всей территории страны, объединяющей свыше 1500 точек продаж.

На правах рекламы

Урожай и озимой, и яровой пшеницы в ПСК им. Кирова Кошкинского района составил 39,5 ц/га, ржи - 41,1 ц/га, ячменя - 43,7 ц/га

БИЗНЕС



Факторы успеха ПСК имени Кирова

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

На уровень урожайности влияет много факторов. И аграрии из разных районов губернии говорят об одном, двух, трех из них, что не позволяют им добиться урожая и в 20 центнеров с гектара. Председатель животноводческого ПСК имени Кирова Иван Кувшинов рассказал, за счет чего его хозяйство в этом году собрало в среднем 37,8 ц/га.

Основным направлением деятельности производственно-сельскохозяйственного кооператива (ПСК) имени Кирова, который находится на территории села Четыровка и деревни Гранная в Кошкинском районе, является животноводство. Но именно это хозяйство стало вторым в области по урожайности зерновых. Так, урожай и озимой, и яровой пшеницы составил 39,5 ц/га, ржи - 41,1 ц/га, ячменя - 43,7 ц/га. В среднем, включая овес, нут, кукурузу и подсолнечник, собрали 37,8 ц/га.

«В этом году мы собрали 5370 тонн зерна. Это больше, чем необходимо на прокорм нашему скоту, на 2300 тонн, - констатирует Иван Кувшинов. - Этот излишек продали. Рассчитывали заработать, и засеяв весной 160 гектаров нутом. Но осенью цены на него упали. При этом мы заранее планировали, что если это произойдет, урожай нута у нас не пропадет - его мы будем добавлять в фураж вместо гороха».

По словам Ивана Кувшинова, секрет плодородности земли ПСК состоит именно в том, что хозяйство делает все для повышения производительности молочного скота. И один из главных факторов, влияющих как на качество молока, так и на урожайность, - посев люцерны. Эта многолетняя трава

ДАНИЛА ФИЛАТОВ,

главный агроном ПСК имени Кирова:

- В ПСК им. Кирова люцерну стали сеять лет 20 назад, скрупулезно изучив практику агрономов из Ленинградской области. Прежде всего с целью существенного повышения надоев молока, так как эта многолетняя трава очень богата белком. Но, кроме этого, за те 5-6 лет, в течение которых люцерна дает урожай, она максимально насыщает землю азотом. После этого растения поля еще лет пять не требуют внесения ни минеральных, ни органических удобрений. ПСК им. Кирова за 20 лет таким образом постепенно повысил плодородие почвы на всех своих полях.



насыщает почву азотом, после чего в течение нескольких лет не требуется внесение удобрений. Как утверждает Иван Кувшинов, в минеральных удобрениях земля ПСК им. Кирова совсем не нуждается. Весь навоз из коровников вывозится на поля, которые находятся «под паром». Таким образом земля полностью удобряется органикой. Это вторая причина высокой урожайности. И третий фактор - ежегодный посев озимой ржи, которая очищает землю от возбудителей болезней и сорняков. Рожь в хозяйстве идет на корм животным, которые к тому же осенью пасутся на полях с озимыми всходами. До самых заморозков в рационе коров присутствует свежая трава. Как результат - высокие надоев.

Сейчас в ПСК среднесуточный надой составляет 15 кг на одну фуражную корову. При этом жирность молока составляет 4%. На животноводческих фермах хозяйства находится 1300 голов крупного рогатого скота, из которых 525 коров. Поголовье КРС удалось сохранить с тех времен, когда в хозяйствах резали скот и продавали мясо, чтобы покрыть расходы. Иван Кувшинов предпочел задолжать налоговой, но избавляться от животных не стал. Как показала практика, выбор оказался правильным. Долги постепенно погасили с рассрочкой, а хозяйство по-прежнему уверенно стоит на ногах.

Но одни проблемы уходят, возникают другие. Засуху 2010

года с трудом пережили - скот кормить было нечем. Только начали выращивать бычков на продажу, как они стали никому не нужны - страна вступила в ВТО и закупочные цены на мясо рухнули. Но грамотное руководство позволяет кооперативу не просто держаться на плаву, но и постоянно развиваться. Ежегодно здесь обновляется техника, оборудование, строятся новые коровники. Пять лет назад ПСК имени Кирова получил статус племенного хозяйства и выращивает на реализацию молодняк черно-пестрой породы.

Работает в ПСК имени Кирова около сотни человек. И в большинстве своем это молодежь. Самому старшему комбайнеру 36 лет. Удержать в небольшом селе молодые кадры, которые готовы с полной самоотдачей трудиться на фермах и в полях ПСК имени Кирова, непросто. Главный удерживающий фактор - жилье. Для молодых семей ПСК построил 12 новых домов площадью по 72 квадратных метра. Часть стоимости этого жилья кооперативу возместили из федерального и областного бюджетов. А через пять лет семьи, которым предоставлены эти квадратные метры, смогут их выкупить, оплатив ПСК лишь 10% от общей стоимости. Да и зарплату работники кооператива получают не только по сельским, но и по городским меркам достаточно высокую. В зависимости от выработки доярки, к примеру, и по 30-40 тысяч зарабатывают.

www.vkonline.ru

Уважаемые читатели, началась подписная кампания на 1 полугодие 2014 года. Приглашаем подписаться!

Выпуски: вт., ср., чт., пятн.

ИНДЕКС	1 месяц	6 месяцев	
ПОЧТА РОССИИ 340 58 78	83213 обычная	384,6 руб.	2307,6 руб.
	52380 льготная	74,53 руб.	447,18 руб.
	52697 для организаций	446,8 руб.	2680,8 руб.
РОСПЕЧАТЬ 334 42 09	83213 обычная	350,00 руб.	2100,00 руб.
	52380 льготная	60,00 руб.	360,00 руб.
	52697 для организаций	400,00 руб.	2400,00 руб.
ЗАО «ПЕЧАТЬ» 276 33 49	83213 обычная	373,2 руб.	2239,2 руб.
	52380 льготная	75,5 руб.	453,00 руб.
	52697 для организаций	447,84 руб.	2687,04 руб.
УРАЛ - ПРЕСС ПОВОЛЖЬЕ 276-03-23	83213 обычная	378,32 руб.	2269,9 руб.
	52380 льготная	69,43 руб.	416,6 руб.
	52697 для организаций	440,52 руб.	2643,1 руб.

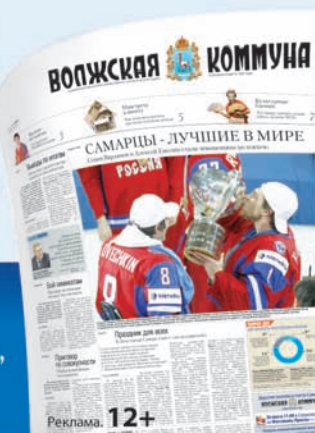
Пятничный выпуск

ИНДЕКС	1 месяц	6 месяцев	
ПОЧТА РОССИИ 340 58 78	52387 обычная и для организаций	63,74 руб.	382,44 руб.
	52387 обычная и для организаций	55,00 руб.	330,00 руб.
ЗАО «ПЕЧАТЬ» 276 33 49	52387 обычная и для организаций	63,00 руб.	378,00 руб.
	52387 обычная и для организаций	63,87 руб.	383,2 руб.

Газета «Волжская коммуна» продается в киосках ОАО «Роспечать», ЗАО «Печать», в почтовых отделениях г. Самары и Самарской области.

ТЕЛЕФОНЫ
ДЛЯ СПРАВОК
В РЕДАКЦИИ
846 30 30 331
846 30 30 338

Новый уровень информирования



ООО "Агровек Сервис Групп"

- **Тракторы Challenger:** колесные тракторы мощностью до 420 л.с.
- **Погрузчики:** колесные фронтальные и телескопические, с навесным оборудованием для всех видов с/х работ.
- **Почвообрабатывающая техника:** KUHN - навесные и полунавесные плуги всех типов, стержневые культиваторы, дисковые бороны, горизонтальные и вертикальные фрезы, рыхлители, сеялки и посевные комплексы, разбрасыватели минеральных удобрений, навозоразбрасыватели, опрыскиватели, техника для заготовки кормов.
- **Кормозаготовительная техника:** пресс-подборщики и обмотчики тюков, вальцевые мельницы (плющилки), укладка корма в рукава.
- **Оборудование для животноводства:** SAC (Дания) - д/залы различной конфигурации, молокопроводы, индивидуальные д/установки, д/у для родильных отделений. Milkline (Италия) - д/залы различной конфигурации, молокопроводы, индивидуальные д/установки, д/у для родильных отделений. MilkPlan (Греция) - д/залы параллель, охладители молока до 14000 литров. Afikim - системы компьютеризированного управления стадом, от учета надоя до мониторинга состояния животного.
- **Танки-охладители:** охладители молока с ручной и автоматической промывкой от 1 000 до 22 000 л.
- **Стойловое оборудование:** для беспривязного и привязного содержания коров и телят.
- **Оборудование для удаления и хранения навоза.**
- **Модульные цеха для переработки:**
 - молочные цеха от 500 л до 20 000 л
 - мясные цеха от 1000 до 5000 кг
 - пекарни.
- **Упаковочные машины:**
 - для сыпучих продуктов (мука, крупы)
 - для жидких продуктов.

445043, РФ, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Коммунальная, 31а, e-mail: obk@agrovek-sg.ru
Директор Бондаренко Олег Николаевич
тел. 8 (8482) 39-18-27, сот. +7 927 617 43 22

Реклама

Растениеводство. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ

Заложили основу под урожай-2014

СРЕДНЯЯ УРОЖАЙНОСТЬ ОЗИМЫХ ЗЕРНОВЫХ В 1,5-2 РАЗА ПРЕВЫШАЕТ СРЕДНЮЮ УРОЖАЙНОСТЬ ЯРОВЫХ, ПОЭТОМУ ОЗИМЫЕ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ЯВЛЯЮТСЯ СТРАХОВОЙ КУЛЬТУРОЙ, ДАЮЩЕЙ ГАРАНТИРОВАННЫЙ УРОЖАЙ



ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

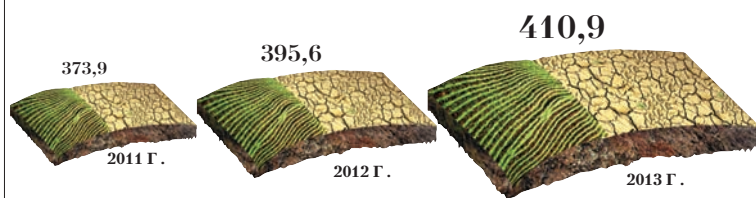
В губернии завершился сев озимых зерновых культур. По данным регионального Минсельхоза, в области засеяно 410,9 тыс. га, что выше уровня прошлого года на 15,3 тыс. га.

Сев озимых культур в Самарской области под урожай 2014 года прошел с опережением прошлогодних темпов. По состоянию на 15 октября площадь засеянных озимых культур в этом году на 15,3 тыс. га превышает прошлогодние показатели и на 37 тыс. га больше площадей, засеянных под урожай 2012 года. В 2014 г. за счет расширения посевных площадей зерновых культур планируется собрать урожай не менее 1,8 млн тонн.

«Перед агропромышленным комплексом региона поставлена конкретная задача – в ближайшие три года увеличить вдвое объемы валового сбора зерна, – говорит министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот**. – Для того чтобы в следующем году собрать 1,8 млн тонн, необходимо посеять больше озимых, являющихся основой будущего уро-

Итоги посевной кампании

ЗАСЕЯНО ОЗИМЫМИ КУЛЬТУРАМИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ, ТЫС. ГА



ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

жая зерновых. Засеявая засухоустойчивые, высокоурожайные сорта и увеличивая площади посевов, мы вполне можем в течение нескольких лет значительно поднять урожайность. Второй вектор развития – это увеличение орошаемых земель и получение максимальной урожайности с них».

В 2013 году увеличена группа зерновых культур, 80% занимает озимая пшеница, оставшиеся 20% приходятся на такие культуры, как озимая рожь и озимая тритикале. В течение нескольких лет соотношение этих культур меняется незначительно, и связано это в первую очередь с уровнем спроса на них. Для посева в полном объеме провели обработку паровых полей, а выпавшие осадки обеспечили хорошие запасы продуктивной влаги. Это позволило увеличить посевные площади озимых

культур относительно посевов прошлых лет. Сейчас посевная кампания фактически завершена, остались лишь доработки, обусловленные погодой на некоторых территориях области.

Наблюдаются и другие изменения, в том числе повысилась качество высеваемых семян. Доля элитных и оригинальных семян увеличилась и составила 11%, что выше уровня прошлого года.

«Мы способны получать 50 центнеров с гектара, которые нам обозначил губернатор, и Самарская область неоднократно доказывала это, – говорит заведующий кафедрой СГСХА, профессор **Владимир Милюткин**. – Были годы с показателями 4 млн тонн урожая, раз 6-8 мы собирали 3 млн тонн.

ПРОДОЛЖЕНИЕ на стр. 20

«Область может и должна собирать по 3 млн тонн зерна»

РЕЦЕПТЫ УСПЕХА ОТ ЛУЧШЕГО СЕЛЬСКОГО РАЙОНА ПО ИТОГАМ 2013 ГОДА



ВИКТОР ТИТОВ, глава Кошкинского района

СЕРГЕЙ РЯЗАНОВ

- В этом году Кошкинский район - лидер в области и по валовому сбору зерновых, и по урожайности с гектара. За счет чего удалось добиться таких результатов?

- Что бы ни говорили о погоде, но наши хлеборобы работали очень хорошо. Сбор зерновых и зернобобовых в районе превысил 120 тысяч тонн. Последний раз мы брали эту планку в 1997 году. А ведь то был исключительно благоприятный год. И урожайность средняя – 26,1 центнера с гектара. Средняя! А у нас есть хозяйства, которые по озимым получили намного больше.

В ОАО «ПЗ «Дружба» – 48,3 центнера с гектара. В ООО «СХП «Красный пахарь» – 43,9 центнера с гектара. Причем это не показухи ради на «отдельно взятом» холемом гектаре, а в массовом порядке. В ОАО «ПЗ «Дружба» – 48,3 центнера с гектара собрали почти с 2,5 тысячи гектаров. А всего вместе с яровыми это хозяйство дало 24 тысячи тонн зерна – это пятая часть районного урожая.

Если говорить о районных рекордах, то это опять-таки в племзаводе «Дружба»: на отдельных участках урожайность озимых достигала у них и 60 центнеров с гектара. Вот чей опыт надо изучать. Губернатор четко поставил задачу: в ближайшие годы выйти на урожайность 50 центнеров с гектара. И по «валовке» область может и должна собирать по 3 млн тонн зерна. Да, кстати, министр сельского хозяйства России **Николай Федоров** во время летнего визита в нашу губернию еще многозначительно напомнил, дескать, бывали времена когда Куйбышевская область собирала и по 3,3 млн тонн.

Высокий результат достигается четким соблюдением технологий как подготовки почвы, посева и выращивания, так и уборки, хранения, переработки



- А что мешает?

- К сожалению, есть и отстающие, кто может «похвастаться» урожаем в 11 центнеров с гектара. Вывод простой: возможности есть у всех, не все ими умеют пользоваться.

- То есть случайного успеха или случайного полного провала не бывает?

- Не бывает. Народная мудрость говорит: нужно считать не тот хлеб, что в поле стоит, а тот, что ляжет на хранение в закрома. А для этого необходимо четкое соблюдение технологий как подготовки почвы, посева и выращивания, так и уборки, хранения, переработки. Дисциплина производства в АПК сейчас должна быть не хуже, чем в машиностроении. Во-вторых, семена, их подбор, адаптация и обработка. В-третьих, техника, чтобы не подводила хлебороба. В страду – в три смены. Ну и, конечно же, люди.

- И все это было мобилизовано и сработало на урожай в Кошкинском районе?

- Не везде в идеале и по максимуму, но в целом – да. Ну, во-первых, сев озимых под урожай 2013 года провели в оптимальные сроки: с 25 августа по 5 сентября. А с яровыми управились за 8 дней. Почву наши аграрии подготовили. На каждый гектар внесли по 120 кг удобрений. Вот, например, в ООО СХП «Красный пахарь» озимые подкормили аммиачной селитрой по ледяной корке еще ранней весной. В три утра, пока мороз был крепок, выходили земледельцы в поле. И получили озимой пшеницы сорта «Поволжская Жемчужина» с поля в 56 га по 53 центнера с гектара. Это результат! Такого урожая отродясь не видели. Максимум получали центнеров 35-37.

Теперь о том, что урожай хорош не в поле, а в закромах. В этом году группа компаний «СИНКО» взяла в аренду и привела в порядок Погурузинский элеватор. Подоспели как нельзя вовремя. Уже 19 июля на него пошли первые машины с зерном.

ПРОДОЛЖЕНИЕ

на стр. 19

Индекс. «Волга Ньюс». Растениеводство. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Организации
1. Меркушкин Николай..... 9 899	1. Министерство сельского хозяйства СО..... 18 968
2. Альтергот Виктор..... 7 314	2. Министерство сельского хозяйства РФ..... 6 236
3. Федоров Николай..... 5 695	3. Самарамелиоводхоз..... 2 436
4. Ершов Сергей..... 2 681	4. Био-Тон..... 2 255
5. Цирулев Евгений..... 1 125	5. Правительство Самарской области..... 1 769
6. Некрасов Роман..... 1 054	6. НАПКО..... 1 457
7. Махов Виктор..... 803	7. Сызрань-Сельмаш..... 1 382
8. Пучков Александр..... 782	8. Россельхозбанк..... 1 268
9. Милюткин Владимир..... 752	9. Губернская дума..... 1 122
10. Фомичев Петр..... 667	10. Правительство РФ..... 1 058
11. Матвеев Артур..... 614	11. Самаранефтепродукт..... 893
12. Терентьев Олег..... 559	12. Росагролизинг..... 871
13. Богомолов Евгений..... 553	13. Балтика-Самара..... 757
14. Федосов Сергей..... 543	14. Администрация Сергиевского района..... 710
15. Шевчук Михаил..... 492	15. Администрация Богатовского района..... 661
16. Неустров Алексей..... 489	16. СГСХА..... 653
17. Румянцев Александр..... 475	17. ФАС..... 594
18. Чугунов Геннадий..... 468	18. Россельхознадзор..... 585
19. Молянов Владимир..... 455	19. Топаз..... 543
20. Фролов Валерий..... 438	20. Самара-Балбона..... 512

Третий квартал прошел под знаком борьбы за урожай. Помимо руководителей области, ярким след в ней оставил и глава крестьянско-фермерского хозяйства из Приволжского района Евгений Цирулев, в гости к которому в конце августа приехали губернатор Николай Меркушкин и министр сельского хозяйства РФ Николай Федоров. Под впечатлением от общения с фермером федеральный министр произнес: «Вам бы еще человек сто Цирулевых и все, тогда, может, и губернатор уже не нужен. По крайней мере, министр сельского хозяйства точно».

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

Средняя урожайность зерновых в области составила 16,5 ц/га, по озимым этот показатель в среднем 21,3 ц/га, по яровым культурам - 14,7 ц/га



АНАЛИТИКА

Несмотря на засуху и сезон дождей

ПО ИТОГАМ УБОРОЧНОЙ КАМПАНИИ 2013 ГОДА ОТМЕЧЕН ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ РОСТ УРОЖАЙНОСТИ БОЛЬШИНСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР

ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

В Самарской области аграриям удалось достичь поставленных показателей. По данным регионального министерства сельского хозяйства и продовольствия, в текущем году удалось собрать около 1,5 млн тонн зерна, что почти на треть выше уровня прошлых лет.

СПРАВИЛИСЬ С ЗАДАЧАМИ

В феврале министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот** сделал осторожные прогнозы по части грядущей уборочной кампании. В своем интервью он отметил, что «делать точные прогнозы на урожай - неблагоприятное дело. Они носят сугубо предварительный характер», но все-таки им была обозначена цифра 1,5 млн т зерна.

По информации регионального Минсельхоза, уборка зерновых культур практически завершена. Осталось убрать более поздние, неприхотливые к холодам культуры: просо, гречиху, сорго и кукурузу на зерно. По итогам уборочной кампании намолочено около 1,5 млн т зерна, что выше уровня прошлого года на 400 тыс. т. Как считают в региональном министерстве сельского хозяйства, такие объемы урожая позволят полностью обеспечить регион продовольственным, семенным и фуражным зерном.

Половину урожая составила пшеница, ее собрано более 700 тыс. т, в основном продо-

В последние 2-3 года уже становятся традиционными потери урожая из-за засухи или дождей, которые настигают губернию каждый год примерно в одно и то же время

вольственной кондиции. Средняя урожайность зерновых культур этого года составила 16,5 ц/га, уровень 2012 года - 12,4. По озимым этот показатель в среднем 21,3 ц/га, по яровым культурам - 14,7 ц/га, стоит отметить, что такое различие показателей является на практике классическим, в связи с чем озимые являются страховой культурой для нашего региона.

ПОГОДА НЕ СПОСОБСТВОВАЛА

Немало препятствий принесла аграриям погода, сюрпризы которой напрямую повлияли на показатели урожая. В мае-июне в области выпало всего 40% осадков от необходимой нормы, температура достигала отметки +38 градусов, а некоторые районы дожди обходили стороной в течение двух месяцев. Из-за засухи уборочные работы начали проводить в 20-х числах июля - на две недели раньше привычных сроков.

Неблагоприятные агрометеорологические условия заставили сельхозпроизводителей и в августе-сентябре, когда в регионе начался сезон дождей. Высокая влажность воздуха и верхних слоев почвы тормозила проведение уборочной кампании и заготовку кормов на зиму.

По данным Минсельхоза, погода уничтожила часть урожая в восьми муниципалитетах. Общий ущерб от засухи предварительно оценивается в 412 млн руб. - погибло 63 тыс. га посевов, из них 44 тыс. га - зерновых. В Алексеевском, Безенчукском, Богатовском, Большечерниговском, Борском, Волжском, Красноярском и Нефтегорском районах был введен режим чрезвычайной ситуации, и впоследствии эти районы показали самые низкие результаты по урожайности и валовому сбору зерновых культур.

Некоторые районы в связи с погодными условиями не успели собрать урожай до конца, что также повлияло на показатели. «Из-за дождей мы не успели убрать 10-15% урожая. Погодные условия сыграли значительную роль», - посетовал глава Шенталинского района **Анатолий Кириллов**.

За последние 2-3 года уже становятся традиционными потери урожая из-за засухи или дождей, которые настигают губернию каждый год примерно в одно и то же время. По мнению профессора и заведующего кафедрой ОиАПП СГСХА **Александра Милюткина**, перенести привычные сроки сева и сбора урожая нельзя, так как растения требуют своего времени света, и, если сейчас изменить систему, они не выработают и не получат нужной солнечной энергии. Также он отметил, что Поволжье скорее относится к зоне, подверженной засухе, и объемы дождей последних лет - явление скорее аномальное. «От такого количества влаги урожай могут спасти машины - сушки, раньше их применяли многие предприятия, а в последнее десятилетие мы забыли о них. Само по себе это, конечно, дорогое и трудоемкое удовольствие, но ее применение смогло бы спасти урожай от дождей и сократило бы сроки проведения полевых работ», - рассказал о своем видении решения проблемы профессор.

РЕКОРДНАЯ УРОЖАЙНОСТЬ

Некоторым районам области, даже несмотря на непогоду, удалось достичь неплохих показателей урожайности зерновых культур. Наилучший результат второй год подряд отмечается в Кошкинском районе - 26,1 ц/га, чуть меньше показатель в Ставропольском районе - 22,7 ц/га. Наилучший валовой сбор зерновых культур также в Кошкинском районе - 120,2 тыс. т. Наивысшими показателями по заготовке кормов для сельхозпредприятий отличились Челно-Вершинский район - 41 ц на усл. голову и Безенчукский район - 37,2 ц на усл. голову.

«В этом году в хозяйствах Кошкинского района урожайность озимой пшеницы на некоторых полях достигала 50 ц/га и более. Это поистине рекорд как для наших показателей урожайности, так и для Кошкинского района в целом, - отмечает директор аг-



ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН,
заведующий кафедрой СГСХА:

- Я, как инженер и земледelec, знаю систему сбора урожая в критические моменты. Для Самарской области этот год был аномальным по части погодных условий, а не типичный. Трудно рекомендовать здесь что-то аграриям. Но систему посевов менять нельзя, а если и да, то только очень аккуратно и постепенно. Результаты урожая, несмотря на погоду, хорошие, но можно было бы избежать потерь с помощью применения специальной техники для сушки почвы. Возможно, стоит обратиться на завод «Сельмаш» и разработать такие машины для региона. Также я очень обеспокоен уборкой подсолнечника, из-за дождей он весь почернел, а для нашей области и ее рынка это очень выгодная и нужная культура, эту проблему тоже нужно решать.



АНДРЕЙ ЗОРИН,
директор агропроизводственного холдинга «Зерно Жизни»:

- Урожай 2013 года по всем культурам в целом успешен. В этом году в хозяйствах Кошкинского района урожайность озимой пшеницы на некоторых полях достигала 50 ц/га и более. Такой результат - следствие совокупности факторов. Если заниматься прогнозированием на следующий сезон, то здесь к положительным предпосылкам можно отнести хорошую влагозарядку. Но с другой стороны, возникают трудности при проведении основной обработки почвы. Такие погодные условия благоприятны для роста сорняков. Если справимся с этими проблемами, исходные условия к началу следующего сельскохозяйственного сезона будут благоприятными.

ропроизводственного холдинга «Зерно Жизни» **Андрей Зорин**. - Такой результат - следствие совокупности факторов: своевременный сев, обработка и, разумеется, благосклонность природы. Другие культуры тоже порадовали нас. В частности, получили хороший урожай нута. Не радует лишь уборка. Почти весь сентябрь шли дожди - мы понесли потери и в количестве, и в качестве. Это касается в первую очередь яровых зерновых, нута и подсолнечника».

УХОДЯТ ОТ ПРИВЫЧНОГО

Справиться с выполнением запланированных показателей аграриям помогло изменение структуры посевных площадей. Посевную кампанию в Минсельхозе формировали с учетом приоритетного возделывания наиболее рентабельных культур, имеющих стабильный рыночный спрос и важное экономическое значение. В связи с этим были значительно увеличены площади под сев по сравнению с уровнем прошлого года. В целом посевная площадь составила 1950 тыс. га, что на 79 тыс. га

больше, чем в прошлом году. При этом зерновая группа была увеличена до 1,050 млн га за счет озимых, ячменя и нута, которого было посеяно более 120 тыс. га.

В следующем году планируют продолжить практику изменения структуры посевных площадей. В том числе сократить посевы подсолнечника, который занимает почти треть всех площадей - 552 тыс. га, что выше уровня прошлого года на 107 тыс. га. Также в областном Минсельхозе отмечают, что сокращение площадей под подсолнечник позволит сохранить почвенное плодородие, которому данная культура наносит существенный вред.

ПОДДЕРЖКА И РАЗВИТИЕ АПК

С целью сократить сроки уборки урожая внутри районов производились переброски техники. В компаниях ООО «Био-Тон», ГУП СО «АгроСервис» и агрохолдинге «Василина» были сформированы комплексы, которые осуществляли уборку в муниципальных хозяйствах. Так, например, в Елховском районе была задействована





Объем государственной поддержки, направленной сельхозтоваропроизводителям Самарской области на отрасль «растениеводство», составил 1,4 млрд рублей

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ

СПРАВКА

Точка отсчета. Урожай-2012

В 2012 году валовой сбор зерновых составил 1,1 млн. тонн при средней урожайности 13 ц/га. Наибольшая урожайность зерновых получена в Ставропольском, Кошкинском, Исаклинском, Елховском, Похвистневском и Большеглушицком районах, где в среднем с 1 га намолотили по 14-15 ц зерна.

Наивысшие показатели по урожайности зерновых культур отмечены в следующих хозяйствах: ОАО ПЗ «Дружба» - 21 ц/га, ЗАО «Луначарск» - 24 ц/га, ООО «Шпигель» - 20 ц/га, ООО «Иргиз» - 21 ц/га. В СПК «Красная Звезда» и СПК «Новый путь» Исаклинского района намолотили по 27 ц зерна с каждого гектара.

По области было произведено 500 тыс. тонн картофеля. Объем производства картофеля в специализированных сельскохозяйственных организациях и крестьянских (фермерских) составил около 180 тыс. тонн, при средней урожайности 260 ц/га.

Наивысшая урожайность картофеля получена в КФХ Колмыкова - 400 ц/га, ЗАО «Луначарск» - 350 ц/га. Значительный вклад в производство картофеля по области внес ООО «Скорпион». С площади 2 тыс. га им произведено 48 тыс. тонн картофеля при средней урожайности 240 ц/га.

«Область может и должна собирать по 3 млн тонн зерна»

17 Взвешивание, анализ качества зерна — все на месте. Возможности элеватора позволяют загружать по 1000 тонн зерна в сутки. На элеватор вернулись после его возрождения лучшие золотые кадры.

- **Наверное, работают земледельцы района с хорошими семенами?**

- Конечно. Фуражное зерно в нашем районе не сеют. Элита, сортовые, 1-2 репродукции. Возродили госсортоучасток, 126,5 га. Опробуем на нем то, что предлагают семеноводы. Мне кажется, надо серьезно подумать о возрождении райсемхозов.

- **Какие институты и станции обеспечивают аграриев района семенами?**

- Хорошие связи наработаны с Безенчукским НИИСХ им. Н.М. Тулайкова. Обращаются и в Усть-Кинельский, иногда и в Ульяновскую область.

- **Ну вот рекордные урожаи озимой пшеницы — это чей продукт?**

- наших областных селекционеров — Безенчук и Усть-Кинель.

Фуражное зерно в нашем районе не сеют, только элиту: сортовые, 1-2 репродукции. Возродили госсортоучасток, 126,5 га, опробуем на нем то, что предлагают семеноводы. Мне кажется, надо серьезно подумать о возрождении райсемхозов



- Летом во время своего визита в Кошкинский район губернатор Николай Меркушкин сделал замечание, что марки и модификации уборочных комбайнов не вполне подходят к конкретным условиям района.

- Было такое. Правильное замечание. Класс комбайнов «Вектор» при такой высокой урожайности не обеспечивает должной эффективности. Учли. Стали делать ставку на более современные и производительные образцы. Они уже поступают в хозяйства. Проблем с техникой, учитывая поддержку нашего областного Минсельхоза, у хозяйства района не возникает.

- **А готовят в районе механизаторов?**

- Хочу сказать не о том, как готовят, а о том, как они себя в поле показывают. Возродили у нас в районе конкурс «Лучший молодой механизатор». Провели его в этом году в самую горячую пору — 29 августа, на базе Губернского техникума в селе Надеждино. Надо возвращать престиж «первого парня на селе». Оказалось, что лучший молодой механизатор района - это Александр Литюшкин из ОАО «ПЗ «Дружба». Немного ему уступили Дмитрий Поливанов из ООО Агрофирма «Хлебороб» и Антон Кадыгроб из ООО «СХП «Чесноковское». Все было организовано очень серьезно. Судейскую коллегию возглавлял наш уважаемый ветеран Евгений Федорович Строкин, руководитель управления сельского хозяйства района. Кроме престижа и у старых, и у молодых механизаторов есть неплохая мотивация: в сезон они получают по 50-60 тысяч рублей в месяц. Плюс очень неплохие премии сельхозпродукцией.

Погода уничтожила часть урожая в восьми муниципалитетах. Общий ущерб от засухи предварительно оценивается в 412 млн рублей - погибло 63 тыс. га посевов, из них 44 тыс. га - зерновых

Урожай-2013



техника из Ульяновской области.

Согласно сведениям из областного Минсельхоза и оперативной отчетности муниципалитетов, всего в уборке было задействовано 2438 комбайнов. Размер субсидий на приобретение комбайнов, кормозаготовительной техники и техники послеуборочной обработки в 2013 году составил до 25% от их стоимости. Это позволило сельхозтоваропроизводителям приобрести технику на сумму свыше 1,6 млрд руб. Так, Большечерниговскому району выделили около 49 млн рублей, Большеглушицкому району - 47 млн рублей субсидий, Кошкинскому - свыше 30 млн рублей.

По состоянию на 17 сентября объем государственной поддержки, направленной сельхозтоваропроизводителям Самарской области на отрасль «растениеводство», составил 1,4 млрд рублей, в том числе 540 млн рублей за счет средств из федерального бюджета.

Министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Виктор Альтергот, заявил, что область и федеральные власти готовы помогать аграриям развивать агропромышленный комплекс: «Мы уже живем в условиях ВТО. И на то, чтобы сделать сельхозпроизводителей и переработчиков конкурентоспособными, направлены серьезные усилия области

и государства. Поэтому вкладываются огромные деньги в модернизацию производств, в сертификацию по международным стандартам, в субсидирование аграриев, ведется информационная, обучающая система. Работа ведется по всем направлениям».

С ним согласен и отмечает необходимость в поддержке в условиях ВТО заместителя председателя комитета Самарской губернской думы по сельскому хозяйству и продовольствию Гумар Валитов: «Нужно понимать, что АПК - это не бизнес, а сфера решения социальных проблем. Сейчас в мире голодают 1,5 млрд человек, потому что они не смогли себя обеспечить своими продуктами».



Volkswagen Caravelle
Высокое качество и продуманность во всем

Для достижения успеха важно сразу произвести правильное впечатление. Caravelle - это профессиональное решение для пассажирских перевозок - как коммерческих, так и частных. В этом автомобиле достаточно места и для ваших гостей, и для их багажа. Какой бы вариант вы ни выбрали - будь то Caravelle Trendline или Caravelle Comfortline - ощущение уюта первоклассного автомобиля охватит всех сидящих в нем с первых километров пути. В том числе и сидящего за рулем: идеальная эргономика, мощные двигатели и точная управляемость превращают работу водителя в настоящую мечту.

Широкий выбор авто в наличии.
Специальные условия для корпоративных клиентов*

*Подробности в нашем автосалоне



Коммерческие автомобили

Официальный дилер Volkswagen **Премьера**

Тольятти, Спортивная, 22; автомобили (8482) 53-7777

запасные части 53-75-31, СТО 53-75-65, www.vw-commercial.primjera.ru

Лидером посевной кампании стал Большечерниговский район, засеявший 34 тыс. га вместо прогнозируемых 30 тыс. га, или 113% от плана



АНАЛИТИКА

Заложили основу под урожай-2014

В ГУБЕРНИИ ЗАВЕРШИЛСЯ СЕВ ОЗИМЫХ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР. ПО ДАННЫМ РЕГИОНАЛЬНОГО МИНСЕЛЬХОЗА, В ОБЛАСТИ ПОСЕЯНО 410,9 ТЫС. ГА, ЧТО ВЫШЕ УРОВНЯ ПРОШЛОГО ГОДА НА 15,3 ТЫС. ГА

Точность агротехнических сроков, хороший семенной материал, интенсивное применение средств защиты растений, норма азотных удобрений и использование современной техники – пять слагаемых хорошего урожая

ПРОДОЛЖЕНИЕ

начало на стр. 17



«Я очень много ездил по России и Европе, поэтому уверен, что мы вполне конкурентоспособны, и это доказал нам Кошкинский район - там сельхозпредприятия достигли уровня 50 ц/га, а местами и все 60-70 ц/га. Могу сказать, что технологии, применяемые в Кошкинском районе, лучше, чем в Германии - так что нужно собирать там аграриев и проводить обучающие семинары, - считает **Владимир Милюткин**. - Также в Самарской области необходимо восстанавливать семеноводческие комплексы, чтобы разработать семена, подходящие под наш климат».

ЛИДЕРЫ ПОСЕВНОЙ

По данным областного министерства сельского хозяйства и продовольствия, на 15 октября некоторым районам удалось перевыполнить план по севу. Лидерами посевной кампании стали Большечерниговский район - 34 тыс. га, вместо прогнозируемых 30 тыс. га, или 113% от плана; Хворостянский - 32 тыс. га, или 100% от плана; Большеглушицкий район засеял на 2,7 тыс. га больше планируемых - 32,7 тыс. га, или 109% от плана.

Глава Хворостянского района **Виктор Махов** рассказал, что достичь высоких показателей и выполнить запланированные нормы возможно, только если держать все процессы под четким контролем и разумно распределять территории между аграриями. «У нас в районе множество колхозов и совхозов, крестьянских и сельскохозяйственных предприятий, - сообщил Махов. - Все

Для того чтобы увеличить урожайность, необходимо значительно увеличить применение удобрений, от количества которых напрямую зависит результат, а также внедрять больше передовых технологий

земли района поделены между пайщиками. Те, кто не справляется с обработкой своей земли, передает ее более сильному предприятию. Люди сейчас как никогда нацелены на результат, каждый гектар земли качественно обрабатывается, потому и показатели растут». Он также заметил, что район нацелен и на количественные, и на качественные показатели: используется все больше элитных семян, которые наиболее устойчивы перед погодными условиями и вредоносными веществами.

Иван Попов, владелец ИП «Попов» из Кинельского района, считает, что главным в получении достойного результата является точное соблюдение технологий возделывания с учетом климатических особенностей местности и использование удобрений. «Каждому месту - свой подход. В каждом районе свой климат и своя земля. Нужно подобрать свою технологию и ей следовать, взвешенно нужно действовать нам удалось понять, какие именно минеральные удобрения и химию необходимо применять. У нас, конечно, не было такой засухи, как в других районах Самарской области, но я считаю, что если озимые с осени подготовить и весной подкормить хорошо, то можно избежать потерь урожая и получить хороший результат, - говорит Иван Попов. - А озимые и при засухе можно получать около 30 ц/га. И ни в коем случае нельзя экономить на удобрениях, мы используем около 150 кг на га, для нас главное - по максимуму достичь результата. Если будешь экономить на себе - ты никогда не достигнешь поставленных задач».

ЧТО ПРЕПОДНЕСЛА ПОГОДА

Основной причиной гибели урожая и отставания от запланированных показателей сева является неблагоприятная погода: проливные дожди не позволили своевременно завершить уборочную кампанию, что повлияло и на сроки сева озимых зерновых культур.

Руководитель управления сельского хозяйства Богатовского района **Ольга Токарева** отметила, что благодаря вовремя предоставленной помощи от областных властей сев озимых культур удалось выполнить в сроки и даже перевыполнить план - с 6 тыс. га до 7 тыс. га.

Наименьшие показатели у Сызранского района - 11,9 тыс. га, или 82% от плана; Исакинского - 8,7 тыс. га, или 76% от плана; Клявлинского - 5,9 тыс. га, или 65% от плана; Камышлинского - 1,7 тыс. га, или 44% от плана; Шенталинского - 7,8 тыс. га, или 55% от плана; Шигонского - 9 тыс. га, или 64% от плана.

Глава Исакинского района **Валерий Ятманкин** объяснил, что район является поставщиком молочной и мясной продукции в области, поэтому наибольшее внимание здесь уделяется фуражному зерну и кормовым культурам. «В нашем районе больше развита животноводческая отрасль, - комментирует Ятманкин. - У нас всегда были средние результаты по зерновым. Но государство сейчас серьезно поддерживает сельское хозяйство, поэтому мы, конечно, будем стремиться выполнить задачи, которые поставил министр сельского хозяйства РФ **Николай Федоров** и наш губернатор **Николай Меркушкин**».

ОЗИМЫМ БОЛЬШЕ ВНИМАНИЯ

На практике средняя урожайность озимых зерновых в 1,5-2 раза превышает среднюю урожайность яровых, поэтому озимые в нашем регионе являются страховой культурой, дающей гарантированный урожай.

Для того чтобы увеличить урожайность, как отметили представители муниципальных образований, необходимо значительно увеличить применение удобрений, от количества которых напрямую зависит результат, а также внедрять больше передовых технологий.

В Самарской области на 16 октября застраховано 250 тыс. га посевов сельскохозяйственных культур, из них



АНДРЕЙ ЗОРИН,
директор холдинга
«Зерно Жизни» ГК СИНКО:

- В этом году погода благоприятствовала осеннему севу, а капризы природы в большей части можно нивелировать, используя достижения науки и техники. В растениеводстве получение приличных урожаев зависит от способности следовать двум главным правилам: все делать вовремя и давать земле время для реабилитации. Вот мы и пытаемся быть предельно точными в соблюдении агротехнических сроков и используем пятипольный севооборот, позволяющий сеять в неистощенные почвы. Плюс, конечно же, качественный семенной материал, интенсивное применение средств защиты растений, норма азотных удобрений, использование эффективной сельскохозяйственной техники.

170 тыс. га яровых, озимых под урожай 2014 года - 80 тыс. га. По данным Минсельхоза, планируется, что до конца года, с учетом озимых культур, уровень застрахованных площадей достигнет 280 тыс. га и значительно превысит показатель 2012 г. - 264 тыс. га.

Страховые выплаты ведутся после официальной сдачи статистического отчета. Напомним, что в результате только засухи в этом году погибло 63 тыс. га посевов, из них 44 тыс. га зерновых.

По словам заместителя министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Юрия Григорьевского**, уточненные данные поступают по мере регистрации документов в страховых компаниях. Объемы застрахованных площадей еще могут увеличиться. По данным Минсельхоза, планируется, что до конца года уровень застрахованных площадей достигнет 80 тыс. га и значительно превысит показатель 2012 г. - 264 тыс. га. Всего же, по данным областного Минсельхоза, направленный в 2013 году сельскохозяйственным предприятиям объем государственной поддержки соста-



АНАТОЛИЙ КИРИЛЛОВ,
глава Шенталинского
района:

- На территории нашего района работают два сельхозпредприятия: ООО «Кутузовское» и ОАО «Био-Тон». Первое занимается в основном животноводством, потому их ключевая цель - запастись кормовыми культурами: засеяли 7,8 тыс. га, эти площади соответствуют их потребностям. Из-за дождей мы не успели убрать 10-15% урожая, что тоже повлияло на сев. Погодные условия сыграли значительную роль. Для хороших показателей нужно серьезное финансирование. И мы видим его рост: в 2009 году - 18 млн рублей, в 2010 - 38 млн рублей, в 2012 - 58 млн рублей и за последние полгода - 50 млн рублей. Хотелось бы побольше субсидий получать на минеральные удобрения, сейчас их почти нет.

вил 1,4 млрд рублей, в том числе 540 млн рублей из средств федерального бюджета.

ПОДСОЛНЕЧНИКА СТАНЕТ МЕНЬШЕ

В 2014 г. министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области планирует сокращать сев подсолнечника для сохранения почвенного плодородия, сообщают в ведомстве. В последние годы площади под подсолнечник значительно расширились в связи со спросом культуры на рынке, в 2013 г. было засеяно 552 тыс. га. Урожай маслосемян с избытком покрывает потребности губернии, а часть реализуется за ее пределами. Кроме того, подсолнечник наносит вред почвенной системе, забирая из почвы значительное количество основных элементов питания и истощая ее, накапливая в ней болезни и вредителей.

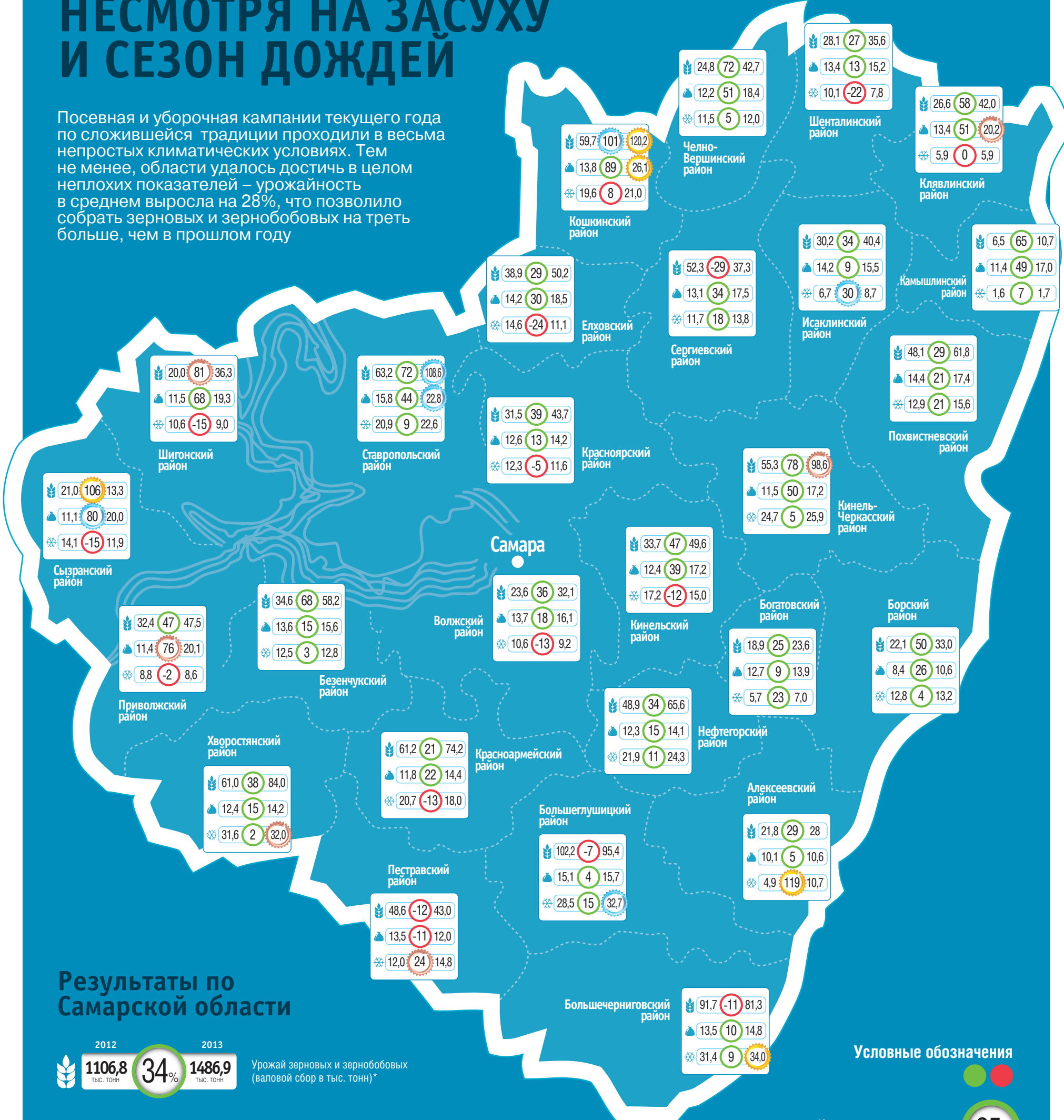
Чтобы избежать последствий, необходимо сеять подсолнечник на прежнее место не ранее чем через 6-7 лет, и он должен занимать не более 15% посевных площадей.

Наилучший урожай второй год подряд собирают в Кошкинском районе - 26,1 ц/га, здесь же и самый большой валовой результат - 120,2 тыс. т

ИНФОГРАФИКА

УРОЖАЙ И СЕВ 2013: НЕСМОТРЯ НА ЗАСУХУ И СЕЗОН ДОЖДЕЙ

Посевная и уборочная кампании текущего года по сложившейся традиции проходили в весьма непростых климатических условиях. Тем не менее, области удалось достичь в целом неплохих показателей – урожайность в среднем выросла на 28%, что позволило собрать зерновых и зернобобовых на треть больше, чем в прошлом году



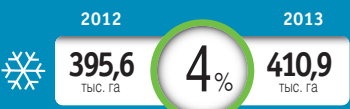
Результаты по Самарской области



Урожай зерновых и зернобобовых (валовой сбор в тыс. тонн)*



Урожайность в центнерах на гектар (ц/га)**



Площади сева озимых культур (в тыс. га)***

Условные обозначения

Изменения в процентном соотношении за 2012 и 2013 годы (рост)



Изменения в процентном соотношении за 2012 и 2013 годы (падение)



Лучшие показатели по районам области



* Информация валового сбора зерновых на 11.10.2013
** Информация об урожайности на 11.10.2013
*** Информация сева озимых культур на 16.10.2013

Источник: Министерство сельского хозяйства Самарской области

Цены на ГСМ в 2013 году составили 29300 рублей за тонну,
а в прошлую уборочную кампанию тонна стоила не дороже 23000 рублей



ИНТЕРВЬЮ



ФОТО ПРЕДСТАВИТЕЛЬНО АВТОРОМ

КАКИМ ВЫДАЛСЯ ПЕРВЫЙ УРОЖАЙ ПОСЛЕ
ВСТУПЛЕНИЯ СТРАНЫ ВО ВСЕМИРНУЮ
ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ? ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ
В УСЛОВИЯХ ВЕДЕНИЯ АГРОБИЗНЕСА В РОССИИ
И ЕГО ГОСПОДДЕРЖКИ? ЧЕГО ЛИШИЛИСЬ
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ РАСТЕНИЕВОДЫ И ЧТО ПРИОБРЕЛИ?
ОБ ЭТОМ И МНОГОМ ДРУГОМ РАССУЖДАЕТ
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СПК «ХЛЕБОРОБ»
ПОХВИСТНЕВСКОГО РАЙОНА НИКОЛАЙ ЛИПНЯКОВ

НАТАЛЬЯ ВОРОНИНА

«Наше хозяйство от вступления в ВТО пока ничего не выиграло»

Расскажите о результатах 2013 года? Чем они отличаются от результатов 2012 года?

- Урожайность в 2013 году возросла за счет озимых культур. В весеннюю засуху, когда почти 50 дней не было дождей, озимые пострадали, но выдержали. Урожайность в 2012 году была 13 ц/га, а в 2013 году составила 16 ц/га. Урожайность кукурузы в 2013 составила 192 ц/га.

Высокую урожайность зерновых культур мы связываем с правильными агротехническими приемами: держали пары в черном состоянии, все посевы защитили от вредителей, но удобрениями в этом году не пользовались по причине резкого удорожания затрат в этом случае.

В августе и сентябре 2013 года мы реализовали 50% зерновых (1000 тонн пшеницы) по цене: 5 класс – 4700 рублей/т, 4 класс – 5100 рублей/т, 3 класс – 5500 рублей/т, что дешевле, чем в прошлом году, в среднем на 30%. Реализация идет через посредников. Никакого госзаказа не существует, поэтому мы были вынуждены, чтобы расплатиться с кредитами, реализовать урожай по не самым привлекательным ценам.

- А почему вы продаете урожай себе в убыток? Почему не торгуете по мировым ценам? ВТО же...

- Мы не располагаем информацией о том, что существуют биржи, позволяющие реализовывать свою продукцию на общероссийском зерновом рынке. Мы имеем возможность сдавать продукцию только на местные частные элеваторы. Везти свою продукцию далеко, на элеваторы, которые, возможно, и существуют, потенциально предлагающие более высокие цены, мы не можем, так как транспортные издержки лишат нас даже минимальной прибыли.

Сложился некий порядок вещей. Сельхозпроизводитель приезжает на элеватор, там находится частная лаборатория, которая проводит анализ зерна и присваивает ему определенный класс по качеству, выдается качественное удосто-

верение. Имея на руках зерно с подтвержденным классом, мы можем предлагать его на продажу на рынке, т. е. элеваторам и мукомольным заводам, которые предложат цену исходя из этого класса зерна. Цена у всех примерно одинаковая, низкая. По такой схеме работают все известные мне хозяйства. Никаких путей прямой продажи своего зерна на мировом рынке мы не имеем. Получается, что наше хозяйство от вступления в ВТО пока ничего не выиграло.

- А что тогда изменилось в растениеводстве в связи со вступлением страны в ВТО?

- Вступление в ВТО привело к изменению в методах господдержки. В 2013 году господдержка, по сравнению с прошлым годом, сократилась. В 2010-2011 годах субсидии закрывали 8-10% затрат предприятия. В 2013 году много субсидий отменили. Из тех субсидий, которые сохранились, мы продолжаем получать субсидии на молоко и сельхозтехнику.

Основная проблема с получением субсидий - это задержки выплат. Учитывая закрепованность сельхозпроизводителей, скорость получения выплат очень важна. В этом году субсидии на молоко за 3-й квартал пока получены не были. На купленный весной трактор субсидия была получена быстро, всего за два месяца.

Самые большие изменения коснулись поддержки государства на закупку ГСМ, химии и элитных семян. До 2013 года правительство области заключало договор с ОАО «Самаранефтепродукт» на поставку ГСМ по льготным (на 20-30% ниже рыночных) ценам сельхозпроизводителям области. Учитывая, что ГСМ в структуре наших затрат составляет 15%, то льготная цена позволяла экономить около 3-4,5% от общих затрат. Ежегодно затраты на химию составляют 600-700 тыс. рублей, из них 30% субсидии нам возвращалось.

С прошлого года также сохранилась субсидия на элитные семена, которая финансируется совместно областными и федеральными бюджетами (60% и 40% соответственно). С моей точки зрения, данная субсидия скорее помогает жить сельхозинститутам, производящим

семена, чем аграриям. Зная размер субсидии, институты завышают цену ровно на размер субсидии. На данный момент цена реализации пшеницы 3 класса составляет 6,5 тыс. рублей, а элитных сортов – 24 тыс. рублей за тонну. Десять лет тому назад разница в цене была в 2-3 раза, а сейчас из-за субсидии – в 4-5 раз.

Также у нас есть ощущение, что механизм субсидий по закупке сельхозтехники привел к аналогичному результату. 25% субсидии превращаются в завышение цены и возможность больше заработать производителям и продавцам сельхозтехники. Аналогичная ситуация сложилась 5 лет тому назад, когда была объявлена субсидия на молоко. До субсидии молокозаводы принимали молоко по 13 рублей за килограмм, а появление субсидии в размере 2 рублей привело к падению закупочной цены до 11 рублей.

В этом году ввели новый тип субсидии – погектарную поддержку. Общая сумма получае-

ним ехала вся область, и количество бумажной работы было колоссальным. Цена на химию принципиально за три года не изменилась. Мы работали с одной компанией – «Сахо Хим-Пром». Теперь у них другое название – «Агрокемикал Ди Эф». Цена элитных семян в 2013 году возросла примерно на 20% и составила 24 тыс. рублей за килограмм.

Рост цен на электроэнергию в 2013 году по сравнению с 2012 мы особо не ощутили. Тариф остался на уровне 5,20 рубля за киловатт-час.

- Ожидаете ли вы каких-либо изменений в отрасли в ближайшие несколько лет в связи со вступлением в ВТО?

- Не думаю, что система принципиально изменится. Будет существовать механизм перекупки, цена будет оставаться низкой. В результате сельхозпроизводитель будет работать на пределе рентабельности, а перекупщики получать прибыль.

Звучат доводы в пользу саморегулирующегося свободного рынка. Однако рынка нет и в помине, а есть рынок перекупщиков, действующих только себе во благо

”

- Существует ли принципиальная разница между агробизнесом в современной России и за рубежом?

- Мы изучаем иностранный опыт, например Германии и Чехии. Размер сельхозсубсидий в Германии существенно выше и доходит до 1000 евро на гектар. Не стоит забывать, что с развалом СССР 15 лет сельское хозяйство в нашей стране переживало очень сложные времена. Никакой помощи не осуществлялось. Наше хозяйство стало обновлять парк техники только в 2007 году. В Европе не было периода длительного застоя в сельском хозяйстве, они привыкли раз в пять лет обновлять парк техники. На наших предприятиях техника работает долгими десятилетиями. У нас самих есть трактор «Т4А», приобретенный еще в 1974 году.

- Какой, с вашей точки зрения, должна быть господдержка вашего сектора отрасли?

- Я не считаю, что государство должно просто больше давать денег сельхозпроизводителям. Прежде всего мы должны сами зарабатывать деньги, производить востребованную рынком продукцию. Не должно быть так, что без денег государства сельхозпроизводитель не может работать. Ведь тот, кому деньги просто дают, всегда хочет их больше. Однако я понимаю, что агробизнес в России сейчас переживает тяжелые времена, и господдержка не может быть лишней. Господдержка должна принимать немного другие формы, чем просто передача денег. Государство должно больше заниматься регулированием цен на ГСМ, электроэнергию, газ. Рост цен на энергоносители не должен восприниматься как само собой разумеющееся.

С другой стороны, цена на пшеницу уже пятнадцать лет держится примерно на одном уровне – 6-8 тыс. рублей за тонну. Звучат доводы в пользу саморегулирующегося свободного рынка. Однако рынка нет и в помине, а есть рынок перекупщиков, действующих только себе во благо. Вот если бы государство ставило задачи на год и гарантировало закупочные цены, то производитель бы уже сам решал, сколько он хочет заработать, регулируя свои издержки: объем и типы удобрений, средства защиты растений, средства механизации и прочее. Сейчас ситуация противоположная: начиная вкладывать деньги весной, сельхозпроизводитель никогда не знает конечного результата.

- Какие шаги предпримет ваше хозяйство, чтобы успешно существовать в новых условиях?

- Рецепта гарантированного успеха, наверное, мы пока еще не нашли. Каждый год начинается с поиска источников финансирования. Оборотных средств всегда не хватает и приходится кредитоваться. Получение более высокой урожайности, конечно, позволит реализовать больше продукции, но затраты на ее получение (например, с помощью удобрений) могут перекрыть возможные доходы от реализации. Поэтому мы продолжим делать то, что умеем лучше всего – выращивать зерновые культуры, используя все свои знания и навыки.

К подбору культур в фермерском хозяйстве «Талан» ежегодно подходят с учетом не только выгоды, но и рационального использования земли

АНАЛИТИКА

МНЕНИЕ



«Талан» ищет пути повышения урожайности

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

В сельском поселении Утевка Нефтегорского района насчитывается около 15 аграрных предприятий и фермерских хозяйств. Первым, кто не стал арендовать землю, а выкупил доли односельчан, стал Владимир Петрушин, организовавший в родной Трофимовке ООО «ФХ Талан».

В настоящее время в собственности фермерского хозяйства «Талан» 3000 гектаров земли. А начинал восемь лет назад бывший агроном совхоза и управляющий отделением Владимир Петрушин с приобретения 1286 гектаров у своих односельчан. Таким образом он стал первым землевладельцем в Нефтегорском районе. Многочисленное семейство Петрушина поддержало идею создания фермерского хозяйства. Его директором стал зять Евгений Тракнов.

Спустя три года по программе развития сельского хозяйства «Россельхозбанк» начал принимать землю в залог. Тогда в «Талане» была только старая техника, оставшаяся после развалившегося совхоза. Засеять на ней все имеющиеся площади было невозможно. А оставлять землю необработанной Владимир Петрушин не хотел, так как прекрасно понимал, как много усилий нужно приложить, чтобы вернуть плодородие почве. Чтобы хозяйство заработало в полную силу, необходимы были значительные финансовые вложения. Отдав землю в залог, «Талан» смог приобрести всю необходимую технику. Сейчас необработанными остаются только 200 га лугов, на которых косят сено для сельчан.

Технический парк в фермерском хозяйстве продолжают обновлять. В прошлом году приобрели высокопроизводительный зерноуборочный комбайн немецкого концерна CLASS, 25% стоимости которого предприятию было возвращено по областной программе субсидирования.



АЛЕКСАНДР ЛЮБАЕВ,
глава сельского поселения Утевка:

- В Утевке работает 7 аграрных предприятий в форме ООО и еще 7 КФХ. Практически все успешно ведут производство. Самое крупное в Нефтегорском районе по числу обрабатываемых земель - «Утевское ХПП», занимающееся как растениеводством, так и животноводством. ООО «Уте-2» выращивает нетрадиционные культуры - лен, нут и чечевицу, экспортирует рыжик, из которого европейцы производят экологически чистое биотопливо. ООО «ФХ Талан» применяет новейшие технологии в производстве, значительно снижающие себестоимость продукции. Отдадно, что руководители и работники этих хозяйств не остаются в стороне от социальной и культурной жизни поселения.

Выращивают в хозяйстве озимую рожь, ячмень, овес, просо, нут и подсолнечник. К подбору культур ежегодно подходят с учетом не только выгоды, но и рационального использования земли. «Бобовые, такие как чечевица или нут, обязательно должны присутствовать в структуре посевных площадей, - считает Владимир Петрушин. - Они являются хорошими предшественниками для посева других культур. Подсолнечник - более дорогая культура, которая выращивается для получения большей прибыли. Но он сильно истощает и засоряет почву, поэтому сею его немного. И обязательно - озимую рожь, которая заглушает сорняки. Ее мы перемалываем в солому и оставляем на полях с целью улучшения плодородия почвы».

«Талан» постоянно ищет возможности повышения урожайности, строго соблюдая севооборот, совершенствуя структуру посевных площадей, внося удобрения, отшлифовывая собственную систему обработки почвы, которая наиболее эффективна на имеющихся в их распоряжении землях. В этом году в среднем



ВЛАДИМИР ПЕТРУШИН,
землевладелец
ООО «ФХ Талан»:

- Большие надежды мы связываем с вступлением России в ВТО. Рассчитываем, что для нас откроется международный рынок зерна. Ведь, согласно статистике, третья часть населения земного шара голодает. А у нас есть возможность выращивать хлеб и обеспечивать тех, кто испытывает в нем недостаток. Сейчас же рынок сбыта у нас не налажен. Закупочная цена и на зерно, и на бобовые в этом году резко снизилась по сравнению с прошлогодней. В настоящее время мы не продаем свой урожай по бросовой цене, а ждем предложений от компаний, которые работают на мировых рынках и контракты о поставках заключают ближе к новому году. В прошлом году мы таким образом реализовали нут.

собрали 12,5 центнера с гектара. В том числе проса - 17,8 ц/га, овса - 15 ц/га, озимой ржи - 14 ц/га. «Получить богатый урожай в нашей климатической зоне очень сложно, - считает Владимир Петрушин. - 50 ц/га для Кубани хорошо, а для нас - фантастика. При отсутствии системы орошения о таких объемах и речи быть не может в наших погодных условиях».

Сейчас в «Талане» трудится 25 человек. В отличие от многих хозяйств, здесь всем платят зарплату и зимой, чтобы быть уверенными, что весной предприятию не надо будет искать новых работников.

Фермерское хозяйство несет большую социальную нагрузку. «Талан» - сосредоточие всей жизни Трофимовки, население которой составляет 280 человек. На предприятие можно обратиться за транспортом, за трактором. Сотрудники и жители села пользуются преимущественным правом на приобретение сена, соломы, зерна для нужд личного подсобного хозяйства. Благоустройство села проводится усилиями и средствами сотрудников «Талана».

Конкуренция должна быть свободной

АЛЕКСАНДР ТИМОНИН,
генеральный директор
ООО «Хлебный альянс»

За последние годы рынок хлебобулочных и кондитерских изделий претерпел существенные изменения. Государство практически отказалось от контроля качества зерна и продуктов его переработки.

Невозможность установления производителями адекватной цены на продукцию приводит к упрощению технологии, оптимизации производства и использованию низкооплачиваемого труда гастарбайтеров.

Со вступлением в ВТО в страну хлынул поток импортных технологий, товаров низкой ценовой категории. Мучные изделия стали делать из готовых смесей с применением шоковой заморозки полуфабрикатов и большим сроком годности, не возможным без добавления консервантов.

«Упомянутые тенденции привели к стагнации производства и переработке продукции АПК, - говорит генеральный директор ООО «Хлебный альянс» Александр Тимонин. - Стремление части производителей занять на рынке нишу натуральной и экологически чистой продукции упирается в диктат федеральных торговых сетей. А создание собственной инфраструктуры сбыта требует существенных финансовых вложений, часто неоправданных и чрезвычайно рискованных».

Стабильное функционирование и развитие предприятий пищевой промышленности предполагает укрепление их потенциала путем глобального технического перевооружения и создания независимой инфраструктуры сбыта. Помощь в этом должно оказать государство введением для отечественных предприятий четких правил функционирования на длительный срок.

Продовольственная безопасность страны - это не только наличие продуктов в «закромах Родины». Это возможность за счет собственных ресурсов с избытком восполнять их, это самодостаточность и независимость от импорта. А неотъемлемой частью продовольственной безопасности является качество продуктов.

Кроме экономической целесообразности существует понятие - здоровье нации. Цивилизованные страны оказывают существенную помощь своим предприятиям, производящим экологически чистую и полезную продукцию.

Конкуренция может и должна быть свободной. Покупатель сам должен выбирать - суррогаты по низким ценам или более дорогие, но натуральные продукты. И то и другое имеет право на существование. И если исключить элементы монополизма и проявления административного ресурса, если дать широкие возможности отечественному производителю самоотверженно трудиться на благо страны, тогда отпадет необходимость заботиться о продовольственной безопасности России.

Самарский хлеб

Производство хлебобулочных и кондитерских изделий по традиционным российским технологиям.

Тел: (846) 931-12-02
сайт: www.samara-hleb.ru
E-mail: info@samara-hleb.ru

За последние три года импорт продуктов питания в Россию увеличился вдвое – с 17,4 млрд до 35,2 млрд долларов



ЛИЧНОЕ МНЕНИЕ

Сотрудничество ученых и аграриев будет развиваться

САМГМУ РАЗРАБАТЫВАЕТ БИОТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

ВЛАДИМИР РЕЗНИКОВ

Ученые Самарского государственного медицинского университета готовы развивать лекарственное растениеводство, создавать биологически активные кормовые добавки для животных, участвовать в региональных проектах, объединяющих науку, село и бизнес.

ЛЕКАРСТВЕННОЕ РАСТЕНИЕВОДСТВО

Природа создает необходимые человеку биологически активные соединения, но в малых количествах. Эволюционное ограничение можно преодолеть с помощью биотехнологий. Это становится особенно актуально еще и по причине постоянно увеличивающегося дефицита и стоимости сырья. Выращивание изолированных клеток растений в искусственных питательных средах дает возможность получения фитомассы, полностью свободной от гербицидов, пестицидов, тяжелых металлов и других примесей. Необходимо развивать и агротехнику на плантациях. Учеными Самарского государственного медицинского университета разрабатываются различные технологии выращивания лекарственных растений. Одна из них – агротехника выращивания родиолы розовой. По словам заведующего кафедрой фармакогнозии с ботаникой и основами фитотерапии СамГМУ, академика Европейской академии естественных наук, профессора **Владимира Куркина**, исследования по получению культуры тканей из родиолы розовой показывают высокое содержание основных действующих веществ растения, обладающих антиоксидантными, иммуномодулирующими и другими свойствами. «Компонентный состав действующих веществ в культуре тканей несколько отличается от дикорастущих растений. В условиях с применением биотехнологий можно получить более активные вещества», – говорит профессор. – Продолжение экспериментов необходимо, поскольку потенциал биотехнологичес-



ВЛАДИМИР КУРКИН,

заведующий кафедрой фармакогнозии с ботаникой и основами фитотерапии СамГМУ, академик Европейской академии естественных наук, профессор:

– Чтобы целенаправленно осуществлять синтез растительных веществ, нужно понимать механизмы их образования. Работа ученых СамГМУ направлена на то, чтобы растения вырабатывали нужные целевые биологически активные вещества с необходимыми потребителям свойствами. Повысить эффективность сельского хозяйства можно только путем внедрения наукоемких технологий.



АЛЕКСАНДР КОЛСАНОВ,

начальник управления инновационных технологий СамГМУ, профессор:

– Экономика России уже функционирует в рамках Единого экономического пространства. Это высококонкурентный рынок. Поэтому экологическая ориентированность сельского хозяйства и развитие биотехнологий являются актуальными стратегическими государственными задачами. Сельскому хозяйству необходимы системные инновации. Это целый комплекс мероприятий, определяющих качество конечного продукта, попадающего на прилавок супермаркета и на наш стол.

кого продукта на сегодняшний день исчерпан далеко не в полной мере». Эта программа заявляется учеными СамГМУ в кооперации с партнерами. Можно создать плантацию родиолы в селе Антоновка. Это экологически чистый регион. Там работает предприятие по переработке сырья «Самаралектравы», которым руководит **Николай Лужнов**. Это филиал Всероссийского института лекарственных растений, они культивируют около 30 наименований, среди которых для ученых СамГМУ приоритетными являются культуры расторопши, эхинацеи, календулы, шиповника витаминного и пустырника. По этим направлениям отработываются и совершенствуются технологии, изучается химический состав растений, разрабатываются методы получения, создания лекарственных форм. Все эти продукты можно использовать как добавку в пищу, гепатопротекторы, антиоксиданты, создавать субстанции для изготовления препаратов, в том числе для ветеринарии. Для сельхозпроизводителей региона может представлять интерес биомасса сине-зеленой водоросли спирулины, которая представляет собой уникальный по компонентному составу источник биологичес-

ких активных соединений. Уже на настоящем этапе данный биотехнологический продукт используется в медицинской практике. Спирулина – быстро возобновляемая водоросль, имеет в своем составе уникальный поливитаминный состав и до 60% белка, стимулирует регенерацию, ранозаживляющее действие и много других полезных свойств. Для ее производства нужны вода (бассейн 25 на 100 метров), тепло, свет и питательные компоненты. Ее можно выращивать в больших объемах. Ученые СамГМУ проработали всю методологию производства и оценки качества, изучили химический состав и фармакологические свойства, разработали методы анализа, создали фармакологические препараты. Возможна комплексная переработка сырьевого источника для производства лекарственной кормовой добавки. Ее можно использовать в ветеринарии, например, для повышения выживаемости цыплят.

КОРМОВЫЕ ДОБАВКИ

Во всем мире применяются пробиотики, которые защищают кишечник от инфекции. Работа кишечника формирует 80% иммунного статуса. С ростом устойчивости патогенных

бактерий человека к антибиотикам проблема ограничения использования антибиотиков в животноводстве и получения экологически чистой продукции становится наиболее актуальной. Большую помощь в этой ситуации оказывают пробиотики – живые микробные добавки. В результате реализации НИОКР учеными СамГМУ отработана технология получения маточной среды, в которой получено достаточное количество эффективных микроорганизмов молочнокислой флоры кишечника. Заведующий кафедрой акушерства и гинекологии №1 СамГМУ, профессор **Владимир Мельников** говорит, что созданные учеными СамГМУ видовые пробиотики для крупного рогатого скота, свиньи, бройлерной птицы используются в селе Алексеевка. Технология производства пробиотика в упрощенном виде выглядит так: выделяется из кишечника животного флора, культивируется и отдается сельхозпроизводителю. Технология позволяет производить пробиотики, максимально близкие по генетическим свойствам к породам животных, непосредственно используемых в данном хозяйстве. В итоге можно получить более конкурентоспособную продукцию по качеству.



Геннадий Котельников, ректор СамГМУ, академик РАН

За создание технологии по получению видового пробиотика учеными СамГМУ получены золотая и серебряная медали – на авторитетных международных выставках. Созданная технология проста в применении, экономична и на 15% улучшает производственные показатели. Пробиотик, кроме лактофлоры, содержит витамины, аминокислоты, антиоксиданты, противовоспалительные цитокины, стимуляторы иммунитета. Бактерии препарата нормализуют микрофлору кишечника, деятельность желудочно-кишечного тракта, улучшают обменные процессы, повышают усвояемость пищи, в частности, улучшают переваримость клетчатки. Планируются дальнейшие исследования как по совершенствованию биотехнологического процесса получения новых видовых пробиотиков, так и по включению продуктов биотехнологии в состав комплексных препаратов с широким спектром фармакологической активности (противовоспалительной, антигельминтной, противоязвенной, желчегонной, регенерирующей) для лечения обширного нозологического спектра заболеваний желудочно-кишечного тракта.

На правах рекламы

Взаимодействие науки и практики, внедрение в производство передовых инновационных технологий определяют конкурентоспособность сельского хозяйства

Животноводство. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ



В поисках потерянного стада

ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ ПОКАЗАЛА САМЫЙ БОЛЬШОЙ РОСТ ПОГОЛОВЬЯ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА СРЕДИ ВСЕХ РЕГИОНОВ ПФО



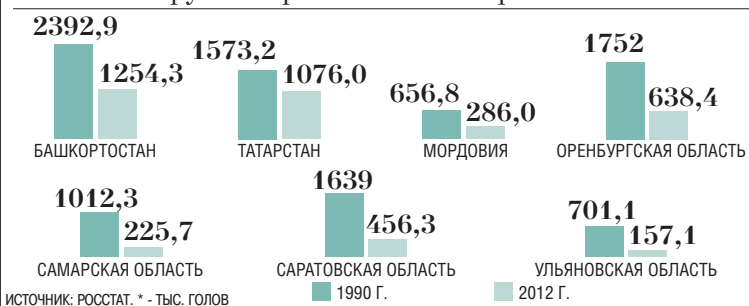
АНДРЕЙ ПЕРЕВОЗЧИКОВ

Региональное стадо КРС выросло на 5,4%. На фоне ужасающих потерь, понесенных областью за четверть века, – это, конечно, капля, и на восстановление позиций уйдут десятилетия. Но, похоже, дно пройдено.

Скотоводство – самая крупная по количеству производимой продукции отрасль животноводства в России, на долю которой приходится более 60% валовой продукции. И одновременно самая пострадавшая за время перехода страны от социалистических методов хозяйствования к капиталистическим. Ни один другой вид сельскохозяйственных животных не исчезал с такой быстротой, как быки и коровы.

На конец 2012 года, согласно данным Росстата, в стране насчитывалось порядка 20 млн голов крупного рогатого скота (из них 8,9 млн коров). За последние 22 года поголовье сократилось почти втрое – в 1990 году в стране было 57 млн голов КРС (коров – 20,6 млн). Для сравнения – количество свиней за этот же период уменьшилось в два раза, птицы – в 1,3.

Поголовье крупного рогатого скота в регионах ПФО*



Крупный рогатый скот разводят практически во всех регионах. Порядка 30% поголовья приходится на долю Приволжского федерального округа, это самый высокий показатель в России. В Самарской области, по данным все того же Росстата, на конец 2012 года было 225,7 тыс. голов КРС (из них 105 тыс. коров). Показатель, скажем прямо, более чем скромный – в Татарстане, к примеру, стадо в пять раз больше нашего, в Башкирии – в шесть, в Оренбуржье – почти в три раза. Даже в маленькой Мордовии (территория в два раза меньше, населения – в четыре) стадо почти на треть больше, чем у нас – 286 тысяч голов.

При этом Самарская область – абсолютный лидер по темпам потери поголовья: в наследство от Советского Союза нам доста-

лось 1,012 млн голов КРС, за истекший период численность уменьшилась в 4,5 раза. Конкурировать с нами по этому показателю в округе может только соседняя Ульяновская область, на другом полюсе – Татарстан, где за эти же годы стадо уменьшилось в полтора раза.

Понятно, что этот скачок из одного измерения в другое произошел не в одночасье. Двадцать лет – немалый период для любых изменений. Непонятна, правда, роль человека в этом процессе эволюции. Нет, ну, в самом деле, кажется, что, если просто оставить коров на самообеспечение и не тратить на них электроэнергию, корма, миллиарды субсидий, результат был бы ровно таким же. А может, и лучше.

ПОДРОБНОСТИ
на стр. 26

«В условиях России отечественный скот эффективнее»



ЗА ТРИ ГОДА В ОБЛАСТИ ПРЕДСТОИТ УВЕЛИЧИТЬ ПОГОЛОВЬЕ КРС НА 10 ТЫС. ГОЛОВ

СЕРГЕЙ ЛЕБЕДЕВ,
руководитель управления животноводства и племенного дела министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области

АНДРЕЙ ПЕРЕВОЗЧИКОВ

- Каковы планы по увеличению поголовья КРС в Самарской области? Каково будет финансовое участие государства в этом процессе.

- Министерство и правительство не ставят перед собой невыполнимых задач, как практиковалось 10 лет тому назад. Программы поддержки сельского хозяйства на 2013-2020 годы содержат вполне выполнимые показатели по увеличению поголовья, и мы пока идем в рамках поставленных планов.

Применительно к скотоводству губернатором поставлена вполне четкая и выполнимая задача – за три года (2014-2016) увеличить поголовье КРС на 10 тыс. голов. Государственная поддержка подразумевает возмещение части затрат, понесенных сельхозпроизводителями. Так, на приобретение поголовья КРС возмещается от 35 до 45% его стоимости, на постройку помещения и закупку оборудования с 2014 года будет возмещаться не менее 50% затрат на оборудование и, в зависимости от деталей проекта, будет возмещаться часть понесенных затрат на строительство. Приобретенная сельхозтехника возмещается в объеме от 10 до 30% стоимости. При покупке племенного скота внутри области возмещается 45%, так как таким образом оказывается двойная поддержка региональному животноводству, а если покупка была сделана за пределами области – компенсация составит 35%.

Давайте посчитаем. Средняя цена племенного животного сейчас составляет около 120 тыс. рублей. При среднем объеме возмещения затрат в 40% и планах по увеличению поголовья на 10000 голов, бюджет области готов поддерживать приобретение племенных животных в объеме не менее 500 млн рублей на ближайшие три года. Только в этом году было приобретено 2316 голов КРС, а объем поддержки на приобретение скота составил около 100 млн рублей.

- Считаете ли вы целесообразным завозить импортный скот, учитывая отрицательный опыт прошлых лет?

- Мы будем завозить импортный скот, но это направление работы не является приоритетным. В условиях России отечественный скот эффективнее. Например, много племенных хозяйств расположено в Кировской области, но даже Кировская область не сможет обеспечить всех желающих, так как проблема нехватки поголовья КРС свойственна не только нашему региону.

По ветеринарным причинам, по решению Россельхознадзора, сейчас для поставок в Россию закрыта Европа, зато мы можем работать с Австралией, с Северной Америкой. Пример «Радны», которая завезла племенной скот из Финляндии, показателен тем, что он дает существенно более высокие результаты.

В прошлые годы хозяйства были не готовы принять импортный племенной скот, у них не было ни достойных условий содержания, ни специалистов, ни кормовой базы. Результат был отрицательным. Сейчас, например, никаких проблем не испытывает ГУП ОПХ «Красногорское» Безенчукского района, которое завезло около 200 голов венгерского скота, он прекрасно себя чувствует, развивается, дает потомство, так как они подошли правильно, со знанием дела. Мы бы хотели в будущем строить работу так, чтобы заранее быть уверенными в том, что хозяйство готово к приему скота элитных пород, в наличии все условия содержания, есть полный штат специалистов, кормовая база.

Полную версию интервью Сергея Лебедева читайте на сайте AgroPromSamara.ru

Индекс. «Волга Ньюс». Животноводство. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Одним из лидеров рейтинга стал руководитель амбициозного проекта по строительству Сергиевской птицефабрики Константин Позмогов. Бывший топ-менеджер мордовского агрохолдинга «МАПО», а ныне генеральный директор ООО «Европейские биологические технологии» обещает запустить первую очередь комплекса в 2015 году, а к 2018 году вывести его на полную мощность. В начале июля в закладке первого камня птицефабрики принял участие губернатор Самарской области Николай Меркушкин и руководитель регионального Минсельхоза Виктор Альтергот.	ОРГАНИЗАЦИИ
1. Меркушкин Николай..... 6 711	-985	1. Министерство сельского хозяйства СО..... 6 707
2. Альтергот Виктор..... 4 673	530	2. Россельхозбанк..... 3 228
3. Позмогов Константин..... 2 506	2 219	3. Правительство Самарской области..... 2 452
4. Бахаев Олег..... 1 200	1 070	4. Птицефабрика Безенчукская..... 2 179
5. Гришлун Алексей..... 1 195	901	5. Велес (ГУП)..... 2 011
6. Титов Вячеслав..... 1 113	-595	6. Корпорация развития Самарской области..... 1 839
7. Сомов Николай..... 1 050	-540	7. Сергиевская птицефабрика..... 1 743
8. Половинкин Андрей..... 1 037	-402	8. Электроштит-Стройиндустрия..... 1 510
9. Назаров Александр..... 916	-20	9. СызраньСельмаш..... 1 428
10. Кутенков Олег..... 838	476	10. СВ-Поволжье..... 1 372
11. Бобров Андрей..... 833	-675	11. Доминант..... 1 346
12. Демченко Геннадий..... 815	-1 126	12. МАПО..... 1 340
13. Волков Борис..... 794	736	13. Министерство сельского хозяйства РФ..... 1 292
14. Овчинникова Наиля..... 685	685	14. Электроштит..... 1 279
15. Туманов Николай..... 685	685	15. КолПИТАНИЯ..... 1 031
16. Филиппов Владимир..... 634	605	16. Первомайское..... 985
17. Анкуда Николай..... 620	13	17. Русское подворье..... 938
18. Беспалов Алексей..... 609	609	18. СВ-Квадро..... 931
19. Егоров Юрий..... 578	578	19. Росагролизинг..... 919
20. Тукаев Ильшат..... 530	-384	20. Правительство РФ..... 879

В России доля скота мясных пород в общем стаде КРС составляет всего 2%, тогда как в Канаде и США этот показатель доходит до 85%



АНАЛИТИКА

СКОТСКИЙ БИЗНЕС ПОШЕЛ НА ПОДЪЕМ

ДЛЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПЛЕМЕННОГО СТАДА В ОБЛАСТИ ИСПОЛЗУЮТСЯ ВСЕ СРЕДСТВА – И МАССОВАЯ ЗАКУПКА ЖИВОГО СКОТА, И ЭКСТРАКОРПОРАЛЬНАЯ ТРАНСПЛАНТАЦИЯ ЭМБРИОНОВ. ОДНАКО ТОЛЬКО НА УДВОЕНИЕ ПОГОЛОВЬЯ ПОТРЕБУЕТСЯ НЕ МЕНЬШЕ ТРИДЦАТИ ЛЕТ

КРИСТИНА ЩЕРБИНА

В любом бизнесе существуют свои сложности и подводные камни. Ни один бизнес не бывает полностью лишен систематических и случайных рисков. Но редкий бизнес может «похвастаться» наличием всех возможных рисков сразу. Современное скотоводство – как раз из таких.

Состояние современного самарского стада далеко от совершенства. Помимо необратимых количественных потерь за два десятилетия произошли и качественные. Большинство из них стали следствием запущенной племенной работы.

Очень наглядно качественная проблематика проявляется опять-таки в цифрах. Сегодня в молочном комплексе области используется порядка 100 тысяч голов скота. Средний надой в сельхозорганизациях области составляет 4,3 тонны с одной коровы в год, что почти соответствует среднероссийскому показателю (4,5 т/год). Тогда как в Израиле с одной коровы умудряются получать 11,7 тонны в год, а в США – 9,3 т/год.

Разница, согласитесь, существенная, которую сложно объяснить только суровой российской зимой. В тех же США зима местами схожа с нашей, а в засушливом Израиле климатических проблем не меньше.

Проблема в генетике и технологиях.

В СССР старались вывести такую корову, которая могла бы питаться кормами невысокого качества, переносить периоды нехватки кормов, при этом стабильно размножаться и давать молоко

БЕРЕГИ ПЛЕМЯ СМОЛОДУ

В СССР и первоначально в России задачей племенных организаций являлось выведение типов КРС (тип как подраздел породы), более приспособленных для конкретной местности разведения. Советская система племенной репродукции не ставила своей целью выведение высокопродуктивных пород скота. Поэтому все выведенные в советские времена породы высокопродуктивными по большому счету не являлись.

Районирование пород давало адаптацию к условиям климата и корма и, как следствие, позволяло достичь целей по выживаемости скота и удешевлению затрат на корма. Проще говоря, стояла задача вывести такую корову, которая могла бы питаться кормами невысокого качества, стойко переносить периоды нехватки кормов, при этом стабильно размножаться и обеспечивать среднюю или ниже средней производительность.

К выведенным породам молочного скота советского периода можно отнести: чернопеструю, красную степную, ярославскую, холмогорскую. Средний годовой удой у этих пород не превышал 5000-5500 литров, а зачастую был гораздо ниже.

«На Западе же стояла задача вывести наиболее продуктивный скот, приносящий в итоге максимальную прибыль. В СССР ставилась задача иметь большое стадо, много коров, а на Западе стремились сделать стадо наиболее компактным и при этом высокопроизводительным», - говорит руководитель Центра репродуктивных технологий, дислоцирующегося в селе Сырейка Кинельского района, **Денис Кнуров**.

В итоге за рубежом вывели голштинскую породу, которая наиболее приспособлена к секреции молока. А в отдельных странах появились породы, имеющие узкое назначение, например, давать молоко с высоким содержанием белка для производства сыров. Так, в Италии распространение получила порода бруно, молоко которой богато казеином.

«Селекция - это долгосрочный, кропотливый процесс, требующий внимания грамотных специалистов на всех этапах работ, - продолжает Денис Кнуров. - Во времена СССР данный процесс в мясном скотоводстве так никогда и не был поставлен на серьезные масштабные рельсы. Поэтому неудивительно, что в России сейчас мясного скота доходит до 85%. На Западе исторически не принято массово употреблять мясо молочных пород в пищу, а у нас это в порядке вещей. В нашей стране культура потребления мяса находится на весьма низком уровне».

БЫСТРО ТОЛЬКО КОШКИ

Восстановление поголовья КРС - сегодня одна из стратегических задач регионального Минсельхоза. На ее решение брошены значительные силы и средства. Три года назад для этого даже создали специализированное госпредприятие - ГУП «Велес», главной задачей которого стало обеспечение хозяйств области высококачественным племенным скотом.

За время своего существования «Велес» завез и передал на условия товарного кредита сельхозтоваропроизводителям области более 8000 голов маточного поголовья КРС. До конца года эта цифра должна увеличиться еще на тысячу голов. С учетом приплода, который дали привезенные «Велесом» буренки и который, понятно, остался в хозяйствах губернии, увеличение поголовья КРС составило более 18000 голов.

Руководитель ГУП СО «Велес» **Николай Анкуда** объясняет невысокие темпы отраслевой спецификой: «Это долгая и постепенная работа. Невозможно вдруг взять и поменять все самарское малопродуктивное стадо на европейское высокопродуктивное, так как помимо того, что это потребует масштабных инвестиций на приобретение самого поголовья, понадобятся



СЕРГЕЙ ДОЛГАЕВ,
заместитель директора
ГУП СО «Велес»:

- В 2013 году в чистом виде из других регионов завезли порядка 2250 голов КРС – почти все это скот молочного направления, высокопродуктивные породы: красно-пестрая порода и черно-пестрая порода. Завозим хороший скот, ведем племенной отбор. Область стремится закупать скот с потенциалом не менее 5000 кг в год. Скот поступил из Саратовской, Ульяновской области, республик Мордовии, Марий Эл. Порядка 500 голов купили у местного населения. Задействовали – внутренний ресурс, чтобы население не сдавало телочек и нетелей на мясо. Мы у населения покупаем скот по цене мяса, точнее по цене на 5 рублей больше, чем цена мяса. Планируем до конца года закупить до 700 голов..

ся совершенно другое оборудование ферм и животноводческих комплексов».

То, что в таком деликатном деле, как размножение КРС, спешка не нужна, убедительно доказывает история вопроса. Массовый завоз импортного скота, имевший место в России в недавнем прошлом, обернулся его столь же массовым падежом. По данным ВНИИплема, «отход» из числа 107129 зарубежных нетелей, завезенных в страну в 2009-2010 годах, составил 26,2%. То есть четверть дорогостоящих иностранных коров не прижились в суровых российских условиях – в итоге 3 млрд руб. потерянных денег.

Тут же в памяти всплывает печальная судьба «еврофермы» в Новокуркове, на которую были поставлены коровы элитных пород из Голландии и которая в 2009 году была успешно обанкрочена.

НА ТРЕХ КИТАХ

Подходы к сохранению племенных животных отличаются от сохранения товарных. Николай Анкуда назвал нам «три кита» успешного содержания племенного стада.



АНАТОЛИЙ КАНАЕВ,
директор ООО «Агроком»:

- В 2010 году возникла идея закупить по госпрограмме через «Велес» маточный скот абердин-ангусской породы. Эта порода местными специалистами была изучена, она неприхотлива, бычки на откорме за 12 месяцев вырастают до 450 кг, хорошо реализуются. В 2010 году в Твери было закуплено 100 телок. Когда они достигли случного возраста – 380 кг, их случили. В 2011 году завезли еще 100 голов. Поголовье подросло, их также случили. В итоге все завезенное поголовье перетелилось. Сейчас общее стадо абердин-ангусской породы у нас - 360 голов. Это поголовье полностью проверенное, чистое по инфекционным заболеваниям, и мы готовим документы на получение статуса племпредприятия.

Во-первых, оно требует особых условий содержания: крытые, изолированные помещения, в которых должны быть чистота и порядок. Современное доильное оборудование с использованием компьютерной техники, что позволяет не мучить животное, а осуществлять отбор молока в наиболее благоприятный для животного момент.

Во-вторых, племенной скот требует совершенно определенных сбалансированных качественных кормов и рациона питания.

И в-третьих, племенной скот не принесет никаких ощутимых результатов без современной ветеринарии. Причем если средства на строительство коровника и современное доильное оборудование найти можно, можно придерживаться правильного рациона питания животных, то вот найти грамотного ветеринара, готового работать на крупном молочном комплексе с племенным стадом, большая проблема.

«Мы должны быть уверены в том, что, когда мы привозим здорового маточное поголовье, хозяйство готовое его принять и умеет с ним работать», - говорит Николай Анкуда.





За два года работы Центра репродуктивных технологий удалось получить родившимися 48 телят, и сейчас там ожидают новый приплод – еще 39 телят



СПРАВКА

Стейк из лимузина

К выведенным породам молочного скота советского периода можно отнести: черно-пеструю, красную степную, ярославскую, холмогорскую породы.

В России традиционные разводимые мясные породы – калмыцкая, доля которой достигает 43%, герефордская - 24% и казахская белоголовая - 17%. Во многие регионы завозят мясной скот интенсивных пород, таких как абердин-ангусская, шароле, лимузин. Их доля в последние годы растет. Особенно популярна абердин-ангусская порода. Разводят и такие породы, как обрак, салерс, галловейская.

За последние годы отечественными селекционерами выведена новая порода крупного рогатого скота мясного направления – «русская комолая» и новый тип в герефордской породе – «уральский герефорд».

Все современные породы характеризуются какой-либо отличительной чертой. Например, из иностранных пород абердин-ангусская порода обладает непревзойденным качеством мяса: плотность, вкус, мраморность, прекрасно подходит для производства стейков. Порода лимузин характерна большими привесами, если стоит задача произвести быстрее больше мяса.

Из отечественных пород можно упомянуть казахскую белоголовую породу, создание которой происходило на основе скрещивания казахского и калмыцкого скота с производителями герефордской породы.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

«Невозможно взять и поменять самарское стадо на европейское»



НИКОЛАЙ АНКУДА,
Генеральный директор
ГУП СО «Велес»

КРИСТИНА ЩЕРБИНА

- Какими критериями вы руководствуетесь в выборе породы завозимого скота?

- В начале работы «Велес» завозил в небольших количествах холмогорскую и бестужевскую породы, которые не являлись нашим приоритетом, так как большинство хозяйств стараются работать с черно-пестрой породой, а наша задача – соответствовать потребностям рынка.

Поставки симментальской породы в 2010 году были обусловлены необходимостью работы как по поднятию мясного, так и молочного поголовья КРС. Удачное сочетание свойств породы позволило эффективно достигать поставленных целей. В результате в области выросли как надои, так и поставки мяса.

Выбор мясной казахской белоголовой породы был обусловлен практическими соображениями, связанными с невозможностью хозяйств принять молочный товарный скот. Молочный скот требует гораздо больших первоначальных инвестиций со стороны хозяйства: коровники надлежащего качества, кормовая база, ветеринарные службы, доильное оборудование, емкости для хранения молока, специализированный транспорт, налаженные деловые связи с поставщиками сырого молока. Принять мясной скот и начать развивать мясное направление намного проще, так как можно практиковать свободный выпас, естественное спаривание, что упрощает и удешевляет работу хозяйств.

В наши планы не входит расширять разнообразие поставляемых пород. Большое разнообразие пород в общем стаде усложняет племенную селекционную работу. Голштино-фризская порода по молочному направлению, а также герефорды и абердин-ангуссы по мясному направлению в нашей области хорошо изучены и присутствуют как в больших хозяйствах, так и в ЛПХ.

Мы должны быть уверены в том, что, когда мы привозим здоровое маточное поголовье, хозяйства готовы его принять, они умеют с ним работать

- Что нужно сделать, чтобы привести самарское стадо к европейским, американским или новозеландским стандартам?

- Это долгая и постепенная работа. Невозможно вдруг взять и поменять все самарское малопродуктивное стадо на европейское высокопродуктивное, так как помимо того, что это потребует масштабных инвестиций на приобретение самого поголовья, понадобится совершенно другое оборудование ферм и животноводческих комплексов.

Мы должны быть уверены в том, что, когда мы привозим здоровое маточное поголовье, хозяйства готовы его принять, они умеют с ним работать. Чтобы каждая новая голова, получаемая как потомство поставленных нами животных, была выше по генетике, была более высокопродуктивной по мясу или молоку.

Общее количество заявок, поступивших с момента основания «Велеса», - более 20 тыс. голов. Мы уже смогли поставить около 9000 голов, а в следующем году уже получится 12 тыс. голов.

Содержание племенного скота - это прикладная наука. Мы готовы идти навстречу хозяйствам, которые активно работают, создают племядро. Это индивидуальная работа, но мы уже согласились на пролонгацию товарного кредита для ООО «Агроком» с пяти лет до восьми. Так как мы понимаем, что срок окупаемости подобных проектов около семи лет. После семи лет хозяйство уже встало на ноги, племядро сформировано, и оно готово отдавать кредит. Мы должны слышать и помогать друг другу. Они нужны нам, а мы им. ГУП СО «Велес» уже готово поставлять скот работающим серьезным хозяйствам на условиях товарного кредита не на пять, а на восемь лет.

Полную версию интервью Николая Анкуды читайте на сайте АгропромСамара.рф

Массовый завоз в Россию импортного скота обернулся его столь же массовым падежом. Смертность из числа 107129 зарубежных нетелей, завезенных в 2009-2010 годах, составила 26,2%

ДВЕ ГОЛОВЫ ЛУЧШЕ

В 2010-2011 годах «Велес» завозил в область в основном КРС мясных пород. Преимущественно казахскую белоголовую, производную от герефордской породы. «Она хорошо адаптирована к климатическим условиям и кормовой базе нашего региона», - подчеркивает Николай Анкуда.

При выборе пород «Велес» исходит из сугубо экономических факторов. «За цену одного герефорда мы можем закупить и привезти в область две казахские белоголовые особи, - аргументирует свой выбор руководитель ГУПа. - Элитный племенной скот, такой как герефорды, абердин-ангуссы, требует намного более сложных условий содержания. Мы не можем себе позволить завести элитный скот по 100 тыс. рублей, чтобы через 3 года его пустили на мясо, только потому, что хозяйство не справились с содержанием скота».

В последние два года приоритет отдан завозу скота молочного направления, и связано это с политикой Минсельхоза на увеличение поголовья молочных КРС. Так, в 2013 году половина из поставленного «Велесом» в хозяйства области КРС была молочного

направления. А в 2014 году доля молочных пород достигнет 70%.

«В основном будет завезена черно-пестрая порода КРС, адаптированная к климатическим условиям средней России, производная от голштинофризской породы, - обещает Николай Анкуда. - Большинство хозяйств стараются работать с черно-пестрой породой, а наша задача – соответствовать потребностям рынка».

ВСЕ СРЕДСТВА ХОРОШИ

Закупка живого скота – не единственный путь увеличения поголовья КРС. Альтернативным способом является активное использование эмбриональной трансплантации. Суть его в том, чтобы ввозить из-за рубежа не племенной скот, а его эмбрионы. Аргументы в пользу такого метода весьма убедительны: эмбрионы дешевле, их проще перевозить, таким животным не нужна адаптация.

Между приверженцами разных методов ведутся жаркие споры. Трансплантологи намекают, что основное «удовольствие» от импорта неадаптированного живого скота получают руководители лизинговых компаний и стоящие за ними чиновники.

Украинский ученый Виктор Мадисон, автор 150 работ по трансплантологии, сомневается и в качестве ввозимого товара: «Зарубежные скотоводы имеют шикарную возможность «подчищать» свои селекционные онеги за счет скотоводов РФ, так как в животноводстве действует простое правило - лучшее живьем никогда не продается».

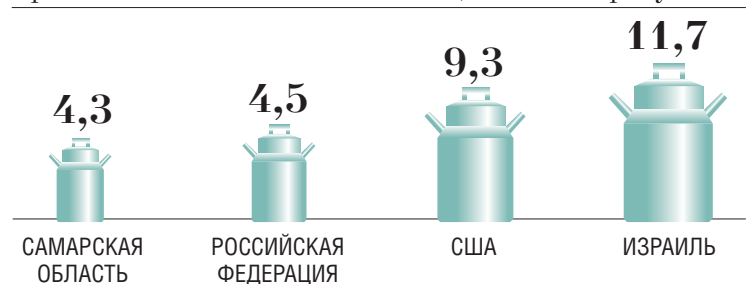
Следует сказать, что эмбриональная трансплантация давно уже перестала быть чем-то фантастическим и перешла в область практики. Центр репродуктивных технологий в селе Сырейка Кинельского района действует уже почти два года. За это время центру удалось получить родившимися 48 телят, и в ближайшее время там ожидается новый приплод - еще 39 телят.

Приживляемость пересаженных в ЦРТ эмбрионов составляет 52% - это уровень мировых стандартов. Бывает и выше - при использовании свежих эмбрионов. «В 2012 году мы проводили международный семинар по трансплантации эмбрионов. На нем мы получили эмбрионы и сразу же, не замораживая и не подвергая консервации, пересаживали реципиентам. Результат – 89% приживляемости», - делится успехами Денис Кнуров.

Руководитель центра уверен, что за методом экстракорпорального оплодотворения будущее. И помимо чисто научных аргументов приводит экономические: «Допустим, хозяйство хочет завести племенной скот, но это дело достаточно сложное, так как нужно сначала найти этот скот, решить ветеринарную проблему, потом найти деньги на этот скот, получить разрешение, чтобы его завести, а он потом будет еще и акклиматизироваться. Метод трансплантации позволяет в самом хозяйстве, имеющем товарный скот, получить скот племенной. Для этого товарный, беспородный скот используется как реципиент, как суррогатные матери, им делают пересадку эмбрионов, и они вынашивают уже племенных телят, которые рождаются на ферме и в результате на базе беспородного стада получается качественное племенное стадо».

Таким образом, подчеркивает Кнуров, от одной высокоценной коровы хозяйство может получить не одного теленка в год, как случается в обычной практике, а от десяти до тридцати, и даже больше.

Средние надои молока за 2012 год, тонн на корову в год



ИСТОЧНИК: РОССТАТ, DAIRYNEWS.RU

Предприниматели, которые будут строить или реконструировать молочные фермы, смогут получать скот на условиях товарного кредита сроком до 8 лет



АНАЛИТИКА

Молочная говядина по цене мясной

БОРЬБА ЗА ВЫЖИВАНИЕ В УСЛОВИЯХ ДЕФИЦИТА КАДРОВ И ТЕХНОЛОГИЙ ДОПОЛНЯЕТСЯ НИЗКОЙ КУЛЬТУРОЙ ПОТРЕБЛЕНИЯ. ПОКУПАТЕЛЬ НЕ ГОТОВ ПЛАТИТЬ ЗА КАЧЕСТВЕННОЕ МЯСО, ПРЕДПОЧИТАЯ ДЕШЕВУЮ ИМПОРТНУЮ ЗАМОРОЗКУ

НАТАЛЬЯ ВОРОНИНА

Понятно, что на фоне глобальных проблем со стадом ждать экономических «прорывов» по другим направлениям не приходится. Естественными спутниками «убитого» стада являются плачевная ситуация с кадрами, технологиями, кормами, производительностью труда. Плюс диспаритет цен – как следствие общей бесхозяйственности и деструктива.

КАДРЫ

О кадровой проблеме сегодня много говорят на всех уровнях. В отрасли ощущается нехватка по всем основным специальностям.

Несмотря на неплохие по сельским меркам зарплаты – скотники сегодня получают 15-20 тысяч рублей – люди все равно уходят. Особенно сложной остается ситуация в молочной отрасли, для которой традиционно характерна высокая интенсивность труда. Свободный выпас, естественная случка КРС мясного направления требует намного меньше человеческих усилий, чем работа в коровниках молочных ферм. Совершенно другие требования по чистоте, постоянная обработка самих животных и аппаратов доения, наконец, дойка, которая случается не менее двух раз в день. Даже при условии механизации это тяжелый труд.

Заместитель директора ГУП СО «Велес» Сергей Долгаев обращает внимание на острую нехватку в регионе зоотехников. «По этому поводу мы

В последнее время на рынке держится невысокая закупочная цена на говядину. Причины две – местного мяса на рынке стало больше, и импорт также увеличился

сотрудняем с губернским техникумом из Сергиевска. У нас с ними подписано соглашение о сотрудничестве. 2-3 года назад они убрали специализацию зоотехника из перечня предлагаемых абитуриентам. Старое поколение вот-вот отработает, а нового нет. Кормление, рацион, подсадка эмбрионов – все это зоотехники. Также знаю, что не хватает ветврачей и доярок. Некоторые регионы ввозят сезонную рабочую силу из других стран. Если решение не будет найдено внутри области, мы будем вынуждены приглашать гастарбайтеров», – говорит Сергей Долгаев.

Путей решения кадровой проблемы много, но главный – это развитие села, его социальной инфраструктуры. Люди со стажем вспоминают, как в советские времена молодому специалисту на селе в самом начале карьеры давали квартиру и обеспечивали производственно-бытовыми услугами. Уходя из дома в 5 утра, человек спокойно сдавал детей в детский сад и шел работать. В наши дни детских садов в селах чаще всего нет, а если и есть, то с 5 утра никто не работает. Получить квартиру молодому специалисту можно только теоретически, так как существующие госпрограммы поддержки, будучи правильными по направлению, не дают эффекта требуемого масштаба.

Каждый хозяйственник решает проблему кадров по-своему, но общее направление скорее универсально: необходимо создать человеку труда комфортные условия существования и возродить желание остаться в селе. Так, директор ООО СХП НОТА Кинель-Черкасского района Александр Старков рассказывает, что на их предприятии «для работников созданы бытовые комнаты, туалеты, душевые, открыта столовая, где все питаются бесплатно. До места работы сотрудников везут бесплатно на транспорте компании».

ТЕХНОЛОГИИ

Другой проблемой, с которой необходимо системно бороться, является традиционно низкая

производительность труда в животноводческом комплексе. Ее решение кроется в освоении новых технологий – и выращивания скота, и получения конечного продукта – мяса и молока.

Как и в случае с кадрами, каждое хозяйство здесь идет своим путем. Так, в ООО «Агроком» Кинельского района эта технология пересадки эмбрионов, которая позволяет не только сэкономить существенные деньги, но и ускорить процесс увеличения поголовья. Данный метод особенно подходит хозяйствам, где уже есть племенной скот.

«Мы даже эмбрионов не покупаем, – говорит директор хозяйства Анатолий Канаев. – Если взять одну телочку абердин-ангусской породы случного возраста – она стоит 80 000 рублей. Если мы берем свою собственную породистую корову, вымываем и пересаживаем эмбрион беспородной корове, это нам обойдется в 10 000 рублей. Выращивание телочки до случного возраста обойдется еще в 20 000 рублей. Выгода более чем двукратная».

Высокие технологии позволяют не только экономить денежные ресурсы, но и использовать свое стадо с гораздо большей эффективностью. Президент ГК «РусьБизнесИнвест» из села Новый Кутулук Борского района Матару Харджиндер Сингх приводит в пример целый ряд важных технологических решений, внедренных на предприятиях группы.

«Мы сторонники свободного выпаса КРС мясного направления. Никаких коровников. Только так можно вырастить мясо элитных сортов. Мы используем технологию нетравмирующей кастрации животных. Это исключает раны и возможность заражения и осложнений. Животное, не подвергшееся классической издевательской процедуре, не получает психологическую травму и растет более здоровым, дает больше мяса высокого качества. Мы используем обязательное прижигание рогов в возрасте 2-3 месяцев. Это позволяет исключить травматизм животных, случайный



ВИКТОР АЛЬТЕРГЕТ,
министр сельского хозяйства
Самарской области:



МАТАРУ ХАРДЖИНДЕР СИНГХ,
президент
ГК «РусьБизнесИнвест»:

– При нашей последней встрече с губернатором Николаем Меркушкиным было твердо обещано: государственная поддержка молочного животноводства будет продолжена. Сельхозтоваропроизводители, которые займутся строительством или реконструкцией молочных животноводческих ферм, будут получать скот через ГУП СО «Велес» на условиях товарного кредита сроком до 8 лет. Это более льготные условия получения сельскохозяйственных животных, чем было ранее (5 лет. – Прим. ред.). Кроме того, планируется начать закупки высокопродуктивного поголовья или его потомства у населения, что должно стимулировать развитие личных подсобных хозяйств населения.

– Рабочей силы нет. Молодежь работать не хочет. В этом году из 30 специалистов 25 ушли на работу, которая обещает на 1000 рублей больше при меньших нагрузках. Мы приняли пять выпускников сельхозакадемии. У них нет практических навыков, только устаревшая теория. Поэтому мы собираемся создавать свою школу. В зимний период обучение, а в летний практика. Есть предварительная договоренность с академией, что они будут обучать студентов на наших фермах по технологиям, которые мы используем. Для нас показателен пример нашего австралийского партнера Рика Писсатуро. В его хозяйстве 1200 голов КРС и 2500 га земли, а работает там всего 3 человека.

или преднамеренный, – говорит глава ГК «РусьБизнесИнвест». – Мы создали команду из четырех специалистов по ветеринарии, которых сами обучили, и они нам полностью обеспечивают ветеринарную поддержку. Будем ставить лабораторию по тестированию крови животных на ДНК, чтобы идентифицировать животных по родителям, так как мы практикуем естественное спаривание».

Уровень технологической оснащенности животноводства далек от идеального, но очень важно, что практически в каждом из направлений существуют передовые хозяйства, которые используют самые современные технологии, роботизацию, автоматизацию и механизацию основных видов стандартных работ и которые могут служить примером для других предприятий отрасли.

ДИСПАРИТЕТ ЦЕН

Одна из основных проблем современного скотоводства – это диспаритет цен, выражающийся в высокой относительной стоимости закупки кормов (8000 руб./т пшеницы в 2012 году и

6000 руб./т пшеницы в 2013 году) и обычно низкой закупочной цене на продукцию животноводства: молоко (16-18 руб./кг в 2012 году и 26 руб./кг в 2013 году – закупочная при 40-45 руб./кг – цены в розницу) и мясо (80-85 руб./кг – закупочная, 300 руб./кг – цена в розницу).

Вынужденное следствие подобных диспропорций – необходимость кредитования закупки кормов, техники, ГСМ. В связи с этим наиболее успешными являются те хозяйства, которые частично решили вышеназванные проблемы, занявшись растениеводством, и обзавелись собственной кормовой базой.

В последнее время на рынке держится невысокая закупочная цена на говядину. Причины две – местного мяса на рынке стало больше, и импорт также увеличился. Анатолий Канаев (ООО «Агроком») утверждает, что в среднем за живой вес бычков получается брать 90-95 рублей за 1 кг. «Но главное, что у покупателей нет понимания «мясное» это мясо или не мясное. Мясо обезличено и берется без разницы, что мясное, что молочное. Называется говядина. По одной цене», – сетует бизнесмен.



В 2013 году на литр произведенного молока хозяйства Самарской области получают 5 рублей субсидий вместо прошлогодних 1,5 рубля

ИНТЕРВЬЮ



ГОСПОДДЕРЖКА

Лучше, чем ничего

Господдержка, а точнее акцент на молочное животноводство тем, кто занимается только мясным направлением, кажется сильно недостаточной. Тем не менее в условиях небольших объемов поддержки есть мнение, что субсидия в 349 рублей за гектар при выращивании кормов - это лучше, чем ничего, а если по итогам года ее увеличат до 570 рублей - это будет уже хорошая компенсация.

С точки зрения субсидий на поголовье, переход от несвязанной поддержки на одну фуражную корову на связанную поддержку на теленка воспринят скорее отрицательно, так как это подразумевает акцент на износ маточного поголовья.

В 2013 году на литр произведенного и сданного молока хозяйства получают 5 рублей субсидии. В прошлые годы субсидии составляли только 1,5 рубля, поэтому хозяйственники подобный шаг оценивают абсолютно позитивно.

Покупка техники также субсидируется - субсидии по стоимости оборудования варьируются в зависимости от вида техники от 25% до 50%. Также можно получить до 50% возмещения затрат на капитальное строительство, но не более 11,1 миллиона рублей в год на одно юрлицо.

Кредиты на закупку скота субсидируются по федеральной программе, т.е. компенсируется ставка рефинансированная - 8,25%, а еще 3% доплачивает Самарская область - в результате получается долгосрочный кредитный ресурс примерно под 2% годовых.

«Мы не закупаем эмбрионы, мы их производим сами»



ДЕНИС КНУРОВ,
руководитель Центра репродуктивных технологий

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

- В чем заключаются основные отличия племенной коровы от безродной? В чем экономический смысл содержания племенного скота?

- Основное отличие племенной коровы от безродной заключается в устойчивом наборе признаков, характеризующих породу, которые переходят по наследству. Породы имеют ярко выраженные экстерьерные различия, но в них ценится способность демонстрировать стабильную производительность по мясу или молоку.

В современной практике разведения скота для получения качественного мяса за рубежом широко используются помесные животные первого поколения, так как они обладают повышенной силой, берут все лучшее от двух пород своих родителей.

Наука до сих пор не может полностью объяснить причины подобного явления, однако известно, что человечество пользуется им с древних времен. В генотипе потомства главным образом первого поколения соединяются разные признаки родителей, а продуктивность оказывается выше, чем у пап и мам при том же потреблении корма.

Впрочем, если ошибиться в подборе пары, то она может быть и ниже. Данный эффект будет замечен и во втором поколении, если привнести в процесс третью породу. Причем эффект усиления показателей эффективности породы во втором поколении может быть даже еще сильнее. Все дело в том, насколько удачно удастся скомбинировать родительские пары.

- Какие современные технологии готов предложить ваш центр хозяйствам Самарской области?

- Мы занимаемся внедрением технологии трансплантации эмбрионов - это метод воспроизводства скота, который имеет

Товарный, беспородный скот используется как реципиент. Им, как суррогатным матерям, делают пересадку эмбрионов и, они вынашивают уже племенных телят

ряд преимуществ по сравнению с традиционными методами, такими как случка с быками и искусственное осеменение. Метод трансплантации позволяет в самом хозяйстве, имеющем товарный скот, получить племенной скот внутри хозяйства. Для этого товарный, беспородный скот используется как реципиент, как суррогатные матери, им делают пересадку эмбрионов, и они вынашивают уже племенных телят, которые рождаются на ферме и в результате на базе беспородного стада получается качественное племенное стадо.

Также этот метод можно использовать для повышения продуктивности скота. Допустим, в хозяйстве есть молочная ферма и есть желание повысить удои. Наша компания проводит анализ скота по продуктивности, выявляет лидеров - высокоудойных коров, получает у них эмбрионы, пересаживает их аутсайдерам, у которых мало молока. В результате от низкопродуктивных животных получается высокопродуктивный молодняк. Это значительно ускоряет продуктивный прогресс стада.

- Каков источник поступления эмбрионов?

- Дело в том, что мы не закупаем эмбрионы, мы их производим сами. Смысл лаборатории - это в основном производство. Другие проекты в России, связанные с пересадкой эмбрионов, в основном работают с покупными - из Канады и США. Мы пробовали их использовать, но теперь работаем с произведенными нами. Это дешевле, но ничуть не хуже. Мы используем для производства эмбрионов импортрованное семя лучших быков. Изучаем стадо, выбираем для получения эмбрионов лучших коров. Отбираем лучшее канадское семя, так как поголовье завезено из Канады, т.е. генетика канадская. В результате здесь в Самарской области мы получаем высокоценный эмбрион канадской селекции.

Полную версию интервью Дениса Кнурова читайте на сайте АгропромСамара.рф

С целью увеличения рентабельности хозяйства стараются откармливать бычков дольше, что дает возможность покрыть издержки в большей степени

«В 2010-2011 годах мы занимались тем, что получили товарный знак «Мраморный теленок», брендровались, работали с самарскими ресторанами, у нас были свои маркетологи. Но результат был неудовлетворительным. Сами рестораторы говорят, что мы лучше привезем из-за границы замороженное мясо за 500 рублей за килограмм, чем купим у вас охлажденное за 700 рублей. Простой человек, потребитель не всегда понимает, не видит разницы, а нам нужны объемы. Поэтому национальный стандарт на говядину и система оценки ее качества жизненно необходимы на рынке», - уверен Анатолий Канаев.

С целью увеличения рентабельности хозяйства стараются откармливать бычков дольше, что дает возможность покрыть издержки в большей степени. Средний вес реализации некоторых хозяйств доходит до 630 кг (против обычных 450-500 кг). Подобная практика особенно подходит для хозяйств, имеющих свою кормо-

вую базу. В этом году урожай сильно пострадали от засухи в мае, продлившейся почти 45 суток, но урожайность в целом вышла на средние показатели. Это дает всем хозяйствам, имеющим свою кормовую базу, некоторую независимость от рыночных цен на корма. «Не смотря на майскую засуху, мы себя кормами полностью обеспечили, и закупать в этом году уже не будем», - подтверждает смысл Матару Харджиндер Сингх.

В летние месяцы предложений на рынке больше, и в 2013 году многие закупщики предлагали 80 рублей за килограмм говядины. Такая цена никак не может устроить хозяйства, которые еще и по этой причине идут на перерезки, чтобы дождаться чуть более высоких осенних и зимних цен. Наличие колбасных производств проблему адекватных цен не решает, так как закупщик сырья для любого массового производства стремится купить его как можно дешевле. При отсутствии национальных стандартов на говядину, высокое качество мяса как аргумент увеличения закупочной цены просто не работает.

В молочной отрасли ситуация более благополучная - цена на сырое молоко начала расти в августе 2013 года. Начав год с 17 рублей за литр, хозяйства имели возможность

сдавать молоко в сентябре уже по 25 рублей за литр. Специальности связывают рост цены с общим трендом падения поголовья молочных КРС в целом по стране. Другим немаловажным фактором на мировом рынке была засуха 2012 года, коснувшаяся даже таких молочных регионов, как Новая Зеландия, что привело к росту цены на сухое молоко. Оба эти фактора способствовали росту внутренних цен на сырое молоко в России.

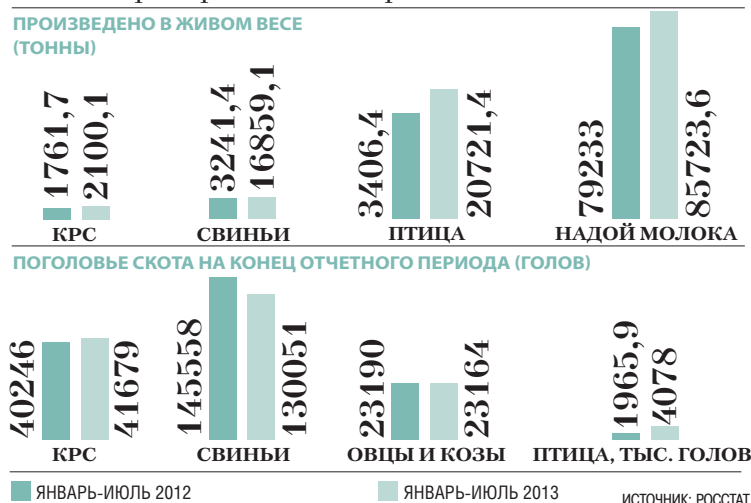
С учетом большого дефицита сырого молока в области проблем с его сбытом хозяйства не испытывают. «У нас стоит очередь из покупателей молока, - говорит Александр Старков (СХП НОТА). - В этой очереди те, кто делает качественную молочную продукцию - Danone, «Молторг». Они находятся в дорогом сегменте, и им нужно хорошее сырье. Если раньше рынку было все равно - есть в молоке жир или нет, то сейчас люди хотят кушать качественный продукт. Спрос растет, предложение по сырию падает. А на внутреннем рынке заместить продукт нечем».

Большинство хозяйств сдают свое молоко крупным покупателям. К самым крупным можно отнести Danone и ООО «Молторг». Лидеры рынка молочной переработки Самарской области, по словам самих производителей, радуют за качество сырья, поэтому готовы покупать качественное молоко по тем ценам, которые диктует рынок.

В то же время мелким производителям молока, которые в силу производимого объема неинтересны крупным покупателям, живется не столь сладко. Они вынуждены продавать молоко посредникам-агрегаторам по ценам гораздо более низким - от 9 до 12 рублей за килограмм, что едва покрывает себестоимость. Если ситуация на рынке не изменится, этот сегмент производителей ждет массовое разорение.

Подробнее об этом читайте в интервью председателя СПХ «Ягодное» Антонины Шелкаевой на стр. 8.

Производственные показатели сельхозпредприятий Самарской области



Сейчас в хозяйствах СПХ «НОТА» около 50 тракторов, больше десятка комбайнов, 25 машин, много навесного, прицепного оборудования



ИНТЕРВЬЮ



ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

ДИРЕКТОР ООО «СПХ «НОТА» АЛЕКСАНДР СТАРКОВ
РАССКАЗАЛ О ПЛАНАХ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПРОГРАММАХ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ
СЕЛЬСКИХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

СЕРГЕЙ АТЛАСОВ

«Переработкой займемся сами»

- Александр Викторович, расскажите о состоянии предприятия. Какое сейчас поголовье? Сколько земли находится в обработке?

- У нас два предприятия – «НОТА» и «Домашняя ферма». Общее поголовье 1500 голов. Все поголовье молочное, а порядка 800 из них дойное, остальное – это телки и нетели. В обработке у нас порядка 10000 га земли, из них 6000 га находится в собственности, остальное в стадии оформления или в аренде. 3500 га из них купили в прошлом году. В наших планах нарастить обрабатываемую площадь земли до 15000 га. Но земли находятся в очень запущенном состоянии, поэтому мы проводим громадную работу по их восстановлению. Некоторые земли по 25 лет не обрабатывались. Кое-где деревья растут, мы их выкорчевываем. Иначе никак, земля для нас – это капитальные вложения.

- Какой путь развития прошли предприятия за последние несколько лет?

- Рост поголовья в «НОТЕ» происходит как за счет внутренних ресурсов, так и за счет приобретения животных. В 2011-м закупили 200 голов нетелей, а к 2013 году пришли к имеющемуся поголовью – 700 голов черно-пестрой породы. В 2012 году мы купили 146 нетелей на «Домашнюю ферму». Причем в «НОТУ» приобрели по госпрограмме через ГУП СО «Велес». В «Домашнюю ферму» мы покупали на кредитные деньги и на собственные. Все кредиты у нас субсидированные по федеральной программе, т.е. компенсируется ставка рефинансирования – 8,25%, а еще 3% доплачивает Самарская область, поэтому активно пользуемся ими, ведь в результате получается почти долгосрочный беспроцентный кредитный ресурс примерно под 2% годовых. В 2013 году приобрели хозяйство «Жигу-

ли» в Ставропольском районе – за счет него увеличили поголовье на 600 голов.

- Расскажите о том, какие изменения прошли на предприятии, какая была закуплена техника, что было построено?

- Мы третий год занимаемся обновлением парка техники. Сейчас в хозяйствах около 50 тракторов, больше десятка комбайнов, 25 машин, много навесного, прицепного оборудования. За последние 3 года только техники закупили на 70-80 миллионов рублей. Для этого мы привлекали банковские кредиты сроком на 5-8 лет и использовали собственные средства. Хочу отметить, что гасить кредиты нам помогает государство. Субсидии по возмещению затрат на приобретение техники и оборудования составляют 10-50%.

За минувшие пару лет нам удалось многое построить: 2 коровника, молочный блок, зернохранилище, зерноочистительный комплекс с 4-мя степенями очистки и сушилкой, территория полностью обнесена забором, проведено благоустройство территории, две силосные ямы, калды для выгула животных, на ферму проведен газ, заработали водяные скважины. Мы выкупили здания старой молочной фермы, давно пришедшие в негодность, из них два реконструировали и поставили там скот. В 2014 году планируем закончить еще пять зданий: подвести коммуникации, дороги, обнести забором.

20 сентября наши специалисты участвовали в выездном совещании по вопросу реконструкции молочных ферм и реализации программы государственной поддержки по их восстановлению, рассчитанной на три года. Поэтому на следующий год планируем продолжить реконструкцию в Новой Елшанке и Садгороде, а также отремонтировать комплекс и построить дополнительные мощности в «Жигулях». Помощь государства неопределима, ведь производителям сельскохозяйственной

продукции возмещают до 50% потраченных средств. Без этой поддержки мы однозначно не смогли бы сделать того, что мы сделали за последние годы.

- В августе исполнился год вступления России в ВТО. Это как-то отразилось на вашем предприятии?

- С момента вступления во Всемирную торговую организацию начала расти цена на сырое молоко. В начале года мы сдавали молоко по 16 рублей, в сентябре мы сдавали его переработчикам по 25 рублей за литр. Дело в том, что из-за засухи в странах – ведущих производителях молока, таких как Новая Зеландия, на мировом рынке цена на сухое молоко выросла почти в 2 раза. Поэтому переработчики ищут альтернативу на российском рынке – в результате сейчас спрос на сырое молоко высокий и цена продолжает расти.

Растет спрос именно на качественную продукцию, а для нее, соответственно, необходимо натуральное молоко, а не сухое

Но есть и минусы. Из-за вступления в ВТО в 2013 году отменили льготы на ГСМ. Последние 4 года цена на топливо только и делала, что росла. В 2009 году мы покупали солярку по льготной цене 8,70 рубля за литр, а в этом году покупали уже по 25 рублей. Также убрали субсидии на удобрения и средства защиты растений. Но в то же время ввели погектарную субсидию. Однако пока не совсем понятно, каким будет ее объем. Если размер доведут хотя бы до двух тысяч рублей на гектар, то это сгладит отсутствие льгот на топливо. Выросли и тарифы на электроэнергию. Мы увеличиваем техническое оснащение предприятия, поэтому растет потребление электроэнергии, и в итоге – существенное повышение производственных затрат. Так, три года тому назад мы платили в месяц 25-30 тысяч

рублей, а в 2013 году – уже около 150 000 рублей. Это серьезно бьет по бюджету компании.

- Ваше предприятие само обеспечивает себя кормами. Каковы результаты заготовки кормов в 2013 году?

- В сентябре 2013 года мы заложили порядка 8 000 тонн сочных кормов, сейчас планируем собрать кукурузу и получить дополнительно порядка 2 000 тонн. В «Жигулях» картина еще более благоприятная – при потребности в 6 000 тонн в этом году мы заложили 10 000 тонн. А за счет урожая кукурузы мы получим 2-3-годичный запас кормов. Но избытки не продаем, ведь год на год не приходится, и в случае засухи запас нас прокормит.

- Расскажите о главном – о молочном производстве. Каковы результаты года?

- В этом году средние надои составили порядка 18 литров на корову в сутки, что дает в общем 13-15 тонн сырого молока ежедневно. В этом году мы перешли на новую для нас технологию кормления, отказавшись от пастбищного содержания стада. Еще в прошлом году летом скотина была на выпасе, а в зимнее время мы загоняли ее в коровник. Это приводило к тому, что животным требовалось 20-40 дней перестройки организма, и как следствие – временное падение надоев. С этого года мы перешли на единый монокорм, которым кормим коров круглый год.

- Испытывает ли ваше предприятие проблемы со сбытом продукции?

- Со сбытом молока у нас проблем нет – наше сырье очень востребовано. Сейчас растет спрос именно на качественную продукцию, а для нее, соответственно, необходимо натуральное молоко, а не сухое.

- Расскажите о ваших планах по переработке продукции.

- Со следующего года мы собираемся заняться собственной переработкой, как мясной, так и молочной. Приобретена и в данный момент идет установка оборудования по производству подсолнечного масла. Нам нужен шрот для своей скотины. Раньше подсолнечник, который сеяли, весь продавали. В этом году будем его перерабатывать сами. У нас потребность 2 тонны шрота в день, т.е. мы свой подсолнечник перерабатываем, масло продаем, шрот отдаем скотине.

- Как на вашем предприятии решается кадровая проблема?

- Кадры – это очень сложный вопрос, но мы стараемся его решать. На наших предприятиях работает много молодежи. Мы стараемся создать комфортные условия труда, механизуем процесс, построили для работников бытовые комнаты, туалеты, душевые, открыли свою столовую, где все питаются бесплатно. До места работы сотрудников возим бесплатно на транспорте компании. По сельским меркам у нас в хозяйствах хорошие зарплаты: так, скотники получают 15 тысяч рублей, доярки – от 17000 рублей, трактористы, водители – 18 тыс. рублей. Причем мы обеспечиваем людей и зарплатой, и работой круглогодично. Во время посевной и уборочной кампаний всегда выплачивается премия. Штат на 90% укомплектован постоянными сотрудниками. Мы создаем коллектив. Проблему удержания человека на селе можно решить только строительством жилья. В области действует программа поддержки молодых специалистов. Минсельхоз возмещает 70% затрат на строительство. Я мечтаю построить целую улицу – допустим, 10 домов для начала. А по госпрограмме, если я построю улицу, то мне субсидируют 95% на благоустройство. Я считаю, что должно быть так: 10 лет проработал – дом твой!



Пищевая промышленность. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ

Переработчиков позвали в партнеры

ВЫВОДЯ НА РЫНОК МОЛОЧНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ НОВОГО МОЩНОГО ИГРОКА, РЕГИОНАЛЬНЫЕ ВЛАСТИ РАССЧИТЫВАЮТ ПОБОРОТЬ ДИСПАРИТЕТ ЦЕН И ПРЕВРАТИТЬ МОЛОЧНОЕ ЖИВОТНОВОДСТВО В РЕНТАБЕЛЬНЫЙ, ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ ДЛЯ ИНВЕСТИРОВАННОГО БИЗНЕСА



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Производителям молочной продукции в Самарской области не позавидуешь. В регионе остро не хватает сырого молока, и в ближайшие годы его дефицит будет только нарастать.

По разным оценкам, от трети до половины своих потребностей губернские молокозаводы вынуждены закупать в соседних регионах. Каждый год полтора миллиарда рублей утекают из области на развитие отечественного производителя в Татарстане, Башкирии, Оренбуржье. Помимо макроэкономики страдает и бизнес - дополнительные логистические затраты не делают самарскую продукцию конкурентоспособнее. А тут еще ВТО, открывшая на наш рынок дорогу дешевой продукции из стран Евросоюза.

И кольцо продолжает сужаться. Производство молока сегодня падает даже в таких благополучных регионах, как

Татарстан и Башкирия. Местные власти в том же Татарстане уже говорят о нехватке сырья для нужд собственной переработки, и думают, как ограничить вывоз сырого молока за пределы республики.

Понятно, что в условиях свободного рынка невозможно выставить заградительные кордоны на границах регионов, так или иначе товар найдет дорогу к деньгам. Но уменьшение предложения неизбежно приведет к увеличению цены, а это либо ударит по рентабельности переработки, либо по карманам потребителя.

Ожидаемое увеличение объемов производства молока в Самарской области, судя по всему, не приведет к снижению напряженности. С одной стороны, строительство новых молочных ферм снизит дефицит лишь на две трети от сегодняшних потребностей, тогда как сами потребности за это время увеличатся в два раза. К этому времени лидер рынка «Самаралакто» завершит реконструкцию и удвоит объемы переработки, плюс область построит в Отрадном большой современный молокозавод. И судя по всему,

новые фермы в большинстве своем будут ориентированы на обеспечение сырьем нового же молокозавода. А это значит, что дефицит для остальных игроков станет просто катастрофическим - порядка 60-70 процентов.

Судя по комментариям, которые нам удалось получить в региональном Минсельхозе, это вполне сознательная политика, направленная на усиление конкуренции между участниками рынка. По замыслу, она должна привести к увеличению закупочных цен на сырое молоко и сделать молочное животноводство рентабельным бизнесом, интересным и для крестьянина, и для инвестора.

Не исключено, что попав, по сути, в безвыходную ситуацию, в роли инвесторов-локомотивов развития отрасли будут вынуждены выступить сами молокозаводы. О своей готовности заняться молочным животноводством нам уже заявил генеральный директор ОАО «Тольяттмолоко» **Максим Обуховский**.

О позиции остальных молокозаводов читайте на сайте АгропромСамара.рф

«Нельзя превращать продукты в набор химических элементов»

КАКОЕ МОЛОКО ПРИБЫЛЬНЕЕ - «ЖИВОЕ» ИЛИ «МЕРТВОЕ?»



РОМАН МУКОВНИН, руководитель холдинга «Красноярское молоко»

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

- Охарактеризуйте, пожалуйста, ситуацию с производством молока в Самарской области, каким вам видится его потенциал?

- Спрос на сырое молоко на территории Самарской области существенно превышает предложение, по моим данным, примерно на 20-30% в зависимости от сезона. Как следствие дефицита сырья, в нашем регионе не может эффективно развиваться «молокоемкое» производство, а именно: производства сливочного масла, творогов, сухого обезжиренного молока и сыров. Любой производитель, который решится выпускать данные продукты на территории Самарской области, изначально будет в невыгодной конкурентной позиции по отношению к предприятиям, расположенным в регионах с достаточным количеством молока. Подтверждением этих слов является отрицательная динамика производства этих продуктов в Самарском регионе.

- Каким вы видите выход из сложившейся ситуации?

- Существующим поголовьем скота такие большие потребности не закрыть, необходимо наращивать поголовье молочного стада. Программа строительства молочных ферм - это абсолютно правильный шаг, которого Самарская область ждет очень давно. Существует достаточно большой неудовлетворенный спрос на сырое молоко.

Что касается строительства молокозавода, то здесь у меня нет такой однозначной оценки данной инициативы. В первую очередь, не совсем ясно, какой продукт этот завод собирается производить и как он будет его реализовывать?

- Как вы решаете проблему организации ритмичного производства вне зависимости от поставок сырья и пищевой ценности продукции?

Тот, кто решится изготавливать «молокоемкие» продукты на территории Самарской области, изначально будет в невыгодной позиции по отношению к конкурентам из других регионов

- В молочной отрасли существуют две крайности: близкий к натуральному молочный продукт с невысокой температурной обработкой, но с живыми лактобактериями и неразрушенными аминокислотами с небольшими сроками хранения, и далекий от натурального молочный продукт с высокой температурной обработкой с большими сроками хранения.

В первом случае продукт по физико-химическому составу близок к молоку из-под коровы, но обратная сторона медали - вместе с полезными бактериями всегда существует риск присутствия вредоносных микроорганизмов. Также у такого продукта повышенные требования к цепочке холода при производстве, хранении, транспортировке и продаже молочной продукции, что влияет на цену готового изделия.

Стерильная молочная продукция (маркетологи из «Тетра-Пака» придумали термин ультрапастеризация, но это одно и то же, стерилизация - нагрев до 140 градусов Цельсия, а ультрапастеризация - до 135) абсолютно безвредна в микробиологическом плане, но почти так же и малополезна в физико-химическом отношении. В таком продукте неизменным будут только отдельные микроэлементы, такие как кальций, магний, железо и т.д., большинство сложных химических соединений типа аминокислот будет разрушено тепловой обработкой.

На предприятии «Красноярское молоко» принята стратегия производства пастеризованной натуральной молочной продукции с небольшими сроками хранения. Мы считаем, что такая продукция гораздо более полезна для потребителя, чем любые «долгоиграющие» молочные продукты. Задача состоит в том, чтобы обеспечить неразрывную цепочку холода для хранения продукции. Нельзя превращать продукты питания, в т.ч. и несущие определенную микрофлору, в простой набор химических элементов. Человеческий организм живет и развивается в нестерильной среде, и нельзя нарушать законы природы.

Полную версию интервью Романа Муковнина читайте на сайте АгропромСамара.рф

Индекс. «Волга Ньюс». Пищевая промышленность. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Присутствие в верхних строчках рейтинга депутата Губернской думы Александра Миалева связано с чередой событий вокруг некогда контролирувавшегося им компаний. Так, в июле начались судебные разбирательства, связанные с активацией обанкроченного спиртзавода «Новый Буян». В августе появились сообщения о смене «Родник» названия на «Сызранский водочный завод». А в сентябре - о приостановке Росалкогольрегулированием лицензий на закупку, хранение и поставки алкогольной продукции компании «МИКО АЛКО».	ОРГАНИЗАЦИИ
1. Альтергот Виктор..... 5 109	3 661	1. Новокуйбышевское молоко..... 4 589
2. Меркушкин Николай..... 4 143	1 497	2. Арбитражный суд Самарской области..... 3 291
3. Милев Александр..... 2 415	2 306	3. Фабрика качества..... 2 714
4. Куличкин Олег..... 2 301	647	4. Родник..... 2 610
5. Фомин Петр..... 1 827	-88	5. ФНС..... 2 320
6. Шокуров Валерий..... 1 705	662	6. Министерство сельского хозяйства СО..... 2 130
7. Маслов Вадим..... 1 697	1 697	7. Россельхозбанк..... 2 025
8. Кобенко Александр..... 1 697	1 697	8. РОСБИИ..... 2 017
9. Чудав Николай..... 1 697	1 697	9. Правительство Самарской области..... 1 825
10. Сомов Николай..... 1 587	-63	10. Министерство экономического развития СО..... 1 820
11. Корнев Владимир..... 1 189	752	11. Древо..... 1 697
12. Константинов Александр..... 1 058	813	12. Росалкогольрегулирование..... 1 405
13. Чернов Юрий..... 925	-310	13. СызраньСельмаш..... 1 382
14. Маркевич Сергей..... 891	891	14. Жигулевский водочный завод..... 1 320
15. Гусев Алексей..... 891	891	15. Корпорация развития Самарской области..... 1 263
16. Николаев Александр..... 891	891	16. Соса-Сола НВС Eurasia..... 1 148
17. Игрястьев Виталий..... 886	800	17. Росимущество..... 1 105
18. Сигов Вячеслав..... 860	785	18. ФАС..... 1 080
19. Востриков Владимир..... 837	837	19. Самаргазпромпереработка..... 1 076
20. Серова Ольга..... 827	827	20. ВТО..... 1 075

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

На долю двух заводов Danone – «Самаралакто» и Данон-Волга в Тольятти – приходится 60% потребления сырого молока в регионе – 450 тонн в сутки



АНАЛИТИКА

Куда текут молочные реки?

САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ ИНВЕСТИРУЕТ МИЛЛИАРДЫ
В РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА
СОСЕДНИХ РЕГИОНОВ

КРИСТИНА ЩЕРБИНА

Дефицит сырого молока в Самарской области, по самым консервативным оценкам, достигает 300 тонн в сутки. Самарские производители молочной продукции вынуждены закупать недостающее сырье в Ульяновской, Пензенской и Оренбургской областях, а также в Татарстане и Башкирии. На этом область теряет не менее полутора миллиардов рублей ежегодно.

ВЕЛИКОЛЕПНАЯ ЧЕТВЕРКА

В группу основных игроков регионального молочного рынка входят четыре компании: Danone, ООО «Молторг», ООО «Красноярское молоко», ОАО «Тольяттимолоко».

Лидер рынка – французский гигант Danone представлен в области двумя заводами – «Самаралакто» и «Данон Волга» в Тольятти. Первый специализируется на производстве традиционных молочных продуктов, а второй на йогуртовом направлении. В совокупности на их долю приходится более 60% потребления сырого молока в регионе – около 450 тонн в сутки.

На втором месте – группа компаний «Молторг». Это производственный холдинг, основанный в 1997 году, куда входят ООО «МК Вита», ОАО «Маслозавод Пестравский», ООО «Майнский сыродельный завод». Деятельность компании начиналась с производства фасованного масла под торговой маркой «Самарское» в небольшом цеху на территории города Самары. Сейчас жители нашей и близлежа-

Самарская область сегодня обеспечивает себя молоком не более чем на 50-60%. Переработчики вынуждены покрывать дефицит поставками из других регионов

щих областей могут купить обширный ассортимент молочной, кисломолочной, масложировой продукции компании под хорошо известным брендом «Пестравка», произведенной в Самарской области. Компания потребляет около 150 тонн сырого молока в сутки, и только 100 тонн из них поступают от самарских производителей.

На третьем месте – компания «Красноярское молоко». Молочный завод, построенный еще в семидесятые годы в селе Красный Яр, изначально строился как районный пункт сбора молока. Пройдя через сложные перипетии периода акционирования и смены собственников, с 2007 года завод функционирует как независимое предприятие, не входящее ни в один агрохолдинг. Самарским потребителям компания знакома по торговой марке «Красава», под которой можно купить молочную, кисломолочную и масложировую продукцию. Испытывая дефицит сырья по такому емкому направлению переработки, как масло, компания производит в сегменте масложировой продукции и масла, и спреды, т.е. продукт на основе растительных и животных масел. Компания потребляет около 50 тонн сырого молока в сутки, примерно половина из них «закрывается» самарскими производителями.

И, наконец, ОАО «Тольяттимолоко» – одно из старейших предприятий своего города. Еще в 1929 году было принято постановление о строительстве в Ставропольском районе механизированного маслодельного завода. В 1993 году завод акционировался. Сегодня компания выпускает широкий ассортимент молочной, кисломолочной, масложировой продукции, а также осваивает новые направления, например, сыровоточные сокоосодержащие напитки, катык, йогурты без добавок и несколько видов фруктово-ягодных йогуртов. Производственные мощности тольяттинского завода позволяют ему ежедневно производить: до 150 тонн молочной продукции; до 100 тонн кисломолочной продукции; до 50

тонн творожной продукции и масла. При этом сегодня мощности предприятия существенно недогружены, оно потребляет около 50 тонн сырого молока в сутки, только 30 тонн из которых поступают от губернских производителей.

ВЫРУЧАЮТ СОСЕДИ

Безусловно, главной проблемой молочной отрасли в Самарской области является нехватка сырья для развития производства. Сегодня собственные возможности области закрывают около половины потребности находящихся на ее территории перерабатывающих предприятий. Производителям приходится закупать молоко в других регионах, из-за чего страдают и экономика области, и конечный потребитель.

«Самарская область сегодня менее чем на 50% обеспечивает себя молоком, – оценивает ситуацию директор по связям с общественностью представительства Волга Группы Компаний Danone в России **Мария Жаркова**. – Наша компания более половины сырья на самарские заводы завозит из других регионов. В основном это Татарстан, Башкирия, Оренбургская и Ульяновская области».

В аналогичной ситуации находятся и другие производители, вынужденные закупать порядка половины требуемого сырья в соседних регионах. Все это, понятно, не способствует повышению конкурентоспособности произведенной в регионе продукции.

«Если на рынке сырья существует дефицит, то, как следствие, возникает повышенная конкуренция за это сырье, что приводит к завышению закупочных цен в Самарской области на фоне соседних регионов и приводит к завышению прямых (цена на сырье) и переменных (транспортная логистика сырья) затрат для самарских производителей», – рассуждает директор «Красноярского молока» **Роман Муковнин**, чья компания покрывает недостаток сырья поставками из Республики Татарстан, Ульяновской и Оренбургской областей.



МАРИЯ ЖАРКОВА,
директор по связям
с общественностью
представительства
Волга Группы Компаний
Danone в России:

– Что касается строительства в области новых молочных ферм, то инициатива, безусловно, нужная. При имеющемся поголовье серьезного роста объемов производства молока в регионе уже не будет, максимум – 3-5% роста. Десять комплексов заявленной мощности могли бы решить проблему дефицита сырья при имеющемся на сегодняшний день потребностях переработки. Наша компания более половины сырья на самарские заводы завозит из других регионов – Татарстана, Башкирии, Оренбургской и Ульяновской областей, но их возможности не бесконечны. Больше молока на рынке не появляется, а закупочные цены растут.



МАКСИМ ОБУХОВСКИЙ,
генеральный директор
ОАО «Тольяттимолоко»:

– Мы рассматриваем вопрос об инвестировании средств в создание собственных молочных ферм. Но, как и в любом вопросе, в этом есть свои положительные и отрицательные моменты. С одной стороны, мы получим положительный результат – контроль за исходным сырьем, сможем оптимизировать каждое звено цепочки при создании продукта, так как появится общая конечная цель. С другой стороны, это большие вложения, и они невозможны без поддержки правительства Самарской области и банковских структур. Учреждение таких хозяйств позволит создать здоровую конкуренцию, которая является двигателем молочного рынка и от которой выиграет конечный потребитель.

ПОТЕРЯННЫЕ МИЛЛИАРДЫ

Официальная статистика подтверждает наличие серьезного дефицита молока в регионе. По данным Росстата, по состоянию на 1 июня 2013 года лидером по производству молока крупного рогатого скота (КРС) в РФ является Приволжский федеральный округ, объемы производства в сельхозорганизациях которого с начала года составили 1,87 млн тонн. Максимальный показатель по округу был достигнут в Республике Татарстан – 405,8 тыс. тонн (-7,3% к аналогичному периоду 2012 года), а наибольший рост по производству молока в ПФО зафиксирован как раз в Самарской области – 59,1 тыс. тонн (+8,8% к аналогичному периоду 2012 года), что дает 391 тонну в сутки. По данным Росстата, объемы производства молока в Самарской области в 2012 году составили 366 тонн в сутки. Но обольщаться такими показателями не стоит. Для сравнения, по данным все того же Росстата, в Республике Башкортостан этот показатель почти в пять раз больше – 2933 тонны в сутки.

В министерстве сельского хозяйства и продовольствия

Самарской области оперируют другими цифрами, так, по информации ведомства, в сентябре 2013 года суточные надой в регионе составили 470 тонн сырого молока. А в 2012 году в среднем самарские хозяйства произвели 411 тонн сырого молока в день. Разницу между показателями Росстата и собственными в самом Минсельхозе объяснили разницей в методике сбора информации. Замминистра **Роман Некрасов** пояснил, что «министерство собирает отчетность только по зарегистрированным, официально работающим сельхозпредприятиям и фермерам. А Росстат считает еще и хозяйства населения. Но у них никогда не проверишь, сколько там поголовья, и не учесть, сколько они молока надоили».

По оценке Минсельхоза, данные объемы закрывают не более 60% потребности местных переработчиков. А общее суточное потребление сырого молока предприятиями молочной промышленности Самарской области составляет не менее 780 тонн в сутки. Т.е. на сентябрь 2013 года в области суточная нехватка сырого молока составляет около 300 тонн. При этом уже через два года



При средней цене за литр сырого молока в 15 руб., в связи с нехваткой сырья ежедневно за пределы области утекает порядка 4,5 млн руб.

АНАЛИТИКА



СПРАВКА

Потребление молока в Самарской области

Попытаемся понять нормативы потребления молока человеком, а затем оценить тот объем производства и сбыта, который подразумевают эти нормативы для Самарской области с учетом численности ее жителей, и сопоставить с цифрами реально произведенной молочной продукции.

Для расчетов примем следующие исходные данные:

Институтом питания РАНН были разработаны рекомендуемые нормы потребления молочных продуктов на 1 человека в год — 390 кг (в пересчете на молоко). НИИ также регламентирует потребление отдельных молочных продуктов (см. инфографику).

Численность жителей Самарской области (по оценкам Госкомстата на 1 января 2013 года) 3 213 289 человек.

По данным Росстата, в 2012 году среднее потребление молока жителями России составило 247 кг на душу населения, что дает 646,8 тонны реального потребления в день только цельного молока всеми жителями Самарской области, подсчитанного по аналогичной методике, что более чем в 1,5 раза меньше норм потребления, рекомендованных РАНН.

Богатовском районе, которое ведет ООО «Радна», входящее в ГК «Росби» отрядненского предпринимателя **Николая Сомова**, уже близко к завершению.

Таким образом, общее увеличение поголовья КРС в области благодаря молочной программе составит 18 200 голов. Произойдет это, вероятно, не раньше 2015 года, поскольку, как нам сообщили в Минсельхозе, проекты находятся в стадии разработки и согласования проектно-сметной документации.

При средних надоях (по данным Росстата на 2012 год) в 10 кг молока на одну корову в день можно ожидать, что поток сырого молока в губернии благодаря внедрению данной программы увеличится на 182 тонны в сутки (передовые хозяйства Ставропольского района Самарской области показывают надой 13,2-13,3 литра в сутки, а отдельные хозяйства Кошкинского района показывают надой в 18 литров в сутки, но для расчетов всегда правильнее брать более консервативные цифры). Таким образом, предварительный расчет показывает, что программа строительства 10 молочных ферм позволит сократить дефицит в молоке как минимум наполовину, а при удачном стечении обстоятельств и на две трети, но полностью решить проблему снабжения самарских производителей сырым молоком не удастся.

Однако в феврале 2013 года губернатор **Николай Меркушкин** заявлял, обращаясь к депутатам, что необходимо построить от 15 до 20 новых ферм. Действительно, наши расчеты показывают, что строительство 20 ферм поможет решить проблему нехватки сырого молока в регионе имеющимся переработчикам. И уже сейчас можно утверждать, что первый этап реализации программы строительства ферм позволит вернуть в экономику области не менее 900 млн рублей в год (из терпящих 1,5 млрд руб.), что не может не считаться положительным результатом.

Развитие молочного направления, сообщили в Минсельхозе, будет продолжено и в рамках проекта по созданию 100 семейных ферм, который будет реализовываться при участии центра по племенному животноводству ГУП СО «Велес».

НУЖЕН ЛИ НОВЫЙ ЗАВОД?

Участники отрасли дружно поддерживают инициативу губернатора и правительства по строительству новых молочных ферм в регионе. Но высказывают сомнения в необходимости строительства еще одного молокозавода.

«Вопрос с молочным заводом не столь однозначен. На мой взгляд, к нему нужно подходить крайне осторожно, — говорит представитель компании Danone в России Мария Жаркова. — Через два года наш комбинат «Самаралакто» удвоит мощности и будет перерабатывать 600 тонн в сутки, если к тому моменту заработает завод в Отрадном, мощности молочной переработки Самарской области достигнут 1400 тонн молока в сутки. При этом производство сырья, в лучшем случае, выйдет на отметку в 800 тонн. То есть налицо опять серьезный де-

фицит сырья. Поэтому, мне кажется, этот вопрос еще неоднократно будет обсуждаться и всесторонне взвешиваться».

Разделяет сомнения коллеги и директор «Красноярскмолоко» Роман Муковнин. «В первую очередь, не совсем ясно, какой продукт этот завод собирается производить и как он будет его реализовывать? В настоящее время на молочном рынке готовой продукции дефицита нет, более того, со вступлением в ВТО наш рынок стал более доступен для молочной продукции с длительными сроками хранения, что, естественно, обостряет конкуренцию на молочном рынке. Кроме того, цена в 2 млрд рублей достаточно высокая, соответственно возникают экономические вопросы, касающиеся и сроков окупаемости этого проекта, и экономической ответственности оператора, осуществляющего управление данным предприятием. Более того, в отрасли высокие барьеры выхода из бизнеса, и если проект вообще не выйдет на нулевую рентабельность — чьи потери?»

А вот генеральный директор ОАО «Тольяттимолоко» **Максим Обуховский** видит в появлении на рынке нового игрока и положительные, и отрицательные стороны. «Сложно оценить необходимость его постройки, но, с точки зрения конкуренции, потребитель должен выиграть от его появления, — считает Обуховский. — Конкуренция будет более серьезная, это хороший момент, так как заставит нас быть более требовательными к себе и к своему предприятию, производству. А отрицательные эффекты зависят от того, какой сбытовой стратегией будет придерживаться руководство нового завода, какие задачи будут стоять перед ним, в каком сегменте рынка он планирует работать. Вообще, проект долгий — от строительства до его запуска пройдет не один год. А отрицательный момент в том, что некоторые предприятия могут закрыться, не выдержав конкуренции».

Заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Юрий Григоревский** в интервью нашему изданию сообщил, что завод будет строиться в привязке к новым молочным комплексам, что, наверное, может означать, что существующим предприятиям молочной переработки не стоит сильно надеяться на сокращение дефицита сырья за счет реализации госпрограммы (по крайней мере, в ближайшие годы). Возможно, таким образом государство надеется стимулировать переработчиков инвестировать в развитие сельхозпроизводства собственные средства. Безусловно, государство сегодня нуждается в таком партнерстве с частным капиталом и, не находя поддержки, формирует условия для принятия ими такого решения.

«Строительство современного завода будет способствовать развитию конкуренции между перерабатывающими предприятиями Самарской области и более выгодной реализации молока сельхозтоваропроизводителями области, повышению финансовой устойчивости хозяйств», — подчеркнул в своем комментарии замминистра Юрий Григоревский.

Самарская область никогда не была молочным регионом, но если сравнить нынешние показатели с объемами производства в советское время — 1,1 млн тонн в год, видно, что просторы для роста огромные

входящий в группу Danone комбинат «Самаралакто», после завершения модернизации, планирует вдвое увеличить мощность переработки — с 300 до 600 тонн в сутки, что сделает ситуацию с сырьем просто катастрофической.

Несложно посчитать, что при средней цене за литр сырого молока в 15 руб., в связи с нехваткой сырья ежедневно за пределы области утекает порядка 4,5 млн руб., а в год экономические потери региона превышают 1,5 млрд рублей.

БЕЗ СЫРА И МАСЛА

Прямые финансовые потери, к сожалению, не единственная проблема, порождаемая сложившимся дефицитом. Из-за нехватки сырья в области не развиваются молокоемкие направления, такие как производство масла и сыров. В итоге производители вынуждены либо закрывать производства, либо переносить их в другие

регионы, где нет дефицита молока.

Вот список потерь в этом сегменте отрасли, произошедших только за последние годы:

- компания «Юнимилк» демонтировала творческий участок, сконцентрировав производственные мощности по творогу в Саранске;
- компания «Вимм Билль Данн» продала молочный завод «Новокуйбышевскмолоко», вместо которого у компании теперь два завода в Республике Башкортостан и один завод в Нижегородской области;
- Пестравский молочный завод производит творог в соседней Ульяновской области;
- завод «Сызраньмолоко», приобретенный холдингом «Карат» для производства твердых сыров и полуфабрикатов для своего московского завода плавяных сыров, не вышел на заявленные производственные мощности;

- Большеглушицкий маслодельный завод, специализировавшийся на производстве масла и сухого обезжиренного молока, закрыт;

- новые собственники завода «Новокуйбышевскмолоко», оборудованного сушилкой для производства сухого молока, использовали ее в последний раз в 2007 году, а с лета 2012 года этот завод вообще прекратил свою деятельность.

Единственное предприятие области, которое до настоящего времени производит сыры

и имеет оборудование для производства сухого молока, — это Кошкинский маслозавод, но он входит в состав ульяновского предприятия «Алев», и сырье на этот завод поступает в основном из Ульяновской области и Республики Татарстан. Также Кошкинский маслозавод производит в большом количестве спреды — масляной продукт из растительного сырья, а сушильную установку использует для производства сухих смесей из растительного сырья, применяя молочное оборудование для производства продуктов из немолочных компонентов.

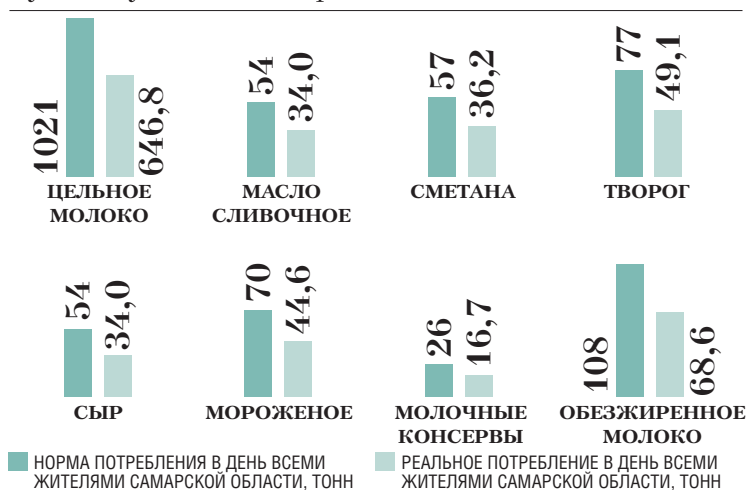
СТРОИТЕЛЬСТВО МОЛОЧНЫХ ФЕРМ

Конечно, можно говорить, что Самарская область никогда не была молочным регионом, но даже если сравнивать нынешние показатели с объемами производства в советское время — 1,1 млн тонн в год, становится понятно, что просторы для роста огромные.

Решение проблемы предполагается за счет массового строительства молочных ферм. Правительство региона уже объявило о планах возведения в рамках программы развития молочного производства в Самарской области 10 молочных ферм и нового молокозавода в течение ближайших двух лет.

Напомним, что программа строительства молочных ферм предусматривает строительство пяти молочных комплексов в Богатовском, Борском и Шенталинском районах губернии на 2,4 тыс. голов каждый. ЗАО «Нива» и ООО «Агрофирма «Белозерки» планируют создать в Ставропольском районе молочные комплексы на 1,2 тыс. и 600 голов соответственно. ООО «СХП «ЭкоПродукт» возведет ферму на 1 тыс. голов в Кинельском районе, а ООО «Челно-Вершинское» построит аналогичную по размеру поголовья ферму в своем районе. В Волжском районе СПК «Победа» планирует создать комплекс на 400 голов дойного стада. А строительство современного молочного комплекса мощностью до 2000 голов в

Куда текут молочные реки



Danone вложит в реконструкцию «Самаралакто» около 1,4 млрд рублей, что приведет к удвоению заводом объемов переработки через два года



АНАЛИТИКА

Три молочных продукта в день

КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ УСИЛИВАЕТСЯ ЗА СЧЕТ ПРИХОДА НА РЫНОК ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ИЗ СТРАН ЕВРОСОЮЗА

На полках крупных ритейлеров уже появилась продукция из стран Евросоюза



НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Участники рынка молокопереработки уже ощутили влияние ВТО. В дальнейшем оно будет только нарастать, считают эксперты. Для того чтобы не оказаться на обочине процесса, необходимо заниматься модернизацией производства, расширять ассортимент и развивать культуру потребления молочных продуктов. Уровень потребления молочных продуктов в нашей стране на 100 кг в год ниже медицинских норм.

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Вступление России год назад во Всемирную торговую организацию добавило к вороху внутренних проблем внешние. Участники отрасли отмечают, что открытие границ уже привело к усилению конкуренции в сегменте готовой продукции. На полках крупных ритейлеров («Ашан», «Метро») появилась молочная продукция с длительным сроком хранения, произведенная в странах Евросоюза.

Представитель группы компаний Danone в России Мария Жаркова говорит о рисках, связанных с ВТО, со всей серьезностью: «При такой высокой цене на молоко в России неизбежен рост импорта готового продукта из сопредельных стран. И мы уже его видим: Прибалтика, Польша, Германия... При этом наши производители молока находятся в неконкурентной ситуации по сравнению с молочниками этих стран, где уровень господдержки не сопоставим с нашим. Соответственно, и молочные продукты там дешевле, чем у нас».

Генеральный директор ОАО «Тольяттимолоко» Максим Обуховский говорит о сложностях конкуренции с импортной продукцией: «Мы из-

начально стоим не в равных условиях. Если в России климат не изменится, то тяжело будет конкурировать с теми странами, входящими в ВТО, у которых климат способствует и животноводству, и растениеводству».

Но самая главная проблема отечественной переработки – это гигантское, в несколько раз (а то и десятков раз) отставание от европейских конкурентов в производительности труда. «Задача ближайших лет в развитии «бережливого» производства, в оптимизации всех бизнес-процессов производства и логистики готовой продукции, – считает директор ООО «Красноярское молоко» Роман Муковнин. – В этом плане очень показательна работа, которую проводит «Данон» на заводах «Юнимилка» после приобретения этого холдинга. Рейнжиниринг всех процессов, освобождение от ненужного оборудования, создание узкой специализации предприятий внутри холдинга и т.д.»

НОВЫЕ СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА

Для того чтобы сохранить рыночные позиции в условиях конкуренции с мировыми лидерами, региональные предприятия вынуждены заниматься модернизацией производства.

Лидером в этих процессах по понятным причинам является флагман отрасли – французский Danone, начавший масштабную реконструкцию «Самаралакто». Общий объем инвестиций запланирован на уровне 1,4 миллиарда рублей. Это приведет к удвоению переработки молока (до 600 тонн в сутки) в конце 2015 года и

позволит расширить ассортимент выпускаемой продукции за счет развития цельномолочной группы.

Работы над расширением ассортимента ведут и конкуренты Danone. Так, компания «Молторг» запустила в производство линейку творогов под торговой маркой «Пестровка», а также йогурт со злаками, йогурт без наполнителей, закваску и масло «Традиционное» (жирностью 82%).

Генеральный директор ООО «Молторг» Александр Астафуров отмечает, что «расширение ассортимента – затратный и трудоемкий процесс, потребовавший модернизации производства и установки нового оборудования, а следовательно, и расширения производственных площадей».

На Пестровском маслозаводе завершилась модернизация технических и бытовых помещений, были открыты новые современные химическая и микробиологическая лаборатории, что дало возможность для еще более строгого контроля качества сырья и готовой продукции, соответствующего европейским стандартам качества ISO-22000.

О подготовке «Тольяттимолока» к прохождению аттестации по стандарту ISO 22000 сообщил нам и Максим Обуховский.

В ОДНОЙ УПРЯЖКЕ

Качество конечной продукции во многом зависит от качества исходного сырья. По общему мнению участников рынка, качество молока в Самарской области, как и во всей России, оставляет желать лучшего. Но переработчики понимают, что повышение его качества возможно только совместными усилиями, и готовы инвестировать средства в развитие передовых технологий животноводства.

«Наша компания уже много лет ведет целенаправленную работу на повышение качества сырого молока, – рассказывает Мария Жаркова из Danone. – Мы помогаем хозяйствам с приобретением танков-



МАРИЯ ЖАРКОВА,
представитель Danone в России:

– На сегодняшний день уровень потребления молочных продуктов в нашей стране еще очень низок – на уровне 230 кг на душу населения в год, в то время как медицинские нормы на 100 кг больше. Нам нужен стабильный рынок потребления в России, тогда выправится и ситуация с сырьем, потому что не будет этих резких скачков с ценой и производством молока. Именно поэтому всероссийская ассоциация отраслевых производителей СОЮЗ-МОЛОКО сейчас инициировала социальный проект «Три молочных продукта в день». Согласно заключению РАМН, именно три любых молочных продукта обеспечивают нашу суточную потребность в кальции. Вот это наша главная задача – развитие рынка потребления.

охладителей, нового доильного оборудования, наши менеджеры регулярно проводят аудиты по качеству и помогают выявлять причину отклонений. Мы обязательно знакомим специалистов хозяйства со своими требованиями и объясняем, как их выполнить».

У Danone есть даже специальный проект «Молочная бизнес-академия», направленный на обучение специалистов хозяйств-поставщиков современным тенденциям животноводства и кормления. Академия работает на базе сельхозпредприятия «Вербиловское» в Липецкой области, и занятия в ней ведут ведущие эксперты отрасли из Москвы, Санкт-Петербурга, а также Европы.

«Более десяти специалистов самарских хозяйств-поставщиков прошли курс обучения в этой академии, и результатом стало увеличение продуктивности молочного стада на 5-10%, на 20-30% возросло качество производимого молока, – делится успехами Мария Жаркова. – В целом на сегодняшний день по самарской зоне мы констатируем обнадеживающую положитель-



АЛЕКСАНДР АСТАФУРОВ,
генеральный директор
ООО «Молторг»:

– На сегодняшний день производство молока в Самарской области является недостаточным. Сегодня почти половина объема суточной нормы молока для нашего предприятия завозится из соседних регионов. За прошедший год на рынке сырья конкуренция ужесточилась, но на это повлияло не вступление в ВТО, а сокращение объема производимого молока в соседних регионах. На рынке труда изменений мало. На рынке конечных продуктов заметно усиление конкуренции. Мы внимательно изучаем изменения на рынке, которые, как мы считаем, продиктованы вступлением России в ВТО, и предпринимаем меры по улучшению конкурентоспособности.

ную динамику. По результатам августа 92% всех поставок молока соответствует первому и высшему сорту. Это очень хороший показатель».

О необходимости системных шагов по стимулированию и поддержанию высокого качества молочного сырья говорят все участники отрасли.

Владимир Астафуров («Молторг») отмечает, что в последнее время в хозяйствах, с которыми сотрудничает его компания, ведется серьезная работа по улучшению качества молока. «Но этот процесс очень сложный и длительный», – подчеркивает Астафуров.

Роман Муковнин («Красноярское молоко») считает качество сырого молока в области нормальным и ключевыми стимулами улучшения ситуации считает рыночные. «Если руководители перерабатывающих предприятий говорят, что им нужно более качественное молоко, то, следовательно, они готовы за него больше платить – это существенный стимул для предприятий молочной отрасли, а если они хотят высококачественный продукт «за дешево», то так не бывает», – полемизирует он.



ИНФОГРАФИКА



По данным Росстата за 2012 год

НАДОИ МОЛОКА В ПРИВОЛЖСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

10 024,6

ТЫСЯЧИ ТОНН В ГОД

НЕ ХВАТАЕТ МОЛОКА

ЧТОБЫ ПОКРЫТЬ ДЕФИЦИТ МОЛОКА, САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ ЕЖЕГОДНО ЗАКУПАЕТ ПРОДУКЦИЮ В СОСЕДНИХ РЕГИОНАХ НА 1,5 МЛРД РУБЛЕЙ. В 2016 ГОДУ СИТУАЦИЯ ТОЛЬКО УСУГУБИТСЯ. ДЕФИЦИТ УВЕЛИЧИТСЯ БОЛЕЕ ЧЕМ ВДВОЕ...

НАДОИ МОЛОКА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И ПОТРЕБНОСТИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА,

ТОНН В СУТКИ

В 2013 г. Самарская область закупила в соседних регионах молока на общую сумму **1,5** МЛРД РУБ.

ПОТРЕБНОСТЬ В МОЛОКЕ **780** ТОНН В СУТКИ

ПОТРЕБНОСТЬ В МОЛОКЕ **1580** ТОНН В СУТКИ

724 ТОННЫ В СУТКИ

+137 ТОНН В СУТКИ

+249 ТОНН В СУТКИ

470 ТОНН В СУТКИ

2016

ДЕФИЦИТ МОЛОКА

К 2016 г. дефицит молока в Самарской области вырастет на 132%



+500 ТОНН В СУТКИ строительство нового молокозавода в Отрадном

+300 ТОНН В СУТКИ увеличение запроса на сырье Группы компаний Danon

+100 НОВЫХ МИНИ-ФЕРМ

+10 НОВЫХ ФЕРМ

Существующие молочные хозяйства

ДЕФИЦИТ МОЛОКА

310 ТОНН В СУТКИ

Существующие молочные хозяйства

470 ТОНН В СУТКИ сентябрь 2013

2013

ИСТОЧНИКИ: МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ, РОССТАТ

ИНФОГРАФИКА: Е. ВЕРЧЕНОВА (МедиаМакет)

Средняя урожайность в Камышлинском районе составила 17 центнеров с гектара, что значительно выше прошлогоднего показателя в 12,5 ц/га



ИНТЕРВЬЮ



ПО РЕЗУЛЬТАТАМ МОНИТОРИНГА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ЗА 2012 ГОД КАМЫШЛИНСКИЙ РАЙОН ПОДНЯЛСЯ НА ШЕСТОЕ МЕСТО. СРЕДИ ОСНОВНЫХ ДОСТИЖЕНИЙ - МОДЕРНИЗАЦИЯ ОБЪЕКТОВ СОЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ. А ВОТ ИНВЕСТИЦИЙ В АГРАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО МУНИЦИПАЛИТЕТА ВКЛАДЫВАЕТСЯ НЕДОСТАТОЧНО. ЭТИ ВОПРОСЫ МЫ ОБСУДИЛИ С ГЛАВОЙ КАМЫШЛИНСКОГО РАЙОНА РАФАЭЛЕМ БАГАУТДИНОВЫМ

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

«Разрабатываем проект привлечения инвестиций»

- Всего четыре года назад Камышлинский район в рейтинге муниципалитетов занимал последнее место. За счет чего сейчас вам удалось выбиться в число лидеров?

- Это результат планомерной работы во всех сферах деятельности района. Большой рывок мы сделали в модернизации систем здравоохранения, образования и культуры. Так, в 2011 году поликлиника в Камышле была капитально отремонтирована и соединена теплым переходом со зданием центральной районной больницы, которая также была модернизирована. После капремонта открыла двери 1 сентября школа в селе Байтуган. В этом году в Камышле планируется ввод в эксплуатацию блока «А» образовательного центра, где будет размещена школа. В перспективе завершена строительства блока «Б», где будет функционировать сельскохозяйственное среднее профессиональное учебное заведение. В этом центре предполагается два больших спортзала, бассейн и стадион. Поэтому этот образовательный, культурный, спортивный комплекс имеет большое социальное значение, так как заниматься здесь будут не только учащиеся, но и все жители района.

- Рейтинг составляется в том числе и с целью определения недостатков, на устранении которых муниципалитетам необходимо сосредоточиться. Какие задачи стоят перед вами?

- Наш минус - отсутствие крупных инвестиций, в том числе в сельскохозяйственное производство. Из 34 тысяч гектаров земли в районе обрабатывается только 22 тысячи. Для того чтобы оставшиеся 12 тысяч га не простаивали, в настоящее время совместно с министерством сельского хо-

зяйства разрабатывается проект привлечения инвестиций в развитие животноводства. Это позволит создать новые рабочие места. На современном крупном предприятии будет интересно работать молодежи, которую мы стремимся оставить на селе. Но пока, к сожалению, из шести тысяч человек трудоспособного населения треть работает за пределами района. Чтобы вернуть трудовые ресурсы, надо создавать рабочие места.

- Крупный бизнес в Камышле пока не пришел. Насколько серьезно развивается в районе малое и среднее предпринимательство в сфере именно сельскохозяйственного производства?

- Наш район участвует во всех федеральных и областных программах, разрабатывает собственные программы поддержки, в том числе малого бизнеса. Совместно с департаментом предпринимательства мы создали фонд микрофинансирования предпринимателей, объем которого 4200 тысяч рублей. За счет этого бизнес индивидуальных предпринимателей стал крепнуть, хозяйства укрупняются, создавая дополнительные рабочие места для сельчан. Лицом малого бизнеса района является семеноводческое хозяйство «Байком-Сервис» в селе Байтуган. Оно постоянно расширяет обрабатываемые площади, приобретает технику, строит сооружения по очистке семян и производственные здания. Предприятие соблюдает высокую культуру земледелия, использует современные подходы к применению удобрений и средств защиты растений. Высокопродуктивными семенами «Байком-Сервис» обеспечивает фермеров всего района. В этом году мы разработали программу поддержки хозяйств, использующих семена высокой репродукции. 50% от стоимости семян мы

компенсировали предприятиям из районного бюджета. Показательным хозяйством в животноводстве является КФХ Ильшата Каюмова. Этот предприниматель постоянно увеличивает поголовье КРС, и надой молока в его хозяйстве самые высокие.

- Сказалось ли на урожайности в минувшем сезоне введение районных субсидий на приобретение семян первой репродукции?

- Все хозяйства, которые воспользовались этой программой и приобрели качественные семена, значительно повысили урожайность. В среднем по району она составила 17 центнеров с гектара. Это значительно выше прошлогодних показателей, когда мы собрали 12,5 ц/га. Рассчитываем, что дальнейшему росту урожайности будет способствовать более грамотное и активное применение минеральных

Все хозяйства, которые воспользовались районной программой субсидирования и приобрели качественные семена, значительно повысили урожайность

удобрений. С этой целью мы планируем разработать еще одну районную программу субсидирования для хозяйств, закупающих удобрения в необходимом для внесения в почву количестве.

И, конечно, очень рассчитываем на региональные погектарные субсидии в зависимости от урожайности. Чем она выше, тем средств на 1 га будет выделяться больше.

- Возможно ли, на ваш взгляд, в таком северном районе, как Камышля, достичь урожайности в 50 ц/га?

- Если вести научно обоснованное сельскохозяйственное производство на основе агрохимических картограмм - воз-

можно. Но для этого нужны высококвалифицированные специалисты и большие финансовые вложения в те же семена, удобрения, высокопроизводительную технику, которая позволит и посеять, и собрать урожай в сжатые из-за погодных условий сроки. Как и у большинства аграриев, парк зерноуборочных комбайнов в нашем районе слабоват для выполнения таких задач. В этом году убрать до дождей весь урожай мы не успели и понесли из-за этого большие потери. И озимых из запланированного посеяли только 60%. Но в основном из-за того, что одно из предприятий, арендующих у нас землю - «Самара-Агро-Камышля», приняло решение не сеять озимые. У всех остальных хозяйств озимые дали хорошие всходы.

- Все в том же рейтинге муниципалитетов Камышлинский район был высоко оценен в плане удовлетворенности населения работой органов местного самоуправления. Легко находить с рядовыми сельчанами общий язык?

- Уверен, большую роль в нашем с населением взаимопонимании играют проводящиеся в каждом селе два раза в год собрания граждан, в которых обязательно участвуют глава района и главы сельских поселений, а также руководители и специалисты администрации района. Там мы рассматриваем все вопросы, какие есть у населения. Отмечу, что в первые годы, как я стал главой, эти собрания проходили в бурной атмосфере. Сейчас они представляют собой конструктивный разговор, во время которого мы намечаем планы работы, которые стараемся выполнить в как можно более

короткие сроки. Кроме того, у нас активно работает молодежный совет, который берет на себя решение некоторых вопросов.

Не последнюю роль в удовлетворенности населения своей жизнью на селе играет организация их досуга. Три года назад мы передали полномочия по распоряжению финансами в сфере культуры из райцентра поселениям. И культурная жизнь сразу закипела. Национальные ансамбли, в которые входят и дети, и взрослые, и пенсионеры, есть практически в каждом селе. В Старом Ермакове татарский национальный фольклорный ансамбль «Ак каен» и в Никиткине чувашский ансамбль «Шевле» носят звания народных. Как и татарский народный театр в Камышле, который дает по 2-3 премьеры в год на протяжении вот уже 93 лет.

Стараемся как можно больше проводить и спортивных соревнований. Одно из наиболее крупных - лыжные гонки на призы ветерана Великой Отечественной войны, многократного чемпиона мира, нашего земляка Василия Романовича Матвеева. Это, кстати, и одно из направлений патристического воспитания. В областной спартакиаде район регулярно занимает места в первой десятке. Гордимся выпускником нашей школы Эдуардом Латыповым, который стал членом сборной России среди юниоров по биатлону. В спортивных соревнованиях пожарных наши ребята уже несколько лет занимают первое место по области. Побеждают и рыбаки.

В этом году в Камышле проводился областной Сабантуй. В нашем районе проживает преимущественно татарское население. А какой же татарин без лошади? Поэтому мы популяризируем коневодство, проводим скачки, хотим открыть конноспортивную школу. В общем, живем активно и интересно.



Фермер Ильшат Каюмов выиграл грант на развитие, на эти средства он закупил 84 головы племенных нетелей, доведя стадо до 250 голов

ОПЫТ

Есть поддержка, будет и развитие

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

Менее чем через пять лет в селе Старое Ермаково Камышлинского района будет действовать современная молочная ферма на тысячу голов крупного рогатого скота. К такой цели стремится учредитель КФХ Ильшат Каюмов.

Крестьянско-фермерское хозяйство (КФХ) в своем родном селе Старое Ермаково Камышлинского района Ильшат Каюмов организовал шесть лет назад. Тогда из Кировской области он привез 46 племенных нетелей черно-пестрой породы. Под ферму оборудовал бывшую сельскую конюшню. Но поголовье скота росло, расширять имеющееся помещение было некуда. К тому же на дальнейшее развитие хозяйства требовались солидные финансовые вложения.

Ильшат Каюмов решил в прошлом году участвовать в областном конкурсе «Семейная молочная ферма» и представил бизнес-план, в котором значится, что в течение пяти лет предприниматель собирается довести количество скота в своем хозяйстве до тысячи голов. Фермер выиграл грант на развитие в размере 10 млн рублей. На эти средства он уже закупил 84 головы племенных нетелей, доведя стадо до 250 голов, 100 из которых - дойные коровы. Половину средств гранта предприниматель вложил в реконструкцию практически развалившихся коровников в селе, выкупив их у разорившегося хозяйства. В этом году восстановил ферму на 200 голов, в следующем планирует отремонтировать еще одну, на 400 голов. Помещения для содержания скота утепляются, проводится вода, устанавливаются автоматические поилки и молокопроводы. На следующий год и внешний вид старых зданий будет полностью обновлен. Строить такие планы позволяет региональное субсидирование, выделяемое



Бычки черно-пестрой породы

на реконструкцию молочных ферм. «Если правительственная поддержка в виде субсидий останется на том же уровне, животноводческие фермы будут развиваться», - уверен Ильшат Каюмов. - В связи с этим хотелось бы выразить огромную признательность и главе района, и муниципальному управлению сельского хозяйства за то, что всегда доводят до фермеров всю информацию по действующим субсидиям и обеспечивают их своевременное поступление».

Расширение хозяйства - это и дополнительные рабочие места для односельчан. Так, если шесть лет назад в КФХ работали только пять человек, то сейчас у Ильшата Каюмова трудятся 30 сельчан. В основном молодые ребята, готовые работать в родном Старом Ермакове, так как зарплату получают за свой труд достойную. Причем не только на фермах и в полях. В связи с тем, что молоко и бычков скупают по очень низким ценам, предприниматель занялся и собственной переработкой. Выгоднее оказалось оборудовать небольшие цеха по производству пельменей и мантов, а также сметаны, ряженки, творога и даже сыров. Для реализации своей продукции Ильшат Каюмов открыл магазин, где ее при-



обретают не только местные жители, но и оптом закупают приезжие бизнесмены для продажи в Самаре и Татарстане. Кормовыми культурами КФХ засеивает три тысячи гектаров земли. Выращивают многолетние травы, суданку, ячмень, овес. Обрабатывают поля современной техникой. В прошлом году фермер приобрел новый зерноуборочный комбайн Palesse, за счет чего потери урожая при уборке резко сократились. Хороший урожай позволяет и обеспечивать кормами свой скот, и реализовывать излишки. Кроме того, фермер не отказывается в помощи сельчанам, если им не хватает на зиму сена, соломы, фуража.



АгропромСамара.РФ Отраслевой интернет-портал



Все самое главное о губернском АПК

- Растениеводство
- Животноводство
- Пищевая промышленность

Каждый день.
24 часа в сутки.

АПК&Пищепром САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ



Мы пишем о том, как Вырастить, Сохранить, Переработать и Продать.

- Оперативные новости
- Экспертная аналитика
- Актуальные комментарии

А также Справочник, Статистика, Индексы, Видео и многое другое.

Для профессионалов АПК и тех, кто только готовится.

Реклама

КФХ «Цирулев» сотрудничает с Безенчукским НИИ и Ершовской опытной станцией орошаемого земледелия НИИСХ, закупает у них оригинальные семена



ИНТЕРВЬЮ



ВЛАДИМИР КОТВИЦЕВ

КАЧЕСТВО И КОЛИЧЕСТВО УРОЖАЯ - ПОКАЗАТЕЛИ РАВНОЗНАЧИМЫЕ, СЧИТАЕТ ГЛАВА КФХ «ЦИРУЛЕВ» МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА ПРИВОЛЖСКИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ЕВГЕНИЙ ЦИРУЛЕВ. А ТЕМ БОЛЕЕ - В КОНКУРЕНТНЫХ УСЛОВИЯХ, КОГДА ПО-НАСТОЯЩЕМУ КАЧЕСТВЕННЫЙ ПРОДУКТ ОДИНАКОВО ВОСТРЕБОВАН И НА ВНУТРЕННЕМ, И НА ВНЕШНЕМ РЫНКАХ

АЛЕНА ПАВИЧЕВА

«В приоритете - соя как перспективная культура»

- Могли бы вы уже подвести итоги за канчивающегося сельскохозяйственного сезона?

- Да, вполне. Нужно отметить, что год выдался урожайный - впервые за последние 11 лет мы получили и хороший, и качественный урожай, в совокупности с сегодняшними ценами на сельскохозяйственную продукцию. Из шести тысяч гектаров посевных площадей 2,5 занято под сою, остальное - под другие зерновые культуры и овощи. И в этом году мы собрали плановый объем: около 20 тысяч тонн овощей и 7 тысяч тонн сои.

- В растениеводстве вы отдаете предпочтение сое. Почему выбор пал именно на эту культуру?

- Соя - растение интересное, но в то же время и сложное. Для того чтобы получить хороший урожай, требуется обеспечить все необходимые условия. А это в нашей местности, в зоне рискованного земледелия означает прежде всего - организовать полив. Нам «в наследство» от советских хозяйств достался внушительный поливной клин, мы эту систему реконструировали, а где-то даже усовершенствовали, чтобы иметь возможность создавать искусственный микроклимат для культуры, имеющей муссонное происхождение. Жара в июне-июле действует на сою губительно, поэтому для нас очень важно, чтобы на полях хватало влаги.

- А как же качество семян?

- Наше хозяйство является районным элитным производителем семян. Мы сотрудничаем с Безенчукским НИИ и

Ершовской опытной станцией орошаемого земледелия НИИСХ, закупает у них оригинальные семена и, соответственно, производим элитные. При этом средняя урожайность по сое у нас стабильно высокая - более 30 центнеров с гектара. На наших полях выращивается 19 опытных сортов сои.

- Кем из потребителей востребована соя?

- Помимо таких показателей семян, как величина урожая и время созревания, очень важно качество протеина, содержащегося в сое. Как молоко различают по жирности, так и сою - по количеству белков. Минимальное их содержание должно быть не менее 38 (в абсолютно сухом веществе), у нас же оно - выше 41. Притом что продукт - полностью натуральный, не модифицированный на генном уровне, что, конечно же, отличает нашу сою от импортной.

В целом в России производится всего 1,5 млн тонн сои. Для сравнения: в США - более 85 млн.

Наш главный партнер - Обшаровская птицефабрика, с которой мы соседствуем. Вообще, нет ни одного животноводческого производства, которое обходилось бы без соевого шрота. Свиноводческие хозяйства - тоже наши потребители, и не только представители отечественного рынка.

- Засеиваете ли вы зерновые культуры?

- Да, мы выращиваем гречку, пшеницу, ячмень, овес. Два поля - под кукурузой, урожай которой, кстати, второй год вполне хороший. Но все-таки в приоритете - соя как перспективная культура.

- Какими темпами развивается производство овощей? Планируете ли вы его расширить?

- На выращивание овощей мы делаем такую же ставку, как на сою. Другое дело, что сегодняшние требования рынка сбыта становятся жестче. И мы ориентируемся на пожелания покупателей. Еще весной закупили оборудование для цеха предпродажной подготовки. Сейчас «обкатываем» технику, чтобы в результате запустить процесс полностью: начиная с мойки и полировки овощей до этапа упаковки. Очевидно, что если на полях, например, при уборке картофеля, лука, капусты, свеклы и так далее без ручного труда не обойтись, то при подготовке готового продукта работу можно автоматизировать.

- А как обстоят дела со сбытом картофеля?

- В прошлом году мы ездили в США - встречались с производителями картофеля. Оказывается, в прошлом году не нашлось ни одного российского предприятия, поставившего картофель для известной

Соя - растение интересное, но в то же время и сложное. Для того чтобы получить хороший урожай, требуется обеспечить все необходимые условия

сети быстрого питания - удовлетворить требования не смогло. Я думаю, что для производства чипсов или картофеля фри наш картофель, действительно, не подходит, но сам сырой картофель российского производства ценят за качество, и на этом рынке мы можем конкурировать с другими странами, чтобы себя им же и обеспечивать.

- Сколько человек работает в вашем коллективе? Насколько велик парк техники?

- На постоянной основе у нас работает 106 человек, на временной, во время весенне-полевых работ и уборочной, - около 60 человек. Наряду с импортной техникой, пользуемся и отечественной. В горячую пору выручает все, но мы постоянно обновляем парк.

- Какой объем собственных инвестиций хозяйства?

- Каждый год мы вкладываем в развитие порядка 50 млн рублей. Около 20-25 из них регулярно выделяются на ремонт и обновление оросительной системы. В этом году, в частности, заменили магистральные трубопроводы, установленные еще в 1986 году, общей протяженностью 2,5 км.

- Очень часто растениеводство развивается параллельно с животноводством. Есть ли у вас в планах развитие этого направления?

- Мы, действительно, намерены в ближайшие три года обзавестись своим поголовьем.

Все необходимые помещения у нас для этого есть, есть и договоренности с поставщиками. Планируем довести стадо до 300 голов, порода - казахская белоголовая. Нам интересно мясное направление.

- В августе ваше предприятие посетили губернатор Самарской области Николай Меркушкин и министр сельского хозяйства РФ Николай Федоров. Было отмечено, что столь высокая урожайность сои, какую получаем мы, была бы невозможна без системы искусственного орошения...

- Наши поля обслуживаются второй очередью Спасской оросительной системы, которой требуется глобальная реконструкция. Губернатор и министр сельского хозяйства пообещали, что она начнется в ближайшее время, и на эти цели уже выделены значительные средства регионального и федерального бюджетов. Мы обсудили возможность применения опыта регионов, где применяется система низконапорного орошения, что позволяет снизить затраты на обработку полей.

- Как вы сейчас сотрудничаете с региональным профильным министерством?

- Мы получаем субсидии по кредитам процентной ставки в размере ставки рефинансирования ЦБ, если их оформляем. Эта помощь неоценима, потому что собственных средств у сельхозпроизводителей на развитие хватает далеко не всегда, особенно в сезон.

Субсидии, полученные нашим хозяйством в этом году: возмещение части затрат на приобретение сельхозтехники и оборудования; в 2012 году возмещение части затрат, связанных с осуществлением полива сельхозкультур; возмещение части затрат, связанных с реконструкцией техники и сооружений мелиорации; несвязанная поддержка в области растениеводства из расчета на посевные площади хозяйства; возмещение части затрат на приобретение и применение средств защиты растений и минеральных удобрений.

Надеемся, что на пороге вступления нашей страны в ВТО размер и объем предоставляемых в сельское хозяйство субсидий не изменится.





Срок годности бутилированного напитка 120 дней, кегового – 90 суток, живое непастеризованное пиво хранится 10 суток

АНАЛИТИКА

Жигулевский пивоваренный завод готовится к ЧМ-2018

САМАРСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПОКА ОБНОВЛЯЕТСЯ ИЗНУТРИ – ПРОВОДИТ МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ. ВПЕРЕДИ – ВНЕШНИЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ

АЛЕНА ПАВИЧЕВА

Жигулевский пивоваренный завод всегда был визитной карточкой Самары. Сегодня предприятие со 130-летней историей полностью меняет свое лицо – модернизирует производство и запускает программу реконструкции исторических зданий, но сохраняет старинную рецептуру пивоварения и, главное, качество пенного напитка, за которое его так ценят потребители.

СОЛОД, ХМЕЛЬ И ДРОЖЖИ

Несмотря на то, что жигулевское пиво является, по сути, национальным напитком, даже не все самарцы знают, как оно, собственно, изготавливается. Итак, если театр начинается с вешалки, то пивоваренное производство – с солода, продукта, получаемого при проращивании семян злаков. На жигулевском заводе используют только натуральное зерновое сырье. На первом этапе оно дробится, тщательно перемешивается с водой, чтобы получилась заторная масса. Она выдерживается при определенных температурных паузах и фильтруется, при этом так называемая дробина (твердые остатки солода и ячменя) отделяется от суслу. Следующий этап приготовления суслу – его кипячение и охмеление. Дозировка хмеля зависит от многих условий: от сорта и качества самого хмеля, от сорта пива, которое собираются варить. Это ответственное решение пивовар принимает, основываясь на своем опыте и чутье. Готовое охмеленное суслу проходит процесс осветления в гидродисперсионном аппарате. Затем охлаждается и поступает в броуингово-лазерный цех.

Следующий этап процесса приготовления пива – задача дрожжей и брожение. Для каждого сорта задается своя



программа, автоматическое управление, кстати, ведется во всех цехах, ручного труда здесь фактически нет. И везде – стерильная чистота, сотрудникам и посетителям без бахил вход воспрещен.

МЕТОД ЦКТ

Температура процесса брожения и дображивания контролируется и поддерживается в автоматическом режиме. Длительность этих процессов зависит от сорта пива – от 2 недель и больше.

У основания цилиндрических танков (ЦКТ), а они похожи на ракеты, видно, насколько они вместительны, всего их 21, и каждый – объемом 200 тонн, или 2000 гектолитров. Это резервуары нового поколения, которыми на заводе пользуются вот уже третий год. Но их со стороны не видно: когда танки устанавливали, пришлось демонтировать крышу здания, а не стены, потому что оно имеет историческую и культурную ценность. А потом кровлю воссоздали таким образом, что сегодняшние рабочие резервуары не видны ни с улицы, ни с волжского берега. Но, чтобы иметь о них представление, достаточно посмотреть на прежние, давно не используемые в производстве – они видны с Волжского проспекта. Впрочем, этого удовольствия самарцы скоро будут лишены: танки за ненадобностью планируется демонтировать и убрать с территории.

Когда пиво сбродило, выдержало свой срок, его начинают фильтровать, чтобы придать ему особый блеск. Готовое охлажденное пиво отправляется в цех розлива, один из вариантов тары – розлив в кеги. Кеги подаются на конвейер, переворачиваются, ополаскиваются, моются, пропариваются

и поступают на станцию налива, заполняются, взвешиваются и транспортируются на подъемнике на склад. Если, например, есть недолив, то кега автоматически отбраковывается. В час наполняется до 190 кег вместительностью 50 литров. Ну, а потом пиво поступает в продажу.

НА РАДОСТЬ ЛЮБИТЕЛЯМ

Как видно, варка пива – процесс сложный и многоэтапный. Каждый пивовар отдает пиву кусочек себя, у каждого есть испытанные методы варки и сорта, опробованные любителями пенного. Для пивоваров творчество – это и есть секретный «пятый элемент», благодаря которому ОАО «Жигулевское пиво» развивается каждый день.

Однако Жигулевский пивоваренный завод не просто производит свой бренд, он и сам олицетворяет знак качества. Причем «омоложение» предприятия, то есть модернизация производства, происходит и вне стен цехов. В ближайшие четыре года завод намерен реализовать собственную программу развития: отреставрировать здания, открыть на территории музей и привести в первозданный вид знаменитые часы, установленные самим Альфредом фон Вакано. Но и это еще не все: к чемпионату мира-2018 жители и гости Самары смогут попасть в святая святых – подвалы с исторической кирпичной кладкой и всеми атрибутами, сохранившимися за последнее столетие. Завод откроет целый туристический комплекс, где отведать свежего прохладного пива можно будет не рядом, не просто «на дне», а в самой непосредственной близости к производству. А это дорогого стоит.



Что нужно для качественного продукта?

ИРИНА АСТАХОВА,
главный пивовар
ОАО «Жигулевское пиво»

- Каковы составляющие производства пива?

Рецептуру составляют солод, вода, хмель, холод и совесть пивовара – это давние и прочные традиции нашего завода. При этом важно, чтобы и вода, и сырье были высокого качества – от этого в конечном счете зависит качество самого напитка. На нашем заводе этому всегда уделялось особое внимание, а сегодня, в условиях модернизации производства, качество пива становится еще выше. При этом мы по-прежнему не используем добавки, сахарозаменители, консерванты – готовим стопроцентный натуральный продукт. Ведь если заложишь хорошую основу, получишь, соответственно, качественный продукт. Наша пивоваренная компания на сырье высокого класса не экономит.

- Все ли процессы сегодня автоматизированы? На какую мощность работает завод?

На всех этапах управлене автоматизировано – это позволяет не только сократить затраты на временные и трудовые ресурсы, но и выпускать большие, чем

прежде, объемы продукции. Если раньше мы производили 7 млн декалитров, или 700 тысяч гектолитров пива в год, то с вводом в эксплуатацию новой варницы рассчитываем выйти на 10 млн. Ручной труд не используется нигде – все отделения оснащены современным оборудованием, которое в смену обслуживают всего 2 человека.

- Сказалось ли переоборудование заводских мощностей на качестве пива?

Новое оборудование не потребовало изменения технологий и абсолютно не повлияло на рецептуру. Напротив, использование новых установок и резервуаров дает только улучшение качества пива, повышает его стойкость. Мы проводим производственный контроль на всех стадиях производства.

- Каким должен быть срок годности пива?

Срок годности бутилированного напитка – 120 дней, то есть 4 месяца, кегового – 90 суток, или 3 месяца. Живое же, непастеризованное пиво хранится 10 суток.

ОАО «Жигулевское пиво»

7 млн декалитров

ПИВА ВЫПУСКАЕТ В ГОД

До 28 дней

СОСТАВЛЯЕТ СРОК ПРИГОТОВЛЕНИЯ ПИВА ПРИ КЛАССИЧЕСКОМ СПОСОБЕ ВАРКИ

ИСТОЧНИК: ОАО «ЖИГУЛЕВСКОЕ ПИВО»

К чемпионату мира-2018 Жигулевский пивоваренный завод готовит сюрприз: он откроет свои двери для экскурсий и дегустации пива на территории. Заработают музей и туристический комплекс



ПРЕДПРИЯТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ ЗАЧАСТУЮ НУЖДАЮТСЯ В ПОДДЕРЖКЕ СО СТОРОНЫ ФИНАНСОВЫХ СТРУКТУР. НЕКОТОРЫМ ЭТО НУЖНО, ЧТОБЫ «ВСТАТЬ НА НОГИ», ДЛЯ ДРУГИХ РАСШИРЕНИЕ БИЗНЕСА - ЖИЗНЕННАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ, НО НА ЭТО НЕ ХВАТАЕТ СРЕДСТВ. О ТОМ, ГДЕ И КАК ПОЛУЧИТЬ НЕОБХОДИМУЮ ПОМОЩЬ, РАССКАЗАЛА В ИНТЕРВЬЮ ДИРЕКТОР ДЕПАРТАМЕНТА КОРПОРАТИВНОГО БИЗНЕСА ЗАО «ФИА-БАНК» ОКСАНА КРЫГИНА

СЕРГЕЙ ГВОЗДЕВ

«Мы успешно финансируем сельхозпроизводителей»

ПОРА В ОБОРОТ

Оксана, в бизнес-процессах аграриев есть своя специфика, в первую очередь это сезонность. Существуют ли какие-то банковские программы, учитывающие это?

- Необходимо понимать механизм движения средств в данной отрасли. Предприятия сельскохозяйственной отрасли существуют внутри циклов: периоды, когда происходит аккумуляция денежных средств, и обратные, когда предприятию предстоят сверхзатраты. Скажем, есть посевные работы, уборочные работы, время, когда уже нужно расплачиваться за продукцию - в разные периоды финансовые потребности у организаций совершенно разные. Эту сезонность как раз и нужно использовать себе во благо. Речь здесь идет не о специальных программах, а о правильном выборе финансовых инструментов в каждом сезоне. В цикле накопления сельскохозяйственным предприятиям будут полезны депозиты: благодаря временному размещению свободных денежных средств, активы будут работать и приносить дополнительный доход. Также можно порекомендовать и сертификаты для физических лиц, они будут как нельзя кстати для владельцев данных сфер бизнеса.

Что касается ФиаБанка, то наши специалисты проанализировали ситуацию как в корпоративной политике кредитных учреждений Самарской области, так и общероссийские тенденции, и в итоге мы можем предложить процентные ставки и по депозитам, и по

неснижаемым остаткам на уровне немного выше среднерыночного. У нас есть и другие интересные условия, способные повысить эффективность использования временно свободных денежных средств организаций.

ПОДУШКА БЕЗОПАСНОСТИ

Что вы можете предложить сельскохозяйственным предприятиям, если наступило время сверхзатрат?

- Когда требуются дополнительные расходы денежных средств, безусловно, необходимо кредитование. И если говорить об аграриях, то для них подойдет ряд новых кредитных предложений ФиаБанка. Теперь они смогут получать в банке кредиты, гарантии без залогового обеспечения на участие в тендере/аукционе, кредиты на выполнение государственного или муниципального заказа, кредиты под инкассируемую выручку.

Особое внимание хотелось бы обратить на тендерное кредитование. Одним из необходимых направлений деятельности является участие в аукционах и тендерах. Именно для таких организаций ФиаБанком разработана продуктовая линейка, которая охватывает все стадии участия в тендере или аукционе. Уже первая стадия - подача заявки - зачастую требует обеспечения. ФиаБанк готов дать кредит на тендерный залог либо банковскую гарантию на участие в аукционе. Если клиент планирует принимать участие в нескольких аукционах, то есть возможность открыть кредитный лимит под весь ряд аукционов. Если предприятие давно ведет деятельность в той сфере,

в которой предлагается аукционный контракт, и оно этот контракт выигрывает, ФиаБанк готов финансировать работу по данному договору.

Среди аграриев есть и особая категория клиентов - это микробизнес, который остро нуждается в поддержке. Ранее предприятиям с годовой выручкой до 60 млн рублей в год не предлагали льготных условий кредитования в банке. Рассмотрение их заявок шло наравне с другими клиентами - крупным и средним бизнесом. Однако с этого года в ФиаБанке стали учитывать и специфику микробизнеса: постоянная необходимость в инвестициях, небольшой объем выручки и прочее. С представителями данного сегмента клиентов в банке работает отдельная группа менеджеров, готовых комплексно решить все вопросы и подобрать

кредита по упрощенной схеме и в течение 3-5 дней уже получить ответ на свой запрос.

БЕЗ ФОРМАЛИЗМА

Оксана, федеральные банки также предлагают широкий выбор кредитных продуктов для малого и среднего бизнеса, ваши программы чем-то принципиально отличаются?

- Сами программы скорее нет. Принципиальная разница существует только в подходе. Федеральные банки работают исключительно по жестким стандартам и не всегда готовы подстраиваться под ситуацию клиента. А между тем, практика показывает, что бизнес-среда порой ставит предпринимателей в нестандартные условия, действовать в которых зачастую приходится им одним. Тем более если речь

ФиаБанк принимает решения, используя в том числе и аналитическую информацию по клиенту. Это индивидуальный подход, которого так часто не хватает в бизнес-среде

идет о сельскохозяйственной отрасли, здесь руководителям постоянно необходимо учитывать множество меняющихся факторов, и даже идти на риски.

Еще один момент, который стоит отметить особо - это программа лояльности ФиаБанка. Любой корпоративный клиент, разместивший свои средства в нашем банке, становится участником программы лояльности кредитного учреждения. Т.е. получает ряд льгот при использовании других банковских продуктов, в частности, он может рассчитывать на снижение процентной ставки при получении кредитов. А если предприятие реализует совместно с ФиаБанком свой зарплатный проект, то программа лояльности распространит свое действие и на работников организации.

ФиаБанк принимает решения, используя в том числе и аналитическую информацию по клиенту. Это индивидуальный подход, которого так часто не хватает в бизнес-среде. Могу с гордостью сказать, что сейчас мы финансируем ряд сельскохозяйственных произ-

8 (8482) 365-000
Справочная служба: 8 (846) 971-00-00
8-800-100-95-90
(звонок по России бесплатный)
www.fiabank.ru | fiabank.ru



ЗАО «ФИА-БАНК». Генеральная лицензия Банка России № 2542 от 06.11.2003 года. на правах рекламы